Нацыянальная
ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА

№ 11 (169)
13 сакавіка 1996 года
Выходзіць са снежня 1992 г.
Кошт у розніцу 5000 руб.

НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА ✲ NATIONAL ECONOMIC GAZETTE

5 марта с.г. прошло заседание Кабинета Министров Республики Беларусь. С докладом выступил министр экономики Г.П.БАДЕЙ. Предлагаем вниманию читателей отдельные положения доклада, характеризующие состояние народного хозяйства страны.

БЕЛОРУССКАЯ ЭКОНОМИКА: состояние и перспективы

КОЛИЧЕСТВЕННЫЕ параметры, характеризующие положение в народном хозяйстве, в основном известны из материалов органов статистики. Они рассматривались на совещаниях как с промышленниками, так и с руководителями аграрной сферы. В этой связи вижу свою задачу в том, чтобы сосредоточиться главным образом на анализе, тенденциях и причинно-следственных связях происходящих процессов и необходимых в связи с этим выводах.

Прежде всего, чтобы избежать кривотолков и тенденциозных оценок, следует отметить, что было позитивного в прошлом году.

1. В области финансовой стабилизации и кредитно-денежной политики. Удалось остановить гиперинфляцию и резко уменьшить темпы инфляции. Рост цен в 1995 году был почти в 3 раза ниже, чем в 1994 году (8,1 раза против 23,2 раза). Это было самое важное достижение и это признано всеми — и экономистами, и практиками, включая международных.

Ясно, что цели экономической политики государства, реформирующего свою экономическую систему, гораздо шире, чем просто подавление инфляции. Низкая инфляция — краткосрочная цель, но это и абсолютно необходимое условие для реализации других целей. При этом закладывается основа нормального функционирования производства и подъема экономической активности.

Выдержаны главные параметры бюджета. Это касается его дефицитности, социальной ориентации, объемов финансирования по основным расходным статьям.

Удалось укрепить национальную валюту, снизить долларизацию экономики и стабилизировать курс белорусского рубля, создать базу становления банковской и в целом денежно-кредитной системы.

2. В области расширения и поиска новых рынков сбыта. Кроме традиционных, начали осваиваться новые рынки. Найдены потребители белорусской продукции дополнительно в 17 странах дальнего зарубежья, в том числе в таких, как Мозамбик, Намибия, Перу, Уганда, Уругвай, Конго, Кувейт и др. Всего в 1995 году белорусские товары экспортировались в 97 стран дальнего зарубежья.

В целом выручка от экспорта продукции в дальнее зарубежье за прошлый год увеличилась на 69,4%, или на 716 млн.долларов. Это позволило улучшить торговый и платежный балансы, а также, что не менее важно, обеспечить работой примерно 70 тыс.человек в расчете на год. Это неплохой задел не только на текущий год, но и на будущее.

3. Несмотря на все сложности и противоречия, связанные с формированием нового типа экономических отношений, продвинута, в определенной мере, **структурная перестройка.** В меньшей степени она коснулась преобразований собственности. За прошлый год акционировано 260 предприятий республиканской и коммунальной собственности, 172 объекта из коммунальной перешли в частную собственность через конкурсы и аукционы.

Но кроме преобразований собственности, шло создание новых предприятий на базе частного капитала. За год число таких предприятий увеличилось на 8 тыс.единиц, или на 17%, по сравнению с их наличием в 1994 году. На таких предприятиях, представивших отчеты в органы статистики (а это 20,6% их наличия в 1995 году), было занято 142 тыс.человек.

4. Социальная сфера. Несмотря на огромные трудности, появились и позитивные тенденции: заметно улучшилась ситуация на потребительском рынке, ушел в прошлое товарный дефицит, изменилась структура доходов населения. Их источником стали не только вознаграждения за труд, пенсии и пособия, но и средства, получаемые от предпринимательской деятельности, участия в прибылях предприятий, кредитно-финансовых операциях.

Для потребительского рынка характерным стало усиление роли городского рынка, особенно в части обеспечения продовольственными товарами. В декабре, например, объем продаж мясных продуктов увеличился по сравнению с соответствующим периодом 1994 года на 50,2%, молока — в 4,4 раза, яиц — в 9,6 раза, овощей — на 58,4%. Причем рост цен на городских рынках был почти на 1/3 ниже, чем в государственной торговле (2,4 раза и 3,2 раза).

(Окончание на 4-й стр.)

НА СЕССИИ ВЕРХОВНОГО СОВЕТА

Законопроект о государственном бюджете на 1996 год принят в первом чтении

На прошлой неделе Верховный Совет вернулся к рассмотрению законопроекта "О Государственном бюджете Республики Беларусь на 1996 год". Представлял его министр финансов Павел ДИК.

Формирование госбюджета, сказал он депутатам, происходило с учетом намечаемых изменений в налоговом законодательстве. Доходы консолидированного (республиканского и местных) бюджета определены в сумме 58 трлн.рублей, что составляет 162% к доходам за прошлый год. В общем объеме доходов снижается доля налога на прибыль. Уменьшаются поступления от чрезвычайного налога, подоходного налога с физических лиц. В то же время возрастает доля таких поступлений, как акцизы, таможенные пошлины и сборы, налог на недвижимость. Сохранен удельный вес налога на добавленную стоимость, являющегося основным доходным источником бюджета.

Отличительной особенностью формирования расходной части бюджета, отметил П.Дик, является то, что на текущий год сохранена и даже усилена, по сравнению с 1995 годом, социальная направленность расходов. На финансирование затрат по содержанию соцкультучреждений и мероприятия по социальной защите населения предусматривается 30,7 трлн.рублей, или 53% расходной части. На финансирование АПК исполнительная власть намерена выделить из бюджета 4,3 трлн.рублей. Государственные инвестиции предусмотрены только на вводные объекты и стройки с высокой степенью готовности. Ассигнования на содержание и финансирование правоохранительных органов намечены также в размере 4,3 трлн.рублей. По сравнению с прошлым годом законопроект предполагает увеличение расходов на содержание органов государственного управления до 2,2 трлн.рублей. Как пояснил министр, это связано с недавним увеличением минимальной заработной платы и тарифной ставки первого разряда. В целом расходная часть по варианту исполнительной власти составляет 62,9 трлн.рублей.

Дефицит бюджета определен в размере 2,7% к валовому внутреннему продукту. Определены источники его покрытия: кредиты Национального банка — 1,9 трлн.рублей, кредиты МВФ — 400 млрд.рублей, кредиты ЕС — 440 млрд.рублей. 850 млрд.рублей предполагается привлечь за счет выпуска краткосрочных казначейских обязательств правительства, 450 млрд.рублей — от приватизации.

С содокладом выступил председатель постоянной Комиссии ВС по бюджету, налогам, банкам и финансам Владимир Башаримов. Проект госбюджета на текущий год, сказал он, представлен Президентом страны с опозданием на 2 месяца, что вынудило парламентские комиссии работать в условиях цейтнота по очень напряженному графику.

В.Башаримов обратил внимание депутатов на тот факт, что за 1995 год бюджет страны по доходам выполнен на 88%. Он остановился на некоторых причинах, которые, по мнению парламентской комиссии, способствовали его неисполнению. В частности, было отмечено, что руководители многих, особенно крупных предприятий, так и не смогли приспособиться к работе в условиях стабилизации курса белорусского рубля. Перед правительством депутат поставил и такие "неудобные" вопросы: "Почему при большом количестве программ и мероприятий,разрабатываемых и принимаемых им же по выходу Республики Беларусь из экономического кризиса, ситуация практически не меняется? Какой эффект получен республикой от реализации разработанного правительством соглашения о Таможенном союзе? Что помешало снизить задолженность субъектов хозяйствования по платежам в бюджет?"

В докладе В.Башаримова важное место отведено проблеме использования иностранных кредитов. Предприятия, сказал он, берут их без квалифицированной проработки эффективности проектов. В результате получается, что "деньги используются безобразно, а сами предприятия не в состоянии рассчитаться по долгам".

Озабоченность председателя парламентской комиссии вызвало предполагаемое увеличение доли бюджетных затрат на содержание силовых структур, органов государственного управления. В частности, он указал на увеличение штатной численности Министерства труда, Мингосимущества, ГТНИ и других структур.

Тем не менее, В.Башаримов предложил парламенту принять законопроект о госбюджете на 1996 год в первом чтении. Депутаты поддержали его. В то же время, судя по их неудовлетворенности многими статьями документа, можно с большой долей истины прогнозировать, что в его окончательном варианте произойдут серьезные изменения.

Емельян МИХАЛИЧ

Вкладчикам-инвалидам средства возвращены

Три тысячи из ста тысяч граждан Беларуси, обманутых липовыми финансовыми компаниями, обратились в белорусское общественное объединение обманутых вкладчиков "За социальную справедливость" за первую неделю регистрации. Пятидесяти из них — инвалидам Великой Отечественной войны — возвращены денежные средства за счет фирмы "СОЭЛ".

— Надеемся к этой акции привлечь и другие предпринимательские структуры, — рассказал председатель объединения Игорь Клюев. — Поэтому планируем в марте оказать помощь еще одной группе вкладчиков: малообеспеченным и больным людям, представленным инициативными группами из числа пострадавших от распада финансовых компаний.

Кроме того, граждане, прошедшие регистрацию в объединении и получившие его сертификат, — сообщил Игорь Клюев, — будут иметь возможность приобретать продукты питания на 30—40% дешевле в специальном магазине, который откроется в белорусской столице по улице Янки Мавра, 21а.

Тереза ХАЮТИНА

Семинары по налогам-96

Две недели назад Верховный Совет закончил "совершенствование" налогового законодательства. В него внесены десятки поправок и изменений.

С целью оперативного разъяснения всех новшеств, касающихся платежей в бюджет, льгот по ним, редакция "Нацыянальнай эканамічнай газеты", агентство экономических новостей "Экоинформ" и Белорусский союз налогоплательщиков проводят 20 и 27 марта 1996г. семинары по разъяснению нового налогового законодательства.

Семинары пройдут в актовом зале института Белпроект (Минск, пр-т Машерова, 23, корп.1, 2-й этаж) с 10 до 17 часов. Вход — по копиям платежек.

Стоимость участия одного человека — 399 тысяч рублей (с пакетом документов). Деньги переводятся на р/с 3012003532009 в "Белвнешэкономбанке", код 0226, получатель — "Экоинформ".

Телефоны для справок: (0172) 31-70-56, 26-97-87, 23-06-47.

НАПОМИНАЕМ: некоторые номера в Минске стали семизначными. В этом случае перед шестизначным номером надо набирать "2".

ОТ СРЕДЫ

СОБЫТИЯ
ФАКТЫ
МНЕНИЯ

ДО СРЕДЫ

Беларусь—Югаславія: аднOўлены шлях на Балканы

З 6 па 8 сакавіка ў Беларусі з афіцыйным візітам знаходзіўся Прэзідэнт Саюзнай Рэспублікі Югаславія Зоран Ліліч.

Эканамічныя вынікі візіту ў Беларусь дэлегацыі паўднёваеўрапейскай краіны звязваюцца найперш з рэалізацыяй такіх падпісаных міжурадавых дакументаў, як пагадненні аб гандлёвым, эканамічным і навукова-тэхнічным супрацоўніцтве. Падчас перамоў адзначалася, што ў бліжэйшым часе варта значна актывізаваць гандлёвыя ўзаемаадносіны РБ і СРЮ, якія былі падарваныя міжнароднай ізаляцыяй Югаславіі за 1992—95 г.г. Можна спадзявацца на тое, што гэтая дзяржава, якая зараз складаецца з дзвюх рэспублік — Сербіі і Чарнагорыі — адновіць попыт свайго даваеннага часу на беларускія станкі, нафтахімічныя вырабы, трактары, угнаенні.

Урадавыя колы Беларусі мяркуюць пераняць аграрны вопыт Югаславіі. Менавіта сельская гаспадарка, паводле інфармацыі кіраўніцтва гэтай краіны, дазволіла выжыць ёй падчас ваенных дзеянняў на Балканах. Пры гэтым варта заўважыць, што правячая ў СРЮ Сацыялістычная партыя прыхільна ставіцца і рэалізуе на практыцы прынцып прыватнай уласнасці на зямлю.

Назіральнікі адзначаюць, што развіцце эканамічных сувязяў паміж Мінскам і Белградам з'яўляецца перадумовай для асваення Беларуссю афрыканскага рынку, які менш патрабавальны да якасці прадукцыі. Апроч таго, далучэнне нашай краіны да транспартнага вузла, які знаходзіцца на Балканах, несумненна будзе спрыяць беларускім спажыўцам з пункту гледжання імпарту танных тавараў шырокага ўжытку з Турцыі ды іншых дзяржаў гэтага рэгіёну.

Міхал СТЭЛЬМАК

"БелАЗ" в финансовой группе будет приоритетным

Совет ПО "БелАЗ" принял решение о вхождении в число учредителей финансовой группы "Национальный промышленный капитал" (НПК). Создается она промышленными предприятиями ради финансового обслуживания продаж продукции и расчетов за нее. Схема продаж будет выстроена так, чтобы решить проблемы взаиморасчетов, преодолеть кризис неплатежей, гарантировать поступление денег производителю.

На первом этапе несколько крупных (имеющих наибольший оборот) предприятий-учредителей — ПО "Минский тракторный завод", моторный завод, НПО "Интеграл", "Гомсельмаш", Минский завод автоматических линий, Лидский завод автобусов и ряд связанных с ними предприятий — начнут формировать минимальные уставные фонды компаний, входящих в инфраструктуру группы.

"Восточно-западный менеджер" свяжет Беларусь и Германию

Новая учебная программа по обучению основам бизнеса разработана в Белорусском фонде финансовой поддержки предпринимателей совместно с учеными-экономистами Германии. Специальный курс под названием "Восточно-западный менеджер" предоставила республике немецкая академия по повышению квалификации руководящих кадров города Кростау. Краткосрочная программа рассчитана на месяц. Три недели из четырех начинающие белорусские предприниматели будут знакомиться с основами менеджмента на предприятиях Германии.

Тереза ХАЮТИНА

О порядке выдачи специальных разрешений /лицензий/ на производство, оптовую реализацию и хранение алкогольных и табачных изделий

ПОСТАНОВЛЕНИЕ
Кабинета Министров Республики Беларусь от 29 февраля 1996 г. N 159

Во исполнение Указа Президента Республики Беларусь от 2 февраля 1996 г. N 45 "О государственном регулировании производства, реализации, хранения алкогольных и табачных изделий" Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Утвердить прилагаемые Порядок выдачи специальных разрешений /лицензий/ на производство и оптовую реализацию алкогольных и табачных изделий и Положение о порядке выдачи специальных разрешений /лицензий/ на розничную, оптовую торговлю алкогольными и табачными изделиями, а также хранение / как вид хозяйственной /предпринимательской/ деятельности/ этих изделий.

2. Министерству сельского хозяйства и продовольствия, Министерству образования и науки совместно с заинтересованными разработать и утвердить порядок проведения обследования производств, занятых изготовлением алкогольных и табачных изделий, на наличие у них условий для выпуска продукции, соответствующей нормативным документам.

3. Настоящее постановление вступает в силу со дня его опубликования.

Премьер-министр Республики Беларусь **М.ЧИГИРЬ**

(Окончание на 10-й стр.)

О внесении изменений в постановление Кабинета Министров Республики Беларусь от 12 февраля 1996 г. N 91*

ПОСТАНОВЛЕНИЕ
Кабинета Министров Республики Беларусь N 135 от 23 февраля 1996 г.

Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

Внести в постановление Кабинета Министров Республики Беларусь от 12 февраля 1996 г. N 91 "О мерах по нормализации расчетов субъектов хозяйствования" (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1996 г., N 5, ст.119) следующие изменения:

в пункте 1 слова: "февраль—март" и "и задолженность" заменить соответственно словами: "февраль—июнь" и "или задолженность";

пункт 2 исключить.

Заместитель премьер-министра Республики Беларусь **С.ЛИНГ**

** См."НЭГ" N 9 за 28.02.1996г., стр.9.*

Как защитить потребителя?

Согласно данным Госторгинспекции в минувшем году в торговле и на производственных предприятиях запрещалась реализация от 43 до 66% проверенных консервов мясных и мясо-растительных, мяса птицы, винно-водочных изделий, яйца куриного, чая, 18—34% картофеля и овощей, консервов плодоовощных, цельномолочной продукции, колбасных изделий, масла животного и пищевых концентратов. В том числе браковалось 78% импортных винно-водочных изделий и все 100% масла животного... Из-за низкого качества, истечения сроков годности.

Положение с импортом понять несложно: нам спихивают по дешевке залежалый товар. Снизилась требовательность к своим производителям, получило распространение такое явление, как взаимное амнистирование: торговля — промышленности, промышленность — торговле. В итоге такого "нулевого варианта" страдает покупатель.

Минторг совместно с Минздравом и Белстандартом в ближайшее время проведут совместное заседание коллегий, на котором обсудят меры по усилению контроля за качеством товаров народного потребления на предприятиях торговли и общественного питания в свете требований закона о защите прав потребителя.

— Многое будет зависеть от слаженности действий наших ведомств, — говорит начальник управления Минторга Геннадий Мельник. — Нынче в торговлю пускаются люди, которые никогда этим не занимались, не ведающие норм и правил, порой не умеющие отличить хороший товар от бросового, разобраться в требованиях к качеству. Нужно сообща обучать кадры. Нередко бывает и так: выявлен фальшивый сертификат на ту или иную продукцию, однако торговля не всегда получает своевременную информацию об этом от Белстандарта. Ответственность за качество недостаточно отражается в договорах на поставку продукции.

Эти и другие "нестыковки" обязывают нас действовать сообща.

Олег ЧЕРНОВ

Авиаторы получили "вольную"

Постановлением правительства (N 103 от 14.02.96 г.), внесены изменения в Положение о Министерстве транспорта и коммуникаций, которое лишилось авиационной отрасли.

Авиаторы первыми вырвались на свободу, доказав неэффективность такого объединения. Подспудное стремление к автономии не покидает и железнодорожников.

Общая дорога становится длиннее

Впервые Беларусь с официальным визитом посетила делегация специалистов Министерства транспорта и связи Союзной республики Югославия. В ходе этой встречи был совместно подготовлен и парафирован проект межправительственного соглашения о международном автомобильном сообщении. Также состоялся обмен разрешениями, без которых невозможна организация перевозок. Например, белорусским автомобилистам югославы выделили 200 транзитных разрешений, 300 двусторонних, то есть дающих только право въезда из нее в данную страну и выезда, и 100 разрешений на доставку грузов из соседних государств в т.н. третьи страны. Соответственно наши автотранспортники выдали коллегам из Югославии 300, 200 и 100 аналогичных документов.

За последние годы Министерством транспорта и коммуникаций по поручению правительства республики подписаны соглашения о международном автомобильном сообщении с 16 государствами, с четырнадцатью — парафированы. Среди первых значатся: Россия, Украина, Молдова, страны Балтии, Турция, Голландия, Бельгия, Румыния, Венгрия, Польша, Узбекистан. В перечне стран, с которыми соглашения пока только парафированы, — Германия, Финляндия, Дания, Норвегия, Чехия, Словакия, Австрия, Иран, Казахстан и другие.

Конечно, приятно осознавать, что транспортники в названных выше странах могут чувствовать себя как дома — это предусмотрено условиями заключенных и парафированных соглашений. Только нельзя обойти и тот факт, что в последнее время наши автомобили все чаще везут за рубеж во вместительных прицепах "воздух", все меньше они интересуют отечественных грузодателей, стремящихся в целях экономии заводить собственные автохозяйства. Часто такая "экономия" выливается в потери и неприятности. В свою очередь перевозки лишь в одном направлении "оттуда—сюда" импортных товаров прилично удорожают их для отечественных потребителей.

Вот и верь после этого ходатайствам

"Надолго ли нас хватит, если мы будем работать в таких условиях?" — это слова из послания в адрес председателей облисполкомов республики, направленного руководством Белорусской железной дороги. Дело в том, что в минувшем году по их ходатайству железнодорожники пошли, как говорится, навстречу ряду коммерческих структур и позволили им перевозку зерна в адреса хлебоприемных предприятий без предварительной оплаты. То есть, проникнувшись важностью момента, поверили хозяйственникам на слово. И оказались в проигрыше. Потому что большинство грузодателей, за которых было замолвлено слово, по сей день не рассчитались за транспортные услуги. Данная дебиторская задолженность исчисляется довольно приличной суммой. Вот, к примеру, некоторые, наиболее впечатляющие, ее составные. Коммерческое хозяйство "Медуніца", что в Витебской области, не выплатило 1 млрд.166 млн.рублей. Совхоз-комбинат "Ореховно" этой же области задолжал 338 млн. 268 млн. — совхоз "Дойничево" Могилевской области. Суммы от 28 до 93 миллионов рублей не перечислили ряд райагропромтехник Гомельской, Брестской, Минской областей.

"Длительная дебиторская задолженность не дает возможности железной дороге своевременно выплачивать заработную плату работникам, приобретать топливо для локомотивов и осуществлять бесперебойную подачу вагонов..." — так обосновали железнодорожники свое нетерпение в названных выше письмах к председателям облисполкомов.

Татьяна СМИРНОВА

ПРЕЗЕНТАЦИИ

Стандарты "Люфтганзы" — в белорусский турсервис

На минувшей неделе в столичной гостинице "Орбита" состоялось торжественное открытие Международного туристического агентства (МТА) Lufthansa Citi Center. Событие это не рядовое: сей факт знаменует приход на наш рынок туристических услуг очень серьезного иностранного конкурента.

Структуры типа Lufthansa Citi Center родились всего несколько лет назад в Германии, а сегодня там действует более 300 таких агентств — практически в каждом городе с числом жителей свыше 150 тысяч человек. Имя Lufthansa Citi Center уже для многих европейцев означает высокое качество предлагаемых туристических продуктов, соответствующее требованиям мировых стандартов. Гарантами этого выступает авиакомпания Deutsche Lufthansa AG и ее дочерняя компания Lufthansa Citi Center Reisebueropartner Gmbh. Возможности турагентств возрастают благодаря членству в крупнейшей в мире холдинговой компании в области международного туризма Woodside Travel Trust с ее 3500 агентами во всех уголках мира, предлагающими весь спектр услуг по конкурентным ценам, а также благодаря генеральным соглашениям о сотрудничестве с крупнейшими туристическими компаниями Германии — TUI, DER, Neckerman-Reisen, Fir-Tours. Признанная одной из наиболее эффективных в туристическом бизнесе электронная система Start Amadeus обеспечивает быстрое резервирование, бронирование, подтверждение заказанных услуг, а также непосредственную выдачу клиентам всех необходимых проездных документов.

Теперь всем этим могут воспользоваться и жители нашей страны. Белорусское туристско-экскурсионное производственное объединение "Беларустурист", осознав необходимость интеграции в международные туристские сети, обеспечило "рождение" совместного предприятия "Международное туристическое агентство МТА". А статус Lufthansa Citi Center дает ему возможность и для отечественных бизнесменов, деловых людей, путешественников в течение нескольких минут не только забронировать и получить билеты на рейсы 400 авиакомпаний мира, но и уже в Минске заказать номер в престижных отелях в стране пребывания по льготным тарифам, билеты на международные спортивные и культурные мероприятия, услуги переводчиков и экскурсоводов, аренду автомобиля и многое другое.

Новые для нас подходы и качество, хочется верить, повлияют и на общий уровень услуг, предлагаемых отечественными туристическими и авиафирмами.

(Соб.инф.)

Уточнение

В опубликованной в N 9/96г. "НЭГ" Инструкции Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь N 19 от 10 ноября 1995г. по применению Положения о взыскании налогов и неналоговых платежей, не внесенных в срок в бюджет Республики Беларусь и во внебюджетные фонды, создаваемые Верховным Советом Республики Беларусь, утвержденного постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 15 мая 1995 года N 255. (Зарегистрирована в Реестре Государственной регистрации 16.02.96г., рег.N 1309/12).

Четвертый абзац пункта 10 надо читать: "При отсутствии денежных средств на вышеуказанных счетах или их недостаточности для расчетов с бюджетом и внебюджетными фондами, создаваемыми Верховным Советом Республики Беларусь, государственная налоговая инспекция вправе выставить распоряжения на бесспорное взыскание платежей одновременно ко всем указанным выше счетам должника и дебитора должника".

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА

Рычаги реального управления экономической жизнью Беларуси принадлежат, как известно, исполнительной власти во главе с Президентом страны А.ЛУКАШЕНКО. Основываясь на его публичных выступлениях последнего времени, изложим конспективно президентскую оценку состояния дел в некоторых сферах национальной экономики, а также предлагаемые руководителем государства пути преодоления в ней негативных тенденций.

Куда идем? Куда придем?

Промышленным гигантам обещаны налоговые льготы

Александр Лукашенко считает, что "ситуация у нас в промышленности в целом выглядела бы довольно привлекательно, если бы не четыре предприятия". По его мнению, общее благополучие "смазывают" объединения-гиганты: МАЗ, МТЗ, "Интеграл" и "Горизонт". Исполнительная власть намерена выводить их из кризисного состояния путем конкретных решений. Например, заявил Президент, "если сегодня "Интеграл" ставит вопрос, чтобы мы освободили это предприятие от налогов на прирост экспортной продукции к уровню 1994 года, то почему бы не поддержать это предложение?" С просьбами к правительству об освобождении от тех или иных налогов обратились также автомобильный и тракторный заводы. Эти просьбы, считает А.Лукашенко, также следует поддержать, чтобы они "раскрутили свои производства". По его прогнозу, промышленность в первом квартале текущего года выйдет на уровень первого квартала 1995 года.

Удобрения и топливо для АПК, чтобы получить отдачу хлебом

"Сегодня задействовано все, чтобы вырастить хлеб" — так прокомментировал глава государства происходящее в сельском хозяйстве страны. По его словам, помощь селу достаточных размеров и на достаточном уровне, возможном для нашей страны, предоставлена. Удобрения сельскохозяйственным предприятиям будут поставлены за счет их собственных средств, а также средств республиканского и областных бюджетов. Разрабатываются пути обеспечения колхозов и совхозов топливом.

Строить квартиры, а не промсооружения

Строительная отрасль в ближайшем будущем намерена сфокусировать свое внимание на "жилье, школах и больницах". Именно эти объекты поставлены в первый ряд национальной политики в области строительства на текущий год. Что касается промышленных объектов, то в 1996 году их возведение не планируется. Замораживается также строительство хозяйственных сооружений в сельской местности.

Власти намерены поддерживать "своих" предпринимателей

Недавно состоялась учредительная конференция Национальной ассоциации промышленников и предпринимателей. Нет секрета в том, что инициатором ее создания был Президент, принимавший участие в ее организационном собрании. По его словам, в новой структуре собрались белорусские предприниматели, которые в основном "занимаются производством". Именно с членами НАПП исполнительная власть намерена контактировать и поддерживать в их лице предпринимательский сектор страны. А.Лукашенко сообщил, что представителям новой организации будет обеспечена государственная поддержка в поиске западных партнеров.

Огосударствление банков — дело скорого времени

Президент известил общественность страны, что в банковском секторе грядут большие перемены. В настоящее время разрабатывается программа индексации доли государства и государственных предприятий в уставных фондах коммерческих банков. Кстати, по его словам, это намерение согласовано с Международным валютным фондом. Небезынтересно отметить и тот факт, что "практически все коммерческие банки, которые имеют такие вклады со стороны государства и государственных предприятий, с этим согласились". Исполнительная власть считает, что данный путь представляет собой цивилизованный способ усиления государственного влияния на функционирование банковской системы.

А.Лукашенко сообщил также, что "мы перейдем к регулированию учетной ставки коммерческих банков по кредитам". Она будет увязана с уровнем инфляции.

Возврата к всеобщим льготам не ожидается

Глава государства подтвердил, что он остается сторонником жестких подходов в области социальной политики, касающейся льгот для некоторых категорий наших соотечественников. По его словам, "возврата к всеобщим льготам не будет", поскольку нет финансовых источников для их компенсации. Суммарный вес льгот, существовавших до недавнего времени, равен 9—10 трлн.рублей, что составляет пятую часть доходной части годового бюджета страны. "Население должно четко понимать, что если мы предоставляем льготу, к примеру, для той или иной категории по проезду на транспорте, то эту льготу компенсировать придется за счет кошельков рабочих и крестьян, интеллигенции". Из уст Президента прозвучала информация о том, что в настоящее время население оплачивает лишь 50% затрат на содержание жилищно-коммунального сектора. Однако эта всеобщая льгота, судя по всему, также будет ужесточена "с наступлением теплых дней".

Комментарий обозревателя "НЭГ"

За малостью дела в белорусской промышленности складываются успешно? По мнению знакомого директора завода из Белорусской конфедерации промышленников и предпринимателей (впрочем, так считает и большинство независимых экспертов), в реальности положение здесь более чем удручающее. Но самое главное, промышленники совершенно не знают в каком направлении им "рулить" дальше. Приватизироваться? Проводить реструктуризацию фабрик и заводов? Или все же строго придерживаться курса на укрепление государственного статуса предприятий?

Кстати, членам БКПП сейчас не позавидуешь и ввиду опального положения, в котором очутилась эта общественная организация. Представители конфедерации в одночасье сделались в государстве "чужими", поскольку появились "свои". "Свои" — это члены Национальной ассоциации промышленников и предпринимателей. Им будет оказываться государственное содействие в привлечении инвестиций, другая помощь со стороны органов управления, что в нынешних условиях весьма немаловажно. Не будут ли с "чужаков" эти органы драть "три шкуры", чтобы обеспечить тепличное существование членам НАПП?

На днях состоялось очередное заседание президиума Белорусского совета колхозов. Эта общественная организация, объединяющая в своих рядах основных производителей отрасли, на первый план обсуждения вынесла вопрос о мерах по обеспечению прироста сельхозпродукции к уровню 1995 года на 1,5—3%. Эти показатели, на достижение которых аграриков обязала исполнительная власть, по мнению президиума БСК, не соответствуют уровню ее помощи. В частности, отмечалось, что накануне весеннего сева обещания правительства выделить сельскому хозяйству кредиты для покупки техники, топлива, удобрений и средств защиты растений, увы, пока не выполняются.

Новая эпоха существования наступает для банковского сектора страны. Он стоит накануне глубокого передела собственности, цель которого в увеличении доли государства в акционерном капитале коммерческих банков. Тем самым государство дает ясно понять, что ставит задачу возвращения себе функций главного управляющего банковскими учреждениями.

Несомненно, несправедливость, когда крохотная часть общества в одночасье превратилась в финансовых воротил мира сего, будет в какой-то мере устранена. И сожалеть об экспроприации незаработанных капиталов у вчерашних институтских лаборантов, вдруг ставших гордо именоваться банкирами с получением впридачу "мерседесов" и шикарных квартир, право, не стоит. Но все ли точно просчитано наперед в вопросе экономических последствий данного шага, не окажется ли государство перед лицом финансовых кризисов, достаточно ли эффективно будет функционировать банковская система страны в новом качестве? Увы, на эти "жгучие" вопросы "экспроприаторы" ответов не дают...

Михал СТЕЛЬМАК

Монополисту министерство не товарищ

В последнее время заметно стремление Министерства по антимонопольной политике страны воздействовать на ситуацию, складывающуюся, в частности, на ее финансовом рынке. Недавно, например, было внесено предписание Госстрахнадзору республики об отмене территориального ограничения деятельности филиалов и представительств страховых компаний. В связи с концентрацией банковского капитала подготовлена и направлена в правительство записка "О мерах по совершенствованию антимонопольного регулирования в сфере банковских услуг", разработан проект Положения об антимонопольном контроле за созданием банковских объединений.

Достаточную активность проявляет ведомство и в других сферах хозяйствования. В частности, подвергнуты экспертизе на соответствие законодательству проекты документов по созданию новых монопольных структур: "Белтелекома", "Белбыттехники", "Белпочты", Белорусского картографо-геодезического объединения, "Белавиа", ФПГ "Славянская бумага" и др. По настоянию министерства в проекты внесены принципиальные поправки, предоставляющие входящим в эти объединения субъектам большую самостоятельность.

В 1995 году завершилась демонополизация гомельского оптово-розничного предприятия "Облторгсоюз". В процессе разукрупнения из его состава выделились 12 самостоятельных баз (центров). В настоящее время ведется работа по демонополизации еще трех торговых конгломератов: АО "Молодечноторг", вилейского ГТПП "Садружнасць" и Слуцкого горпищепромторга.

Эти и другие факты прозвучали на очередном расширенном заседании коллегии министерства.

Светлана ГУЩА,
центр общественных связей МАП

Контакт? Есть контакт!

В рамках программы EUROPARTENARIAT, одной из главных задач которой является помощь предприятиям малого и среднего бизнеса в установлении контактов с партнерами за рубежом, в 1996 году состоится два бизнес-форума. Первый — в июне в Швеции (г.Люлеа), второй — в ноябре в Италии (г.Генуя).

EUROPARTENARIAT NORTHERN SCANDINAVIA-1996 будет проходить 13—14 июня в шведском городе Люлеа. Предполагается участие 386 компаний из стран-организаторов (Швеция, Финляндия и Норвегия) и 1500 приглашенных компаний-участников из 60 стран. Сферы бизнеса, представляемые скандинавскими компаниями в рамках этой программы: пищевая, химическая, строительная и лесная промышленность, плотническое, столярное и мебельное производства, производство и переработка пластмассы, издательская деятельность, металлообработка, производство оборудования для лесопереработки и сельского хозяйства, электроника, энергетика, информационные технологии и др.

Работу по отбору белорусских фирм, подготовке и организации визитов, деловых встреч и переговоров с западными партнерами осуществляет Центр деловых связей (ЦДС). Предпочтение будет отдано тем отечественным структурам, кто достиг большего успеха на ниве хозяйственной деятельности и имеет деловые предложения по сотрудничеству с западными партнерами (прежде всего со скандинавскими компаниями).

Каковы условия участия в данном мероприятии? Как сообщили корреспонденту "НЭГ" в ЦДС, оно не требует каких-либо взносов или других платежей от компаний-участников. Расходы по его организации, включая поддержку западными экспертами и переводчиками для индивидуальных деловых переговоров, оплачиваются из средств программы. Компаниям-участникам необходимо лишь самостоятельно покрыть затраты своих представителей, связанные с проездом и проживанием. Впрочем, для ограниченного числа представителей компаний-участников транспортные расходы оплачиваются из средств программы. Чтобы минимизировать расходы остальных участников, перелет из Минска в Швецию предполагается осуществить чартерным рейсом.

Прием заявлений в ЦДС от компаний, желающих принять участие в EUROPARTENARIAT NORTHERN SCANDINAVIA-1996 заканчивается 20 марта 1996г.

Емельян МИХАЛИЧ

(Окончание. Начало на 1-й стр.)

БЕЛОРУССКАЯ ЭКОНОМИКА: состояние и перспективы

Это свидетельствует о том, что ростки конкуренции, в том числе и с участием импорта, способствуют улучшению атмосферы на потребительском рынке и являются сдерживающим фактором роста цен, а следовательно — снижения материального положения людей.

Хочу подчеркнуть, что на фоне тех проблем и сложностей, которые продолжают иметь место в экономике страны, есть новые обнадеживающие черты и проявления, позволяющие с оптимизмом оценивать будущее нашей экономики. Но для преодоления кризиса предстоит еще многое сделать.

Несмотря на исключительную важность и значимость отмеченных тенденций, они еще **не означают глубоких и необратимых изменений** в экономическом положении республики.

КАК и прогнозировалось в 1995 году, не был преодолен спад в экономике. Но главные параметры — темпы ВВП, объемов промышленного производства были в пределах допустимой прогнозной погрешности (3—6%).

В то же время существенные отклонения от прогноза сложились по производству продукции сельского хозяйства, объему инвестиций, уровню инфляции и ряду других.

Достигнутая некоторая финансовая стабилизация на макроуровне является достаточно хрупкой, так как не имеет под собой надежного фундамента на уровне предприятий.

Более того, финансовое положение многих предприятий в 1995 году резко ухудшилось. Рентабельность в целом по народному хозяйству составила в 1995 году 9,4%, что почти в 2 раза ниже, чем в 1994 году, число убыточных предприятий увеличилось с 618 до 1571. Дефляция в республике сопровождается наращиванием уровня неплатежей.

Достигнутые во время визита А.Г.Лукашенко в Россию договоренности по "нулевому" варианту позволят разрешить проблему задолженности, но не ликвидируют причины, порождающие неплатежи.

Главная причина неплатежей и отсутствия средств у предприятий — в низкой эффективности производства и необходимости его трансформации. Это обуславливается технической отсталостью большинства предприятий и несоответствием продукции мировым стандартам, а также высокими затратами, не позволяющими продукции конкурировать по соотношению "цена/качество" не только на мировом, но и на внутреннем рынке.

Кроме этого следует иметь в виду, что наши предприятия объективно оказались не готовыми к работе как рыночные субъекты. Они никогда не занимались такими проблемами, как поиск рыночной "ниши", поиск выгодных поставщиков, выбор эффективной модели рекламной компании, совершенствование методов проведения финансовой политики.

Поиск устойчивых и надежных рынков является важнейшим и требует особого внимания и поддержки со стороны государства. В первую очередь это относится к предприятиям, выпускающим конечную технически сложную продукцию, для которой требуется сертификация, предпродажная подготовка, станции обслуживания и т.д. Можно с уверенностью сказать, что наши гиганты — МАЗ, МТЗ, "Гомсельмаш", "Горизонт" — требуют особого внимания и подхода. По ним, так же, как и по ряду других, должны быть разработаны специальные программы.

Для предприятий легкой и пищевой промышленности, работающих в основном на внутренний рынок, оздоровление невозможно без восстановления внутреннего платежеспособного спроса, что связано с развитием частного предпринимательства, развития самозанятости, создания качественно новых рабочих мест и на этой основе повышения доходов населения и доходов бюджета.

ИТОГИ января текущего года свидетельствуют, что именно эти предприятия имеют худшие результаты.

Не лучшим образом завершился январь в части финансов государства. Снижение валового внутреннего продукта на 9% повлекло за собой существенные потери для бюджета. При росте потребительских цен против января прошлого года в 2,6 раза доходы бюджета выросли лишь на 57%.

Сложным был январь и для денежного рынка. Трудности затронули все его сегменты: валютный рынок, рынок межбанковского кредитования и рынок долговых обязательств правительства.

Ориентируясь в своей работе на короткие и суперкороткие сроки привлечения ресурсов, банки поставили себя в крайне неустойчивое положение, полностью завися от конъюнктуры колебаний рынка.

Усилия Национального банка поддержать курс национальной валюты в 1995 году привели к сокращению валютных запасов до 103 млн.долларов. На этом фоне вполне логичным выглядит стремление Национального банка выправить сложившееся положение, следствием чего и стало введение в январе новых правил торгов на валютной бирже. Эта мера была далеко неоднозначно воспринята субъектами хозяйствования, поскольку административный порядок продажи валюты, как оказалось, сильно затормозил отлаженные процессы на бирже. В результате объемы торгов на МВБ сократились с 2498 млрд.рублей в декабре до 2287 млрд.рублей в январе (снижение на 8,5%).

Следствием этого стал резкий скачок курсов валют на внебиржевом рынке в начале месяца. Курс скупки доллара достиг отметки в 13000 рублей за доллар.

Жесткая позиция, занятая Национальным банком, позволила все же сбить наметившийся ажиотажный спрос на валюту. Уже к середине месяца курсы валют на внебиржевом рынке стабилизировались.

По итогам января можно видеть, что стоимость привлекаемых на рынке межбанковских кредитных ресурсов значительно возросла. Можно ожидать, что банки в значительно большей степени будут ориентироваться на вторичный рынок ценных бумаг для восполнения временного недостатка средств.

ОБЩЕЕ тяжелое состояние экономики, вынужденная необходимость использовать большую часть средств на текущие нужды привели к резкому **снижению инвестиций** в экономику, что влечет за собой крайне отрицательные последствия.

Уже теперь объемы выбытия основных фондов больше чем в два раза превышают их ввод. Износ оборудования в ряде отраслей приблизился к 60%. За всем этим общее состояние экономики, ее настоящее и будущее.

Ничего утешительного не принес в этом отношении 1995 год: капитальные вложения сократились на 27%. В январе нынешнего года — на 28%.

Общей тенденцией в структуре использования ВВП, начиная с 1993 года, продолжает оставаться сокращение доли накопления и чистого экспорта и повышение удельного веса расходов на конечное потребление.

Не предвидится особых изменений к лучшему в отношении инвестиций за счет внутренних источников в 1996 году. В связи с этим и дальше будет возрастать для республики значение средств, вложенных иностранными инвесторами.

За 1991—1995 годы привлечено 1674 млн.долларов, при росте задолженности до 2029 млн.долларов. Прошлый год принес всего 312 млн.долларов иностранных инвестиций, из них прямых — 4 млн.долларов. Остальные — это кредиты. Доля иностранных инвестиций в общем объеме капитальных затрат составила в прошлом году около 4,4%.

Это ничтожно малые величины. Имея в виду потребности для воспроизводства экономического потенциала с учетом внедрения современных технологий и конъюнктуры товарных рынков, речь должна идти об 1-2 млрд.долларов в год.

Это вопрос большой политики и крупных экономических маневров. Иностранные инвесторы должны получить полные гарантии защиты своих экономических интересов на годы вперед и иметь реальную выгоду от вкладываемых капиталов. Нужно быстрее решать вопросы с необходимыми поправками в законодательство, созданием благоприятного климата для привлечения частных и зарубежных инвестиций. Мы можем просто опоздать и иметь те же незначительные вложения, что и теперь, но с самыми тяжелыми последствиями.

ЕЩЕ в большей мере должна быть активизирована вся наша внешнеэкономическая деятельность.

Если судить по данным Минстата, внешнеторговый оборот вырос на 3,1%, причем за счет роста импорта — на 6,6% при снижении экспорта почти на 3%. Общее сальдо отрицательное — 6,6 трлн.рублей, или 432,3 млн.долларов против 556,3 млн.долларов в 1994 году.

Основная сумма отрицательного сальдо приходится на Россию — 862,7 млн.долларов по прошлому году.

Главное влияние на состояние платежного баланса оказывало сальдо внешнеторгового оборота, которое во многом определяет общее состояние экономики республики.

Поэтому именно здесь требуется взвешенное применение различных форм тарифного налогового и нетарифного регулирования.

Очень важно обеспечить наиболее приемлемые условия, с одной стороны — для собственных товаропроизводителей, а с другой — для импортеров.

Появившиеся в последнее время настойчивые требования защиты собственных товаропроизводителей, в том числе и путем применения повышенных пошлин на импорт, чреваты усилением влияния внутренних монополистов, ослаблением конкуренции, обеднением внутреннего рынка и ростом цен, то есть последствиями, далекими от интересов потребителя.

Как только этот же производитель сталкивается с ростом цен в качестве потребителя, позиция у него меняется на прямо противоположную, и часто есть от чего.

Вот небольшой пример. Пищевая соль экстра марки "Полесье" на рынке республики в декабре в зависимости от вида затаривания была на уровне 64, 74 и даже 91 доллар за тонну, в то время как мировая цена на аналогичную соль колебалась в пределах 31—47 долларов.

ЦЕНОВАЯ ситуация приобретает более цивилизованный рыночный характер. К этому можно отнести такой очень важный момент, как существенное сокращение в 1995 году межотраслевого диспаритета цен в АПК.

Стабилизации цен в определенной мере способствовало сохранение государственного регулирования цен и тарифов на базовые виды продукции — нефть собственной добычи, нефтепродукты из нее, газ природный и сжиженный, электроэнергию. Это позволило в определенной мере сдерживать цены на нефть, поставляемую в республику коммерческими структурами, и нефтепродукты, вырабатываемые из давальческой нефти.

Работа по приведению цен в соответствие с затратами проводилась на природный газ, электрическую и тепловую энергию. Доля оплаты населением реальных издержек составила: по газу природному — 53%, сниженному — 43,4, электроэнергии — 72%. С 1 июня 1995г. введена система индексации действующих тарифов на жилищно-коммунальные услуги с учетом уровня инфляции.

В текущем году в целях сокращения бюджетных дотаций тарифы на жилищно-коммунальные услуги должны возмещать в среднем 81% затрат на содержание и эксплуатацию жилья.

Ценовая ситуация с начала текущего года характеризуется крайней неустойчивостью, что связано прежде всего с дальнейшим ухудшением внешних условий хозяйствования.

В январе текущего года сводный индекс цен на потребительские товары и услуги составил 5,6% против 5,2% по прогнозу. За три недели февраля он был 4,3 при 4,5 по прогнозу. Основной причиной январского роста явилось значительное повышение закупочных цен на основные виды сельскохозяйственной продукции. Так, закупочные цены в январе по сравнению с декабрем возросли на молоко в 1,23 раза, крупный рогатый скот в среднем в 1,11 раза, овец — в 1,3 раза. В результате соответственно возросли розничные цены на мясную и молочную продукцию.

В Минэкономики поступили предложения, достаточно обоснованные, о повышении тарифов на услуги связи, грузовые перевозки железнодорожным транспортом, жилищно-коммунальные услуги. Такая активность в наращивании цен, а не снижении издержек, создает определенную напряженность для обеспечения показателей инфляции, заложенных в прогнозе, — 2,5% в среднем в месяц.

Поэтому руководителям соответствующих министерств, местным органам в части цен на продовольственные товары следует более жестко подходить к требованиям предприятий по повышению цен, направляя их усилия на снижение затрат.

Обеспечение прогнозных уровней инфляции зависит не только от ценовой, а в равной мере и от кредитно-денежной политики. В этой связи мы просим Национальный банк взвешенно подходить к идеям наращивания денежной массы.

ПРАКТИЧЕСКИ так складывается, что к общей ценовой динамике в последние годы подстраиваются система **оплаты труда** и формирование в целом денежных доходов населения.

В целом за 1995 год денежные доходы населения увеличились в 6,4 раза, средняя заработная плата — в 7,7 раза, при росте потребительских цен в 8,1 раза. Объем денежных доходов населения в ВВП уже превысил 58%, а в целом доля конечного потребления — 79%. Однако и при этом вследствие низкой эффективности экономики заработная плата утратила свою функцию обеспечения воспроизводства рабочей силы. В январе текущего года заработная плата была на уровне минимального потребительского бюджета, который не учитывает семейной нагрузки (средняя зарплата 950,9 тыс., МПБ — 976 тыс.руб.). Мотивация труда на нижайшем уровне.

Особого внимания в этой связи заслуживает проблема занятости. Численность безработных, официально зарегистрированных, составляет 143 тыс.человек, увеличившись за январь этого года на 12 тыс.человек. Если же сюда добавить скрытую безработицу, то речь может уже идти о 700—800 тыс.человек.

Наше общество долго не выдержит такой нагрузки. Нужно создавать новые рабочие места, небольшие гибкие производства, формировать атмосферу мотивации труда в самом широком смысле этого слова.

Недавно коллегия Кабинета Министров рассматривала программу занятости на 1996 год, подготовленную Минтрудом. Был внесен ряд ценных соображений, касающихся переподготовки и переобучения кадров, создания рабочих мест, организации общественных работ и других. Но даже с учетом этого, мне кажется, программа не даст решений кардинальных вопросов, и в первую очередь проблемы скрытой безработицы, создания новых рабочих мест и предприятий, способных поглотить численность, высвобождаемую на крупных предприятиях.

У нас в сфере малого бизнеса и частного предпринимательства занято сегодня всего 325 тыс.человек. На их долю приходится лишь 0,1% общего объема производства промышленной продукции, 9% строительно-монтажных работ, 4,2% товарооборота и бытовых услуг населению.

Представляется целесообразным принять специальное решение Кабинета Министров с тем, чтобы сделать как можно менее болезненным трудоустройство населения и дать толчок мощному развитию предпринимательства.

ОЧЕНЬ медленно выходит из кризисной ситуации весь реальный сектор экономики, в первую очередь **промышленность и АПК**. Несмотря на все трудности, индустрия, на наш взгляд, имеет все необходимое для достижения поставленных результатов.

В сельском хозяйстве общий объем валовой продукции снизился в январе к январю прошлого года на 6% (против декабря прирост на 9%). Продолжалось снижение производства мяса и молока. Большинство хозяйств из-за недостатка финансовых средств не в состоянии приобретать необходимое количество минеральных удобрений, нефтепродуктов, сельхозтехники для осуществления нормального производственного процесса. Поэтому важно сейчас максимально помочь селу в соответствии с договоренностями и решениями республиканского совещания по АПК. Нужно ускорить практические решения о пролонгации сроков погашения кредитов колхозам, отмене пени по долгам, механизму поддержки прибыльно работающих хозяйств, лизинговым операциям и по другим формам поддержки.

Пока же выполнение решений ведется неудовлетворительно. Так, вопрос о выделении в виде товарного кредита 400 тыс.тонн дизтоплива, 185 тыс.тонн автомобильного бензина и соответственно нормативного количества смазочных материалов пока не решен.

Конечно, это связано с трудностями бюджета, однако и Минфину, и Национальному банку, и местным органам необходимо найти приемлемые решения.

Я остановился лишь на некоторых вопросах текущего года. Итоги января в целом можно считать в пределах прогнозных показателей. Тем не менее руководителям министерств, других органов управления, исполкомов следует тщательно отслеживать работу подведомственных предприятий и принимать оперативные меры по устранению недостатков, обеспечению целевых показателей, установленных Указом Президента и доведенных Министерством экономики до соответствующих исполнителей.

Инвестиции в энергетику? Легко сказать...

Самое трудное — отказаться от мечты. Раз за разом принимая долгосрочные программы развития энергетики и не достигая желаемого эффекта, мы, тем не менее, не находим в себе силы отказаться от стремления возродить в каждом новом проекте дух и романтику ГОЭЛРО. Сказанное относится и к самому последнему проекту в этой сфере, готовящемуся к утверждению.

"Увы, сегодня ставка на "планов громадье" бесперспективна," — убежден главный научный сотрудник БЕЛНИПИЭНЕРГОПРОМА, профессор Алексей ВНУКОВ. И надеемся, что приведенные ниже доводы объяснят наиболее упрямым "романтикам" почему.

НЕТ нужды в очередной раз надолго задерживаться на характеристике экономической ситуации в республике. Скажем кратко: с деньгами у государства туго. Нет их в достатке и у большинства его энергопотребителей в лице предприятий и населения, в т.ч. и у самих энергетиков. Более того, в сложившихся условиях энергетика вынужденно заняла положение, существенно отличающееся от положения других отраслей: по сути, Минтопэнерго превратилось в кредитно-ссудный банк, лишенный, однако, права приостанавливать и взыскивать "кредиты".

Не менее своеобразна и техническая ситуация. Если удельные затраты энергоносителей в промышленности в 2—3 раза выше, чем в развитых странах, то в самой энергетике это превышение (на профессиональном языке точнее будет сказать, отставание) относительно невелико — 10—15%. Но это тоже резерв и для самой отрасли, и для ее "клиентов". Главное — добыть его. И самое главное — не растерять накопленный нашей энергетикой потенциал, чтобы было из чего "добывать".

По прогнозам аналитиков, самым трудным будет конец века, затем экономика потихоньку начнет выбираться из кризиса и к 2005—2010гг. должна в основном восстановить свои позиции на уровне 1991г., с которого и начался повсеместный обвал. В т.ч. и энергетика. И все это время, как показывают расчеты, энергокомплекс республики (в том виде, в котором он существует сейчас) в состоянии обеспечить народное хозяйство электроэнергией и теплом практически без увеличения импорта энергопродуктов и при очень ограниченных "вкладах" в развитие мощностей, но при условии интенсивнейшего энергосбережения. Следовательно, в техническом, инженерном плане главными задачами отрасли на этот период должны стать: минимизация потребления первичного топлива на производство электроэнергии и тепла для потребителей (задача последних — все та же бережливость) и забота о максимально (объективно) возможном продлении жизнедеятельности имеющегося генерирующего и передающего оборудования, совершенствование режимов его эксплуатации (ТЭС, котельных, теплосетей, ЛЭП и т.д.).

Однако не все так просто, как кажется. За этой "простотой" — изучение соответствующего опыта, включая степень риска, в СНГ и дальнем зарубежье; натурные исследования структуры и механических свойств металла, а также величины накопленных деформаций, снижение температурного уровня отдельных элементов энергоустановок. Иными словами, не отказываясь от дальних ориентиров, нашей республике не следует забывать и о множестве "мелких" ближних проблем, решение которых если не ускорит, то хотя бы облегчит путь к светлому будущему энергетики. Необходимо также на случай нежелательного поворота событий подготовить целый ряд запасных вариантов, альтернативных основной энергопрограмме, — с учетом возможного изменения отношений с традиционными поставщиками оборудования, энергоносителей, ростом цен на них, таможенных правил и т.д.

В ПЛАНЕ стратегическом круг задач гораздо шире и вряд ли выполним без помощи государства и его законодательных органов. В т.ч., и это печальнее всего, в сфере энергосбережения. Ведь в нашем государстве отсутствуют законодательно закрепленный механизм контроля за эффективностью и долговечностью этого самого энергосбережения во всех его видах и формах, а также система оплаты труда и поощрений, которая бы его стимулировала. Неэффективны и действующие энерготарифы, которые отнюдь не способствуют стремлению экономить энергоресурсы, а ведут к перерасходу их в масштабах государства. И кроме того, мы как ориентировались, так и продолжаем ориентироваться на централизованное электро- и теплоснабжение, даже не заметив, что экономические условия изменились коренным образом. Если по производству электроэнергии Минтопэнерго РБ остается естественным монополистом, то по производству тепла и пара республика уже стихийно вошла в рыночные отношения. Не в силах оплатить непомерно дорогие централизованно отпускаемые энергоносители предприятия начали отказываться от них. Кто послабее, просто отключает отопление в своих цехах и на участках, выдумывает внеплановые отпуска и т.д. А кто в силах, расконсервирует или строит заново собственные котельные. (Численность тех и других, к слову, неуклонно растет.) Спрашивается, кому нужна такая экономия, если заведомо известно, что ТЭЦ, где можно получить сразу два энергопродукта из определенного количества топлива, гораздо экономичнее локальных котельных? И где на все про все набраться этого, к тому же такого дорогого нынче топлива?

Словом, вместе со стихийным вхождением национальной энергетики (в широком смысле) в искаженные по своей сути рыночные отношения у нас появился целый клубок новых проблем — дисциплинарных, технических, финансовых, касающихся отношений собственности и т.д., по которым взвешенных решений на сегодняшний день у государства нет. Распутать его можно будет лишь после появления, подчеркиваю, соответствующих законов и "переоценки ряда ценностей", по инерции "исповедуемых" до сих пор. Иначе говоря, если у государства нет денег на все сразу, то нужно жить по средствам и тратить их лишь на самое необходимое, дающее быстрый эффект.

В свете сказанного, Минтопэнерго, очевидно, должно позаботиться не только о минимизации потребления первичных энергоресурсов, но и о минимизации инвестиций. А для этого необходимо в ближайшие годы выработать оптимальную по затратам первичных ресурсов идеологию электро-тепло-газоснабжения всех видов потребителей от коттеджа и квартиры до крупного предприятия. Найти оптимальное соотношение централизованных, децентрализованных и индивидуальных производителей теплоэнергии, ее параметров и средств транспортировки до потребителя. Для чего, в свою очередь, необходимо знать технические и стоимостные характеристики оборудования, которое может потребоваться для решения поставленных задач. Проще говоря, надо сесть и посчитать, какую улицу (завод и т.д.) выгоднее отапливать с помощью ТЭЦ, а какую и от районной котельной. И там, где это целесообразно, т.е. не вредит экономике в целом и не угрожает перерасходами госбюджету, установить такие тарифы на централизованно отпускаемые тепло и пар (существенно ниже нынешних, примерно на уровне их себестоимости при выработке на КЭС), чтобы предприятиям было выгоднее закрыть свои котельные. Причем тариф на тепло следует, по-видимому, дифференцировать в зависимости от параметров, т.е. экономичности работы ТЭЦ, и снижать его по мере увеличения одновременного потребления объектом тепло- и электроэнергии. Это привлечет потребителя, заинтересует его в инвестировании "своей" ТЭЦ и кроме того естественным образом отрегулирует инвестиции и конкуренцию в масштабах отрасли. "Подпитываться" прежде всего будут наиболее перспективные, жизнеспособные и нерасточительные ее объекты.

СРЕДСТВА, вложенные в энергосберегающие технологии, окупаются, как известно, гораздо быстрее, чем "вклады" в строительство новых генерирующих и передающих мощностей. Но это тоже затраты и, по нашим данным, немалые. В том числе и на уровне потребителя. Поэтому целесообразно ввести в обиход и такую практику. Если промышленное предприятие экономит не от бедности, а сознательно идет на расходы по модернизации технологии, чтобы не усугублять бремя государства по приобретению топлива и высвободить энергомощности ради нужд других потребителей, оно должно иметь право на компенсацию своих затрат или хотя бы их части за так называемый несостоявшийся ввод в энергетике. Чем не стимул для одних и выгода для других? Ведь в противном случае энергетике пришлось бы затратить 800—1100 долларов на ввод каждого нового киловатта мощности. А кроме того, чтобы оправдать свои затраты и дальше повышать и без того многократно завышенные тарифы, "добивая" экономику предприятий.

Есть, правда, и одно существенное "но". Сколько бы мы ни изобрели способов разумно, исходя из финансовых возможностей государства, управлять инвестициями в области энергосбережения (а я назвал здесь далеко не все), они будут "пробуксовывать", пока не будет разработан законодательно-нормативный механизм, способный остановить массовую ныне практику переадресования этих инвестиций на залатывание финансовых дыр энергопредприятий и объектов, пополнение оборотных средств и решение прочих текущих задач.

Особый разговор — об экологии. "НЭГ" уже рассматривала эту проблему во всех тонкостях в мае прошлого года. Но жизнь и очередной проект энергопрограммы заставляют вернуться к ней опять.

В последнее время в прессе часто мелькают сообщения о том, как бедствует наша промышленность, пытаясь выкарабкаться из долгов и кризиса. Реже, но появляются они и о том, какие астрономические суммы собираются с предприятий за выбросы и их превышение. (Уже сегодня эти налоги через тарифы на энергоносители увеличивают себестоимость промышленной продукции на 1% и более. Ставки этого налога не имеют научного обоснования и стремительно растут в твердых ценах.) Появляются сообщения о том, как замечательно (правда, бездоказательно), что "значительная часть собранных штрафов" вкладывается в природоохранные мероприятия. По-прежнему принято винить почти во всех смертных грехах энергетиков. А есть ли на самом деле необходимость в таких поборах, не слишком ли расточительно для небогатого государства вкладывать деньги в мероприятия, не меняющие коренным образом ситуацию? Обратимся к цифрам.

За пять последних лет выбросы оксидов серы и азота в Беларуси сократились соответственно на 58 и 30%. В первом случае это обусловлено уменьшением почти наполовину доли мазута в топливном балансе республики, во втором — сокращением общего количества сожженного топлива и частично усилиями по подавлению генерации оксидов в процессе горения. Однако это никак не повлияло на снижение их приземной концентрации в наших городах. И не могло повлиять. Потому что, как показали в свое время специально проведенные исследования, главный наш загрязнитель — не энергетика, а несовершенный, немилосердно чадящий и дымящий транспорт и некоторые другие источники. Солидную часть вредных выбросов нам "импортирует" Европа. Я думаю, это достаточно яркая иллюстрация к ответу на вопрос: что бы мы получили, если бы вкладывали средства, и громадные, прежде всего в очистку "дыхания" наших ТЭЦ. А между тем именно на это заставляют ориентироваться действующие в нашем государстве, доставшиеся в "наследство" от бывшего СССР экологические нормативы. (И нет ни малейших гарантий, что однажды не будет принято волевое решение: исполнять.) Они в 2-3 раза жестче среднемировых, экономически недостижимы (инженерных проблем нет, были бы деньги) и потому порождают субъективизм и чиновничий произвол, отнюдь не способствуя выходу из кризиса. Да и разумному, действительно необходимому нашей экологии инвестированию с той приоритетностью, которую диктует реальность и наши возможности.

ЧТОБЫ не повторять ранее сказанного и не углубляться в малоинтересные широкому читателю специфические тонкости, отмечу лишь, что экономическая ситуация диктует нам свою, жесткую последовательность оздоровления окружающей среды.

Первое. На мой взгляд, необходимо отменить действующие экологические стандарты (ПДК) и перейти на стандарты ЕС. Это же советуют зарубежные эксперты, изучавшие наши проблемы, и проект TACIS "Глобальная энергетическая стратегия для Республики Беларусь". Ведь для достижения того качества воздуха, о котором мы мечтаем, в областных городах и Минске, который, к слову, ничуть не грязнее чистого Бонна, пришлось бы вложить многомиллиардные (в долларах!) средства в автотранспорт, нефтепереработку и энергетику. Только по газоочистному оборудованию энергетики это составило бы до 30% начальной стоимости основных фондов и на 3—8% увеличило бы эксплуатационные затраты, включая расход топлива. Такие затраты уже по одной этой "статье" неподъемны не только для экономики Беларуси, но и для более богатых членов СНГ.

Второе. Начинать "чистку" следует с автотранспорта, который "отвечает" за 70—90% загрязнения атмосферы оксидами азота и углерода. (Мы же, между прочим, упрямо не желаем отказаться от весьма некорректной системы учета его "вкладов" в экологию.) Причем не надо изобретать велосипед — заново исследовать степень вреда тех или иных веществ и искать баланс между здоровьем людей и финансами государства. В мире накоплен огромный научный и экспериментальный материал на эту тему, надо лишь приспособить его к своим особенностям. Хотя бы, например, опыт ФРГ, где ставится задача оборудовать к 2000г. все автомобили необходимой очисткой.

И только потом можно браться за энергетику, но, опять-таки, с калькулятором в руках, чтобы определить приоритеты, степень влияния того или иного решения на себестоимость энергопродуктов и промышленной продукции в каждом конкретном регионе. При этом нельзя упустить такую важную "деталь", как определение коммунальных тарифов. Т.е. необходимо на законодательном уровне установить, кто будет расплачиваться за оздоровление среды: население только данного региона или вся республика. Опыт попыток такой дифференциации можно найти, например, в Нижнем Тагиле.

И третий момент. Помня о здоровье людей, необходимо все же считать, считать и еще раз считать, в каких конкретных случаях выгоднее и доступнее очищать мазут от серы непосредственно на НПЗ, а когда вкладывать деньги в очистные сооружения ТЭЦ. Не обернутся ли инвестиции в экологию многопроцентным налогом на все виды деятельности и саму жизнь. Более подробные расчеты и рекомендации по затронутым проблемам заинтересованные ведомства могут получить в нашем институте. В т.ч. и о том, всегда ли экономически целесообразна и обоснованна с экологической точки зрения наша традиция выносить вновь строящиеся энергообъекты подальше, за городскую черту.

И последнее, о будущем. Мы не можем себе позволить прийти к окончанию кризиса с пустыми руками и портфелями. Учитывая длительность процессов проектирования, согласования, строительства, еще в переходный период необходимо найти и согласовать площадки для сооружения возможных ТЭС и АЭС и выполнить, а позже держать в "горячем резерве" такие объемы проектных работ, которые бы позволили после открытия финансирования в кратчайшие сроки определить поставщиков оборудования и приступить к сооружению объектов.

Опережающее многовариантное проектирование придумано отнюдь не мною. Это элементы ИПР (интегрального планирования ресурсов), широко используемого на Западе и с 1992г. обязательного в США. ИПР позволяет избежать многих просчетов и сократить время от принятия решения до ввода мощности с 10 до 6 лет, что оборачивается многомиллиардной экономией для бюджета.

На мой взгляд, если мы сумеем оперативно решить упомянутые и для краткости материала не упомянутые здесь проблемы, то действительно восстановим к 2010г. энерговооруженность народного хозяйства до доперестроечного уровня и сможем двигаться дальше. А нет, то не помогут никакие долгосрочные, даже детальнейшим образом расписанные программы.

Записала
Анна ГЛАДЫШЕВА

НА КОНТРОЛЕ ПРЕЗИДЕНТА

"Планар" осваивает азиатские рынки

Свыше 90% продукции государственного научно-производственного концерна "Планар" в минувшем году было реализовано за пределами СНГ, преимущественно в странах Юго-Восточной Азии. Как объяснил заместитель президента концерна по маркетингу Геннадий КУЗЬМИЧЕВ, традиционные потребители продукции "Планар" — сложного технического оборудования для электронной промышленности — предприятия Москвы, Зеленограда, Киева резко сократили объемы заказов. Концерн был просто вынужден пересматривать свою внешнеэкономическую политику. Не исключено, что на прилавках белорусских магазинов уже появились компьютеры, телевизоры, аудио- и видеотехника, собранные в Юго-Восточной Азии на нашем оборудовании.

— В чем специфика китайского рынка электроники?

— Электронная промышленность в Китае и других странах Азиатско-Тихоокеанского региона развивается самыми бурными темпами, прирост объемов составляет 15—20% в год. Для того чтобы утвердиться на этом рынке, "Планару" приходится выдерживать мощнейшую конкуренцию со стороны ведущих мировых производителей. Нашим преимуществом являются приемлемые цены и, что очень важно для КНР, возможность поставки широкого спектра оборудования. Электронные фирмы не привыкли экономить на развитии, в среднем каждые 3—4 года происходит замена технологических линий. Логика рынка такова, что потенциальный покупатель отдаст предпочтение более дорогой продукции, если возникнут малейшие претензии к качеству и техническому совершенству белорусского оборудования. Серьезно тормозит сбыт отсутствие собственной сервисной сети. В минувшем году на ее создание просто не хватило средств.

Общее "потепление" международного климата привело к значительному сокращению списка КОКОМ, в соответствии с которым в течение многих лет ограничивался экспорт стратегических технологий в страны Варшавского договора. Сегодня концерн получил доступ к мировому рынку электронных комплектующих, и в то же время приобрел новых конкурентов уже, как говорится, у себя дома. В России появились торговые представители таких известных фирм, как "Ультратэч", "Кэнон", "Никон", "Лейка". Они ведут осторожную, но очень дальновидную, политику по освоению нового для себя рынка. Предлагают российским и белорусским заводам оборудование новых моделей и "сэконд хэнд" (бывших в употреблении) по приемлемым ценам и на самых льготных условиях.

Так, минский "Интеграл" заключил крупный трехлетний контракт с корейской компанией "Голд Стар" на производство электронных микросхем. Условия контракта предусматривают встречную поставку на "Интеграл" собственного производственного оборудования компании, которое уже несколько лет находилось в эксплуатации. Эта сделка существенно сокращает объем продаж продукции концерна в Беларуси.

— Геннадий Павлович, на совещании об итогах работы промышленности в 1995 году Президент поручил Минэкономики, Минфину, Главной государственной налоговой инспекции и всем заинтересованным ведомствам создание системы протекционистских мер по защите отечественных товаропроизводителей и стимулированию экспортеров. Возможно, у руководства концерна есть свои разработки в этой области?

— Наивно думать, что продукцию концерна "Планар" и других предприятий Беларуси ждут на мировом рынке. Продвижение на него требует больших затрат, и без помощи государства отечественным экспортерам не обойтись. До сих пор "Планар" получал лишь очень ограниченную поддержку в области научно-исследовательских разработок. Целевая государственная программа по стимулированию предприятий-экспортеров жизненно необходима. В первую очередь речь идет о долгосрочных кредитах, налоговых льготах и защите внутреннего рынка. Таможенные пошлины на импорт оборудования для сборки персональных компьютеров, оптико-механические системы составляют 2—5%, это значит, что для наших конкурентов в Беларуси созданы тепличные условия. Мы же в виде налогов и сборов выплачиваем колоссальные суммы, которые могли бы быть инвестированы в производство. Серьезной поддержкой стал бы и международный белорусско-китайский договор о научно-техническом сотрудничестве.

Сбалансированная политика по поддержке предприятий-экспортеров, как показывает опыт развитых стран, способна "вытянуть" всю национальную экономику из кризиса. Тот же "Самсунг" в свое время развивался под плотной опекой правительства Южной Кореи. Сегодня эта компания приносит в бюджет страны миллиарды долларов. Потенциальные возможности "Планара" и "Интеграла", думаю, не ниже. Уверен, благосостояние Беларуси напрямую зависит от роста ее экспортного потенциала.

Владислав ПЛАТУН

СОБСТВЕННОСТЬ

Казенное и наше — пределы вмешательства

(Окончание. Начало в № 10)

ГОСУДАРСТВЕННАЯ собственность настолько объемна, отношения настолько сложны, что государство не имеет возможности непосредственно хозяйствовать, распоряжаясь принадлежащим ему правом собственности даже через органы власти и управления. И поэтому необходимо "делегирование" правомочий собственника-государства тем, кто является непосредственным участником хозяйственных отношений. Правда, действующее законодательство "разрешает" органам государственной власти непосредственно распоряжаться государственным имуществом, в частности, через приватизацию, где они выступают одновременно также и стороной в договоре путем дачи разрешений государственным предприятиям на отчуждение имущества, тем не менее, как правило, эти органы не являются "полными" участниками нормальных рыночных отношений. Сказанное относится не только, к примеру, к министерствам, но даже и к государственным концернам, являющимся субъектами со смешанным статусом (они и субъекты хозяйствования, и обладают функциями управления). В конечном счете в качестве таковых выступают государственные предприятия и учреждения. При этом они не превращаются в собственников (им остается государство), а лишь осуществляют владение, пользование и распоряжение в пределах, установленных собственником и законодательными актами (предприятия) либо в пределах, установленных собственником и действующим законодательством в соответствии с целями их деятельности и назначением имущества (учреждения). Имущество передается предприятиям на праве полного хозяйственного ведения, учреждениям — на праве оперативного управления. Различия между этими видами субъектов и, естественно, в пределах распоряжения имуществом вызваны прежде всего тем, что предприятия осуществляют хозяйственную деятельность, несут самостоятельную ответственность, самостоятельно, за определенными исключениями, используют результаты хозяйственной деятельности. Что касается учреждений, то они финансируются собственником, состоят на его бюджете.

К праву полного хозяйственного ведения применяются правила о праве собственности, если законодательными актами или собственником не предусмотрено иное (ст. 87 ГК). Это означает, что право полного хозяйственного ведения получает большую "защиту", в том числе и от действий собственника, нежели право оперативного управления.

Так, согласно ст.37 закона о предприятиях имущество госпредприятия может быть изъято у него собственником лишь в случаях неиспользования либо неэффективного использования. В связи с этим вызывают, мягко говоря, большие сомнения факты изъятия государственными органами имущества у предприятий при отсутствии указанных оснований. Правда, здесь нельзя не учитывать тот факт, что государство, принимая законы, регулирующие отношения собственности вообще, само является собственником и тогда вроде бы логично, что оно в лице своих органов вольно распоряжаться этим имуществом. Однако, во-первых, следует учесть, что существуют различные уровни госорганов и иерархия их актов, во-вторых, государство не отвечает по обязательствам предприятий, в отличие от учреждений (право оперативного управления). Поэтому, изъяв имущество, оно тем самым может снизить планку "ликвидности" предприятия, гарантии его ответственности перед кредиторами.

Существующее законодательство, не очень четко регулирующее эти вопросы, и сложившаяся практика исходят из того, что имущество учреждения собственник может изъять в любой момент без объяснения причин. Представляется, и это подтверждено в ст. 296 ГК России, что собственник может изымать имущество, находящееся в оперативном управлении, лишь в тех случаях, когда оно является излишним, неиспользуемым либо используемым не по назначению.

Кстати, заслуживает внимания новелла ГК России, согласно которой определено два вида предприятий: унитарные и казенные. Унитарные получают имущество на праве хозяйственного ведения (исключено слово "полное"), а казенные — на праве оперативного управления. Имущество учреждений забронировано от взысканий, за исключением денежных средств, естественно, а при их нехватке — для погашения обязательств по их долгам привлекается к дополнительной (субсидиарной) ответственности собственник.

То, что имущество учреждений не подлежит взысканию по их долгам, вызвано не только их ограниченным участием в имущественном обороте, но и специфическим характером их деятельности (как правило, управленческая), поэтому государство-собственник не может допустить лишения их имущества и прекращения таким образом деятельности, являющейся составной частью деятельности самого государства как публичной политической власти.

Казенные же предприятия отвечают по своим долгам всем своим имуществом (так как они являются субъектами хозяйствования, постоянно участвующими в имущественном обороте), но государство несет дополнительную (субсидиарную) ответственность по их долгам.

ПОМИМО законодательных актов порядок распоряжения имуществом, относящимся к государственной собственности, регулируется также указами Президента, постановлениями Кабинета Министров, актами министерств и других центральных органов (правда, их акты носят в основном локальный характер). Если исходить из содержания упоминавшихся уже абзаца пятого ст.4 закона о Кабинете Министров и ст.41[1] закона о собственности, то вроде бы это — нормальная реализация полномочий собственника. Однако практика показывает, что и государство-собственник должно определить четкие пределы вмешательства своих органов в использование обособленного от него имущества. В основном, как уже отмечалось, такие пределы законами определены (ст. 37 закона о предприятии, некоторые нормы ГК, законов об аренде, о разгосударствлении и приватизации, закона о залоге, Кодекса о земле, других природоохранных законов). Тем не менее вряд ли можно говорить о наличии полного, четкого, точного регулирования по этим вопросам.

Так, согласно Указу Президента Республики Беларусь N 191 от 17 мая 1995 г. с Президентом должно быть согласовано осуществление сделок по распоряжению имуществом, находящимся в собственности Республики Беларусь, на сумму свыше 10 тыс.минимальных зарплат. Постановлением Кабинета Министров N 296 от 12 июня 1995 г. установлено, что:

безвозмездное отчуждение имущества, находящегося в собственности Республики Беларусь и относящегося к основным средствам, юридическим лицам негосударственных форм собственности и физическим лицам допускается лишь с разрешения Кабинета Министров, за исключением случаев, предусмотренных законодательными актами;

сдача государственными предприятиями, объединениями, организациями и учреждениями в аренду имущества, относящегося к республиканской собственности, либо передача указанного имущества в безвозмездное пользование допускается лишь с согласия государственного органа, уполномоченного управлять этим имуществом;

внесение имущества, находящегося в собственности Республики Беларусь, в качестве вклада в уставные фонды (использование его для приобретения акций) субъектов хозяйствования негосударственных форм собственности осуществляется с согласия органа, уполномоченного управлять указанным имуществом.

Указанным постановлением правительства введен Реестр имущества, находящегося в республиканской собственности, а также утвержден Порядок изъятия неиспользуемого либо неэффективно используемого имущества, находящегося в республиканской собственности. Изымать такое имущество будет Минимущество в соответствии с предоставленным ему правом. Средства, полученные в результате возмездного изъятия имущества по инициативе Минимущества или его территориальных органов или по поручению Кабинета Министров, в полном объеме направляются в доход республиканского бюджета, а изъятого по инициативе центральных органов управления, которым подведомственны государственные предприятия, объединения, организации, учреждения, а также по собственной инициативе этих юридических лиц, направляются в доход центральных органов управления или тех государственных юридических лиц, у которых отчуждается имущество.

В СВЯЗИ с указанными актами Президента и правительства возникают некоторые вопросы, требующие уточнения.

Во-первых, относится ли установленный этими актами порядок распоряжения имуществом к тем случаям, когда предприятия включены в утвержденный в установленном порядке перечень приватизируемых?

Во-вторых, что означает направление средств в "доход центральных органов управления"? Ведь указанные органы содержатся за счет бюджета. Каким образом будет учитываться и на какие цели направляться полученный в этом случае "доход"?

В-третьих, как уже отмечалось, изъятие имущества неизбежно влечет снижение ликвидности субъектов хозяйствования, т.е. от таких "акций" могут потерпеть их кредиторы, но они ведь об этом в известность не ставятся.

В-четвертых, следует учесть, что в уставах предприятий согласно ст.20 закона о предприятиях определены условия распоряжения имуществом. Нужно ли в связи с указанными актами вносить изменения в уставы? Кроме того (и это, видимо, самое главное), в законодательстве нужна стабильность, а в хозяйственном особенно, иначе не будет надлежащих гарантий деятельности субъектов хозяйствования. Вряд ли такая практика способствует привлечению инвестиций, в том числе иностранных.

В законодательстве, регулирующем отношения собственности, назрели изменения и их необходимо вносить в самое ближайшее время, т.к. несовершенство этого законодательства является одним из серьезных препятствий на пути к стабилизации и дальнейшему развитию экономики.

Валерий ФАДЕЕВ,
юрист



Отпуск и доплаты преподавателю информатики

Я работаю учителем информатики в средней школе (основное место работы). Какие доплаты и в каком размере положены мне за вредные условия труда? Есть ли дополнительные дни к отпуску, который у меня составляет 48 дней?

Кроме того, по совместительству я работаю в негосударственном институте правоведения (0,5 ставки) также преподавателем информатики. Бухгалтерия доплат за вредность не делает, мотивируя это тем, что у них частное учебное заведение. А я думаю, что охрана труда обязательна в любом учреждении независимо от формы собственности. Кроме того, при приеме на работу не было оговорено, что эти доплаты входят в мою ставку зарплаты.

Прошу разъяснить эти вопросы, если возможно, то со ссылками на соответствующие документы.

ГЕМСКИЙ О.А., г.Барановичи

Доплаты, льготы и компенсации за работу в неблагоприятных условиях труда, в том числе за счет собственных средств предприятий и организаций устанавливаются в соответствии с постановлением Кабинета Министров от 2 августа 1995г. N 409 по результатам аттестации рабочих мест в зависимости от степени вредности условий труда. Устанавливаются доплаты к тарифным ставкам и должностным окладам.

Для предприятий, организаций и учреждений, финансируемых из государственного бюджета, размеры минимально гарантированных доплат в зависимости от степени вредности условий труда устанавливаются согласно шкале:

Количественная оценка условий труда, в баллах	Доплаты в процентах месячной минимальной заработной платы за каждый час работы в особых условиях труда
до 2-х	0,26
от 2,1 до 4	0,34
от 4,1 до 6	0,42
от 6,1 до 8	0,50
от 8,1 и выше	0,58

Хозрасчетные производственные объединения, предприятия устанавливают для работников, занятых в неблагоприятных условиях труда, минимально гарантированные доплаты в зависимости от степени вредности условий труда, исходя из уровня оплаты труда рабочих высшей квалификации и отнесенных к наиболее высокой профессионально-квалификационной группе по оплате труда.

Конкретный размер минимально гарантированных доплат рассчитывается по следующей шкале:

Количественная оценка условий труда, в баллах	Доплаты в процентах тарифной ставки рабочих наивысшего разряда по конкретному предприятию
до 2-х	4
от 2,1 до 4	8
от 4,1 до 6	12
от 6,1 до 8	16
от 8,1 до 10	20
более 10	24

Согласно Закону "О предприятиях в Республике Беларусь" (Ведомости Верховного Совета БССР , 1991г., N 3, ст.13; 1992г., N 19, ст.302; 1993г., N 8, ст.49) производственные объединения и предприятия, кроме минимально гарантированных доплат за работу в неблагоприятных условиях труда, могут устанавливать за счет собственных средств более высокие доплаты, что отражается в коллективных договорах.

Однако размер минимально гарантированных доплат за работу в неблагоприятных условиях труда устанавливается на рабочем месте по результатам выявления вредных и опасных производственных факторов, формирующих неблагоприятные условия труда. Необходима оценка технического и организационного уровня рабочего места на его соответствие строительным и санитарным нормам и правилам, стандартам безопасности труда: исследование санитарно-гигиенических факторов производственной сферы, сложности и напряженности трудового процесса и количественной оценки условий труда на рабочем месте. Эти факторы определяются согласно Методике проведения аттестации рабочих мест по условиям труда, утвержденной постановлением Министерства труда от 4 сентября 1995г. N 74 (опубликовано в N 42 "НЭГ" за 18 октября 1995г., стр.18—22, 24).

Что же касается дополнительного отпуска за работу во вредных условиях труда, то в соответствии с п.126 раздела XLIII "Общие профессии всех отраслей народного хозяйства" Списка производств, цехов, профессий и должностей с вредными условиями труда, работа в которых дает право на сокращенную продолжительность рабочего времени и дополнительный отпуск (введен в действие с 1.01.95г.), утвержденного постановлением Госкомтруда Республики Беларусь от 29 июля 1994г., зарегистрированного в Реестре Государственной регистрации 30 сентября 1994г., регистрационный N 565/12, работники, постоянно работающие на вычислительных машинах, имеют право на дополнительный отпуск продолжительностью 6 рабочих дней, если они заняты в этих условиях полный рабочий день, установленный для работников данного производства, цеха, профессии или должности.

Под полным рабочим днем понимается выполнение работы в условиях, предусмотренных Списком, в течение не менее 80 процентов рабочего времени (п.6 "Порядка применения Списка...", утвержденного постановлением Министерства труда от 20 марта 1995г. N 28, зарегистрированного в Реестре Государственной регистрации 27 марта 1995г., регистрационный N 809/12).

До 1 января 1995г. работникам, постоянно работающим на вычислительных машинах, дополнительный отпуск в размере 6 рабочих дней предоставлялся в соответствии с постановлением Государственного комитета Совета Министров СССР по труду и социальным вопросам и президиума Всесоюзного центрального совета профессиональных союзов N 670/II-11 от 15 ноября 1987г.

Дополнительный отпуск за работу во вредных условиях присоединяется к 12 рабочим дням ежегодного отпуска.

В тех случаях, когда работник имеет право на получение дополнительных отпусков по нескольким основаниям, отпуск предоставляется по одному из этих оснований, дающему право на дополнительный отпуск большей продолжительности.

Сокращенная продолжительность рабочего времени работникам, постоянно работающим на вычислительных машинах, Списком не предусмотрена.

Иван СКУРАТОВИЧ,
Геннадий БАРАНОВСКИЙ,
специалисты Минтруда

Пенсионер и контракт

По долгу службы часто приходится сталкиваться с вопросами соблюдения трудового законодательства по оплате труда, предоставления льгот и компенсаций, увольнений. За последнее время в связи с выходом указов Президента от 1.09.95г. N 350 и от 29.12.95г. N 521 увеличился поток писем от работающих пенсионеров. Единого же мнения специалистов в толковании президентских указов нет. Поэтому убедительно прошу вас дать ответ на следующие вопросы:

1. Вправе ли наниматель уволить работающего пенсионера за отказ от заключения контракта, если "да", то по какой статье КЗоТ?

2. Является ли заключение контракта с работником изменением "существенных условий труда", если практически не меняются его должностные обязанности?

3. За последнее время участились случаи заключения контракта с работающими пенсионерами на месяц и даже на две недели. Какая от этого польза? Разве что возможность уволить работника в любой момент.

Е.ПАВЛОВА, г.Могилев

В соответствии с пунктом 1 Указа Президента от 1 сентября 1995г. "О некоторых вопросах регулирования трудовой деятельности и пенсионного обеспечения граждан" (в редакции Указа Президента от 20 октября 1995г. N 437) при отказе работающего пенсионера заключить контракт наниматель вправе прекратить с ним трудовой договор по причине отказа от продолжения работы в связи с изменением существенных условий труда (пункт 6 статьи 29 КЗоТ).

Конституционный суд в заключении от 27 октября 1995г. пришел к выводу, что прекращение трудового договора по пункту 6 статьи 29 КЗоТ с пенсионерами по причине отказа от заключения контракта, должно основываться на соблюдении требований статьи 25 КЗоТ. Это означает, что одним из обязательных условий, предшествующих увольнению работника по данному основанию, является предупреждение его не позднее чем за один месяц об изменении существенных условий труда, т.е. о том, что наниматель намерен заключить с ним контракт.

В соответствии с Положением о порядке и условиях заключения контрактов с работниками, имеющими право на пенсию (утверждено постановлением Кабинета Министров от 8.12.95г. N 671), контракт может быть заключен на срок до 2 лет. Учитывая, что минимального срока контракта Положением не установлено, в зависимости от потребности в том или ином работнике наниматель вправе по согласованию с ним определить срок контракта.

Людмила ОЛИКЕР,
главный юрисконсульт
юридического управления
Минтруда

Отпуск для работающих в зоне с радиационным контролем

Прошу дать разъяснение о порядке предоставления ежегодного отпуска работникам, занятым в зоне проживания с периодическим радиационным контролем и о возмещении части затрат по ним из бюджета.

К.АНОПКО, г.Житковичи

В соответствии со статьей 25 (пункт 5) Закона Республики Беларусь "О социальной защите граждан, пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС" работающие в зоне проживания с периодическим радиационным контролем имеют право на получение ежегодного отпуска продолжительностью 30 календарных дней без учета дополнительного — за работу во вредных условиях труда, который предоставляется им сверх указанной продолжительности.

При этом продолжительность ежегодного отпуска за счет других дополнительных отпусков (за ненормированный рабочий день, за стаж работы в данной организации и др.) не увеличивается. Они могут предусматриваться в коллективных договорах и предоставляться работникам за счет собственных средств предприятий, организаций (нанимателей).

Расчет суммы возмещения из бюджета производится путем умножения среднедневного заработка работника на календарный день (определенного при расчете оплаты отпуска) на разницу в продолжительности отпуска за работу в этой зоне и отпуска, какой он имел бы на территории, не загрязненной радионуклидами в календарных днях.

Эта разница определяется путем отсчета с даты начала отпуска количества дней отпуска за работу в указанной зоне (30 календарных дней) и на территории, не загрязненной радиоактивными веществами, — в рабочих днях с последующим пересчетом в календарные дни и их сопоставления.

Евгений ЕГЕРЕВ,
главный специалист
Минтруда

Вред обязаны возместить

В 1994 году в результате производственной травмы мне установлена третья группа инвалидности и определен размер утраты профессиональной трудоспособности — 50%. Администрация отказывается возместить вред, причиненный здоровью, мотивируя тем, что мой заработок после травмы не уменьшился.

Права ли администрация? Должны ли мне возмещать затраты на лечение в настоящее время?

П.Н.ГАРКОВЕЦ, г.Речица

Администрация не права. Правила возмещения вреда, причиненного жизни и здоровью гражданина (утверждены постановлением Кабинета Министров от 9.11.94г. N 172) не предусматривают зависимости сумм возмещения вреда от размеров получаемой в настоящее время заработной платы, пенсии.

Размер возмещения вреда исчисляется последовательным умножением среднемесячной заработной платы рабочих и служащих в республике за предшествующий месяц на индивидуальный коэффициент заработка потерпевшего и на процент утраты профессиональной трудоспособности (подробно об этом см. в "НЭГ" NN 14—16 за 1995 год).

Потерпевшему кроме возмещения утраченного заработка компенсируются дополнительные расходы, вызванные повреждением здоровья. Нуждаемость в дополнительных расходах определяет медико-реабилитационная экспертная комиссия (МРЭК). Для возмещения расходов на проезд к месту лечения и обратно заключения МРЭК не требуется (подробно об этом см. в "НЭГ" NN 46, 48 за 1995 год).

В связи с тем, что последствия производственной травмы привели к инвалидности, вы имеете также право на возмещение морального вреда. Моральный вред возмещается в денежной или иной материальной форме независимо от подлежащих возмещению других видов вреда, и его размер определяется судом или по соглашению сторон (подробно об этом см. в "НЭГ" N 50 за 1995 год).

Петр ДУБАТОВКА,
главный специалист
Минтруда

Счет закрыт, деньги заморожены

Банк поставил меня перед неприятным фактом — закрыл расчетный счет. И средства есть для оборота, и деловые предложения появились, а я не могу работать. Подскажите, как быть в такой ситуации?

Иван КУЗЬМЯКОВ, частный предприниматель

Для начала определимся, от кого может исходить инициатива закрытия расчетного (текущего) или другого счета?

1. От самого клиента.

С инициативой может выступить владелец счета (директор предприятия либо собственники предприятия), когда, например, клиент переходит на обслуживание в другой банк или при ликвидации предприятия.

2. От банка.

Положение N 500 от 10.03.95г. Нацбанка РБ определяет причины, по которым коммерческие банки обязаны закрывать расчетные и другие счета субъектов хозяйствования. К ним относятся:

— непредставление субъектом хозяйствования в месячный срок копии нового устава (положения), свидетельства о государственной регистрации, а также новой карточки с образцами подписей и оттиском печати при изменении характера деятельности предприятия;

— ликвидация предприятия по решению судебных органов либо в случае отмены уполномоченными органами решения о государственной регистрации предприятия;

— при отсутствии средств на счете в течение трех месяцев (не включая срока наложения ареста на счет);

— при отсутствии записей по счету в течение трех месяцев (не включая срока наложения ареста на счет).

Положением N 500 предусмотрено, что законодательством могут быть определены и другие причины закрытия расчетных счетов.

Необходимо отметить предписывающий характер норм указанного Положения. Если в первых трех случаях предписывающий характер не вызывает никакого сомнения, то в четвертом, полагаю, Нацбанк может предоставить право руководителю банка решать судьбу расчетного счета. Зачем, к примеру, закрывать его предприятию, у которого остаток по счету составляет 50 миллионов рублей, если оно по каким-то причинам не работает 3 месяца? И это в условиях, когда в банковском секторе идет борьба за каждого такого клиента. Естественно, что на практике таким предприятиям расчетные счета не закрывают.

В случае закрытия расчетного (или другого) счета уведомляется налоговая инспекция и владелец указанного счета.

Что делать субъекту хозяйствования, если все-таки счет закрыт, и какова судьба оставшихся денежных средств?

Во-первых, из оставшихся средств банк спишет комиссию за закрытие счета (в разных банках она составляет от 2 до 4 МЗП).

Оставшиеся денежные средства банк зачисляет на счет "Прочие дебиторы и кредиторы" и замораживает на этом счете. Чтобы в полной мере воспользоваться этими средствами, собственник должен повторить процедуру открытия расчетного счета. Для этого ему необходимо получить в налоговой инспекции дубликат извещения о присвоении учетного номера налогоплательщика. Лучше всего новый счет открыть в прежнем банке, поскольку там хранится полный пакет необходимых документов. Для открытия расчетного или иного счета в другом банке понадобятся дополнительные расходы.

С момента открытия счета владелец вправе перечислить на него замороженные средства и распоряжаться ими в полном объеме.

В случае ликвидации предприятия замороженные денежные средства перечисляются банком на счет ликвидационной комиссии и в дальнейшем используются для расчета с кредиторами и собственниками предприятия.

Если с закрытого расчетного счета оставшиеся денежные средства не востребуются собственником в течение срока исковой давности (3 лет), они зачисляются в доход государства.

Артур СЕМЕНОВ,
юрист

Лазерный "Прамень" пока не светит

Высокопроизводительный автоматизированный лазерный комплекс "Прамень", разработанный несколько лет назад в центральном конструкторском бюро с опытным производством Академии наук республики совместно с научно-техническим центром "Физтех", позволяет изготовлять различные трудоемкие детали без использования дорогостоящего штамповочного оборудования. Комплекс открывает новые, поистине фантастические возможности для машиностроительной, приборостроительной и деревообрабатывающей отраслей промышленности.

Разработка белорусских конструкторов сразу заинтересовала многих потенциальных заказчиков из республик бывшего Союза, ибо аналогов "Праменю" не было и, судя по всему, нет до сих пор. Но даже в период перестройки, когда советская промышленность еще получала существенную финансовую поддержку от государства, лишь считанные предприятия смогли позволить себе приобрести этот универсальный комплекс.

Сегодня, по словам директора конструкторского бюро Николая Хлопкова, производство "Праменя" приостановлено и в ближайшее время возобновлено не будет. Если в период с 1992 по 1994 год конструкторам удалось собрать и отправить заказчикам семь установок, то сейчас заказов нет совсем. Готовые узлы для восьми комплексов пришлось попросту "заморозить", т.к. средств на сборку "Праменей" нет ни у конструкторского бюро, ни у нуждающихся в них предприятий. Сумма, в которую в настоящее время обходится производство подобного комплекса, внушительная — около 70 тыс.долл. Однако создатели "Праменя" не теряют надежды на то, что отечественные коммерческие структуры все же начнут вкладывать деньги в родную промышленность и перспективные разработки ученых начнут приносить пользу людям.

Светлана ГОЛОВКИНА

ИНФОРМБАНК



Март ' 96

НЭГ

документы
комментарии
реклама

В ВЫПУСКЕ:

О государственном регулировании цен на лекарственные средства, изделия медицинского назначения и медицинскую технику

ПОСТАНОВЛЕНИЕ
Кабинета Министров Республики Беларусь
N 148 от 27 февраля 1996 г.

В целях государственного регулирования цен на лекарственные средства, изделия медицинского назначения и медицинскую технику Кабинет Министров Республики Беларусь
ПОСТАНОВЛЯЕТ:

1. Утвердить прилагаемый Порядок формирования цен на лекарственные средства, изделия медицинского назначения и медицинскую технику, обязательный к применению всеми субъектами хозяйствования независимо от форм собственности, а также физическими лицами, реализующими их на территории Республики Беларусь.

2. Признать утратившими силу:

постановление Совета Министров Республики Беларусь от 31 июля 1992 г. N 476 "О неотложных мерах по лекарственному обеспечению населения республики" (СП Республики Беларусь, 1992 г., N 22, ст.414);

постановление Совета Министров Республики Беларусь от 14 июля 1994 г. N 534 "О внесении изменения в постановление Совета Министров Республики Беларусь от 31 июля 1992 г. N 476" (СП Республики Беларусь, 1994 г., N 20 — 21, ст.405);

постановление Кабинета Министров Республики Беларусь от 4 апреля 1995 г. N 187 "Об изменении порядка формирования розничных цен на лекарственные средства и изделия медицинского назначения" (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1995 г., N 10, ст.240);

постановление Кабинета Министров Республики Беларусь от 24 июля 1995 г. N 391 "О дооценке остатков лекарственных средств и изделий медицинского назначения" (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1995 г., N 21, ст.503).

Премьер-министр Республики Беларусь
М.ЧИГИРЬ

ПОРЯДОК формирования цен на лекарственные средства, изделия медицинского назначения и медицинскую технику

1. Розничные цены на лекарственные средства, изделия медицинского назначения и медицинскую технику, запасные части и расходные материалы к ней (далее — товары), производимые в республике и реализуемые населению, учреждениям и организациям здравоохранения независимо от ведомственной подчиненности, учреждениям и организациям Министерства социальной защиты, Министерства образования и науки, формируются субъектами хозяйствования независимо от форм собственности исходя из отпускных цен предприятий-изготовителей, согласованных с покупателем, с добавлением торговой надбавки до 40 процентов, включая надбавку оптового звена в следующих размерах:

при реализации лекарственных средств и изделий медицинского назначения — до 10 процентов независимо от количества посредников;

при реализации медицинской техники, запасных частей и расходных материалов к ней — до 20 процентов независимо от количества посредников.

2. Розничные цены на импортные товары, закупаемые субъектами хозяйствования за счет собственных валютных средств и реализуемые населению, учреждениям и организациям здравоохранения независимо от ведомственной подчиненности, учреждениям и организациям Министерства социальной защиты, Министерства образования и науки, формируются исходя из расчетной отпускной цены с добавлением торговой надбавки до 50 процентов, включая надбавку оптового звена в следующих размерах:

при реализации лекарственных средств и изделий медицинского назначения — до 20 процентов независимо от количества посредников;

при реализации медицинской техники, запасных частей и расходных материалов к ней — до 30 процентов независимо от количества посредников.

Расчетная отпускная цена определяется субъектами хозяйствования, осуществляющими ввоз товара на территорию республики, исходя из контрактной цены (пересчитанной в рубли по курсу Национального банка в определяемом Министерством финансов порядке), таможенной пошлины, других таможенных платежей. Расчетная отпускная цена может меняться в связи с изменением курса валют. При этом импортные товары, по которым числится кредиторская задолженность по обязательствам перед поставщиками, банками и другими кредиторами, дооцениваются на разницу в курсе валют с отнесением ее на увеличение или уменьшение задолженности. При предварительной оплате импортных товаров дооценка дебиторской задолженности в иностранной валюте относится на увеличение или уменьшение источников собственных средств предприятия.

3. Импортные товары, закупаемые в счет кредитов, полученных под гарантию Правительства Республики Беларусь, реализуются заказчиком в порядке, определенном в пункте 2. Расчетная отпускная цена определяется исходя из контрактной цены (пересчитанной в рубли в порядке, обеспечивающем возврат в бюджет рублевого эквивалента, на условиях, определенных Министерством финансов), таможенной пошлины, других таможенных платежей.

Дооценка остатков нереализованных заказчиком импортных товаров проводится ежемесячно с учетом изменения курса валют с отнесением сумм дооценки в виде курсовой разницы на увеличение или уменьшение задолженности по кредитам банка.

Реэкспорт указанных товаров осуществляется с согласия Правительства Республики Беларусь.

4. Министерство здравоохранения имеет право определять размер оптовой надбавки для подведомственных предприятий в установленных пределах.

Об установлении сбора за внесение банка или иного кредитного учреждения в реестр банков и иных кредитных учреждений, имеющих право выступать гарантами обеспечения уплаты таможенных платежей

ПОСТАНОВЛЕНИЕ
Кабинета Министров Республики Беларусь
N 153 от 28 февраля 1996г.

Во исполнение Указа Президента Республики Беларусь от 19 апреля 1995г. N 151 "О некоторых вопросах таможенного регулирования" Кабинет Министров Республики Беларусь
ПОСТАНОВЛЯЕТ:

1. Установить сбор за внесение банка или иного кредитного учреждения в реестр банков и иных кредитных учреждений, имеющих право выступать гарантами обеспечения уплаты таможенных платежей, в размере 300 минимальных заработных плат.

2. Государственному таможенному комитету по согласованию с Министерством финансов и Министерством юстиции в месячный срок разработать и утвердить положение о реестре банков и иных кредитных учреждений, имеющих право выступать гарантами обеспечения уплаты таможенных платежей.

Заместитель премьер-министра Республики Беларусь
С.ЛИНГ

О внесении изменений в постановление Кабинета Министров Республики Беларусь от 27 апреля 1995 г. N 228*

ПОСТАНОВЛЕНИЕ
Кабинета Министров Республики Беларусь
N 149 от 28 февраля 1996 г.

Кабинет Министров Республики Беларусь ПОСТАНОВЛЯЕТ:

Внести в постановление Кабинета Министров Республики Беларусь от 27 апреля 1995 г. N 228 "Об утверждении перечня видов предпринимательской деятельности, осуществляемой гражданами без образования юридического лица, по которым областные и Минский городской Советы депутатов могут устанавливать ставки подоходного налога с граждан в твердых суммах, и порядка взыскания подоходного налога с граждан в твердых суммах" (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1995 г., N 12, ст.290; N 18, ст.406) следующие изменения:

1. Перечень видов предпринимательской деятельности, осуществляемой гражданами без образования юридического лица, по которым областные и Минский городской Советы депутатов могут устанавливать ставки подоходного налога с граждан в твердых суммах, изложить в новой редакции (прилагается).

2. В порядке взыскания подоходного налога с граждан в твердых суммах пункт 3 изложить в следующей редакции:

"3. Уплата подоходного налога в твердых суммах производится до начала осуществления деятельности.

Предпринимателям, уплачивающим подоходный налог в твердых суммах, налоговым органом выдается извещение на уплату сумм налога. При уплате указанного налога в извещении делается отметка об уплате, которая заверяется налоговым органом".

Заместитель премьер-министра Республики Беларусь
С.ЛИНГ

* См. "НЭГ" N 19 за 1995г., стр.9

ПЕРЕЧЕНЬ видов предпринимательской деятельности, осуществляемой гражданами без образования юридического лица, по которым областные и Минский городской Советы депутатов могут устанавливать ставки подоходного налога с граждан в твердых суммах

Техническое обслуживание и ремонт личных автомобилей и других транспортных средств по заказам граждан

Ремонт металлоизделий, бытовых приборов, бытовой и сложной бытовой техники, часов, радио- и телеаппаратуры по заказам граждан

Ремонт и пошив одежды, обуви, головных уборов, меховых, швейных и галантерейных изделий на дому по заказам граждан

Ремонт мебели на дому у граждан

Фотографирование и другие фотоработы по заказам граждан

Видеосъемка по заказам граждан

Парикмахерские услуги, а также косметические услуги, не связанные с лечебной деятельностью, оказываемые гражданам

Транспортное обслуживание граждан

Услуги, оказываемые гражданам по ремонту и обслуживанию квартир, домов и других строений

Строительство по заказам граждан

Перевозка гужевым транспортом по заказам граждан

Услуги, оказываемые гражданам по обработке приусадебных и дачных участков

Сварочные работы по заказам граждан

Изготовление и реализация гражданам хозяйственного инвентаря, сувениров, рыболовных принадлежностей (кроме запрещенных)

Изготовление и ремонт памятников по заказам граждан

Граверные работы по заказам граждан

Изготовление и реализация гражданам столярных изделий

Изготовление вязаных изделий ручным способом

Проведение занятий в порядке репетиторства, обучение игре на музыкальных инструментах, танцам, ритмике, вязанию, кройке и шитью

Музыкальное обслуживание граждан

Лечебный и спортивный массаж, солярий, физкультурно-оздоровительные мероприятия, оказываемые гражданам

Зубопротезирование и стоматологические услуги, оказываемые гражданам

Сдача напрокат свадебных нарядов

Сдача напрокат видеотехники и видеокассет

Услуги населению по видео- и звукозаписи

Сдача напрокат гражданам личного имущества

Сдача гражданам в аренду (внаем) жилых и нежилых помещений

Разведение и продажа домашних животных

Разведение и продажа гражданам декоративных птиц, аквариумных рыбок

ПОРЯДОК выдачи специальных разрешений /лицензий/ на производство и оптовую реализацию алкогольных и табачных изделий

Утвержден постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 29 февраля 1996 г. N 159

Общие положения

1. Настоящий Порядок определяет условия выдачи и отмены субъектам хозяйствования, а также предпринимателям, осуществляющим свою деятельность без образования юридического лица* (* Далее — субъекты хозяйствования), специальных разрешений (лицензий)** (** Далее — лицензии) на производство и оптовую реализацию алкогольных и табачных изделий*** (*** Понятие "Оптовая реализация алкогольных и табачных изделий" обозначает оптовую реализацию продукции собственного производства) и является обязательным для выполнения всеми субъектами хозяйствования, зарегистрированными и осуществляющими свою деятельность на территории Республики Беларусь.

2. Лицензии выдаются на производство и оптовую реализацию:

спирта этилового из пищевого сырья;

водок и ликеро-водочных изделий;

коньяков (бренди), кальвадосов;

шампанского;

вин виноградных и плодово-ягодных;

спиртосодержащих жидких пищевых экстрактов;

другой спиртосодержащей продукции (с содержанием более полутора процентов этилового спирта, произведенного из пищевого сырья, от объема единицы алкогольной продукции);

табачных изделий (папиросы, сигареты, сигары из табака или его заменителей, сигариллы (тонкие сигары, содержащие табак), табаки трубочные и курительные, махорка-крупка курительная).

3. Субъекты хозяйствования, получившие лицензии на производство и оптовую реализацию алкогольных и табачных изделий, обязаны использовать изготовленную ими продукцию строго по назначению и в соответствии с установленными им квотами.

Выдача лицензий на производство и оптовую реализацию алкогольных и табачных изделий

4. Выдача субъектам хозяйствования лицензий на производство и оптовую реализацию алкогольных и табачных изделий осуществляется Министерством сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь. При этом на производство и оптовую реализацию алкогольных и табачных изделий выдается одна лицензия. Лицензии выдаются по заявлениям субъектов хозяйствования.

5. Заявления подаются в соответствующий облисполком (Минский горисполком).

К заявлению прилагаются:

копии нотариально заверенного устава и учредительного договора (в случае, когда заключение договора предусмотрено законодательными актами) либо копия устава, если законодательными актами не требуется нотариальное заверение учредительных документов;

сведения об оснащении производства, занятого изготовлением алкогольных и табачных изделий, техническими и метрологическими средствами, позволяющими обеспечить выпуск продукции в соответствии с требованиями нормативных документов;

заключения соответствующих территориальных органов санитарно-эпидемиологического надзора Министерства здравоохранения Республики Беларусь и военизированной пожарной службы Министерства внутренних дел Республики Беларусь о соответствии производства, занятого изготовлением алкогольных и табачных изделий, санитарно-эпидемиологическим и противопожарным нормам;

документ, подтверждающий внесение платы за проведение экспертизы состояния производства, занятого изготовлением алкогольных и табачных изделий;

представление соответствующего облисполкома (Минского горисполкома) на выдачу субъекту хозяйствования лицензии на производство и оптовую реализацию алкогольных и табачных изделий;

заключение соответствующего территориального центра по стандартизации и метрологии Комитета по стандартизации, метрологии и сертификации Министерства образования и науки Республики Беларусь о наличии у данного субъекта хозяйствования условий для производства алкогольных и табачных изделий.

6. Заявления субъектов хозяйствования и прилагаемые к ним документы направляются облисполкомами (Минским горисполкомом) Министерству сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь для организации проведения экспертизы состояния производства, занятого изготовлением алкогольных и табачных изделий, в целях вынесения заключения о наличии на этом производстве условий для выпуска качественной продукции, ее хранения и оптовой реализации, а также для выдачи лицензии.

7. За проведение экспертизы состояния производства, занятого изготовлением алкогольных и табачных изделий, взимается плата в размере 40 минимальных заработных плат.

8. Юридические и физические лица, осуществляющие экспертизу состояния производства, занятого изготовлением алкогольных и табачных изделий, несут ответственность за достоверность ее результатов в соответствии с законодательством.

9. В случае несогласия субъекта хозяйствования с результатами экспертизы он имеет право обжаловать их в суде по месту нахождения ответчика.

10. За выдачу лицензии субъектам хозяйствования, осуществляющим свою деятельность с образованием юридического лица, взимается плата в размере 15 минимальных заработных плат, а за продление срока действия лицензии — в размере 7 минимальных заработных плат.

За выдачу лицензии предпринимателям, осуществляющим свою деятельность без образования юридического лица, взимается плата в размере 2 минимальных заработных плат, а за продление срока действия лицензии — в размере минимальной заработной платы.

Освобождение от платы за выдачу (продление срока действия) лицензии или установление иных размеров этой платы может производиться Кабинетом Министров Республики Беларусь.

11. Суммы платы за выдачу (продление срока действия) лицензий зачисляются в республиканский бюджет.

12. Решение о выдаче или об отказе в выдаче лицензии принимается в течение 30 дней с момента подачи субъектом хозяйствования заявления и прилагаемых к нему необходимых документов.

Лицензия или решение об отказе в ее выдаче выдаются заявителю в срок до 5 дней после принятия соответствующего решения.

В решении об отказе в выдаче лицензии должны быть названы причины отказа и правовые нормы, являющиеся их основанием.

Срок действия лицензии устанавливается Министерством сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь, но не может быть менее 5 лет.

Продление срока действия лицензии осуществляется в порядке, установленном для ее получения.

13. В лицензии указываются:

наименование органа, выдавшего лицензию;

наименование и адрес субъекта хозяйствования или фамилия, имя, отчество, место жительства предпринимателя, осуществляющего свою деятельность без образования юридического лица;

наименование вида деятельности, на который выдается лицензия;

особые условия и правила осуществления данного вида деятельности;

номер регистрации лицензии, дата ее выдачи, срок действия.

Лицензия подписывается ответственным за ее выдачу должностным лицом Министерства сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь и заверяется печатью. Лицензия оформляется в четырех экземплярах, один из которых передается заявителю, второй — облисполкому (Минскому горисполкому), третий — Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь (для внесения субъекта хозяйствования, которому выдана лицензия, в специальный Государственный реестр), четвертый экземпляр хранится со всеми материалами в Министерстве сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь.

14. Министерство сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь ведет учет выданных лицензий.

15. В случае утраты лицензии выдается ее дубликат с оплатой 50 процентов ее стоимости.

Отмена лицензий на производство и оптовую реализацию алкогольных и табачных изделий

16. В случае нарушения субъектами хозяйствования, получившими лицензии на производство и оптовую реализацию алкогольных и табачных изделий, указанных в лицензии особых условий и правил осуществления данного вида деятельности Министерство сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь по представлению соответствующих органов надзора, обоснованных претензий иных юридических лиц, граждан и по итогам собственных проверок может приостановить действие лицензии до устранения допущенных нарушений или на определенный срок либо дать указание об устранении нарушений, не приостанавливая действия лицензии.

При повторном или грубом нарушении правил осуществления деятельности, на которую выдана лицензия, эта лицензия может быть аннулирована Министерством сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь.

17. Министерство сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь может без предупреждения лишить субъект хозяйствования, получивший лицензию на производство и оптовую реализацию алкогольных и табачных изделий, этой лицензии за нарушение законодательства или действия, в результате которых возникает опасность аварий, катастроф, угроза гибели людей или нанесения ущерба их здоровью.

18. О лишении субъекта хозяйствования лицензии Министерство сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь информирует Главную государственную налоговую инспекцию при Кабинете Министров Республики Беларусь, соответствующий облисполком (Минский горисполком).

19. При лишении субъекта хозяйствования лицензии она возвращается им Министерству сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь.

Ответственность за нарушение настоящего Порядка

20. Контроль за выполнением субъектами хозяйствования настоящего Порядка осуществляется Министерством сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь и государственными контролирующими органами.

21. В случае осуществления субъектами хозяйствования производства и оптовой реализации алкогольных и табачных изделий без лицензии они несут ответственность в соответствии с законодательством.

22. Незаконная выдача лицензий на производство и оптовую реализацию алкогольных и табачных изделий уполномоченными на то должностными лицами влечет ответственность в порядке, установленном законодательством Республики Беларусь.

23. Решения об отказе в выдаче, о лишении или приостановлении действия лицензии на производство и оптовую реализацию алкогольных и табачных изделий могут быть обжалованы в суде в течение 30 дней по месту нахождения органа, выдающего данные лицензии.

В случае признания судом решения о лишении лицензии необоснованным субъекту хозяйствования выдается повторная лицензия без взимания платы.

ПОЛОЖЕНИЕ о порядке выдачи специальных разрешений (лицензий) на розничную, оптовую торговлю алкогольными и табачными изделиями, а также хранение (как вид хозяйственной (предпринимательской) деятельности) этих изделий

Утверждено постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 29 февраля 1996 г. N 159

1. Выдача субъектам хозяйствования, предпринимателям, осуществляющим свою деятельность без образования юридического лица* (* Далее — субъекты хозяйствования), специальных разрешений (лицензий)** (** Далее — лицензии) на розничную, оптовую торговлю алкогольными и табачными изделиями, а также хранение (как вид хозяйственной (предпринимательской) деятельности)*** (*** Далее — хранение) этих изделий производится в соответствии с Временным положением о порядке выдачи субъектам хозяйствования специальных разрешений (лицензий) на осуществление отдельных видов деятельности, утвержденным постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 16 октября 1991 г. N 386 (в редакции постановления Совета Министров Республики Беларусь от 22 сентября 1992 г. N 573), с учетом особенностей, предусмотренных настоящим Положением.

2. Лицензии выдаются:

2.1. на розничную торговлю алкогольными и табачными изделиями, хранение этих изделий, оптовую торговлю табачными изделиями — районными исполнительными комитетами, а в городах с районным делением — городскими исполнительными комитетами по месту регистрации субъекта хозяйствования;

2.2. на оптовую торговлю алкогольными изделиями — Министерством торговли Республики Беларусь.

Лицензии на розничную, оптовую торговлю алкогольными и табачными изделиями, хранение этих изделий выдаются не менее чем на 5 лет.

3. Лицензия выдается по заявлению заинтересованного субъекта хозяйствования. К заявлению прилагаются:

копии учредительных документов субъекта хозяйствования с предъявлением оригиналов, если эти копии не заверены нотариально;

копия свидетельства о государственной регистрации субъекта хозяйствования;

сведения об оснащении торговых и складских объектов техническими и метрологическими средствами, позволяющими обеспечивать торговлю алкогольными и табачными изделиями, хранение этих изделий в соответствии с требованиями нормативных документов;

заключения соответствующих территориальных органов санитарно-эпидемиологического надзора Министерства здравоохранения Республики Беларусь, военизированной пожарной службы Министерства внутренних дел Республики Беларусь о соответствии торговых и складских объектов санитарно-эпидемиологическим и противопожарным нормам;

документ, подтверждающий внесение платы за выдачу лицензии.

4. Лицензии не выдаются, если:

состояние торговых и складских объектов по оснащению техническими и метрологическими средствами не позволяет обеспечить торговлю алкогольными и табачными изделиями, хранение их в соответствии с требованиями нормативных документов;

на объектах, где субъектами хозяйствования осуществляется розничная торговля алкогольными и табачными изделиями, не установлены в соответствии с законодательством кассовые суммирующие аппараты и компьютерные системы;

решением судебных органов гражданину запрещено заниматься торговой деятельностью;

а также в других случаях, предусмотренных законодательством.

5. В лицензии указываются:

наименование органа, выдавшего лицензию;

наименование и адрес субъекта хозяйствования или фамилия, имя, отчество, место жительства предпринимателя, осуществляющего свою деятельность без образования юридического лица;

наименование вида деятельности, на который выдается лицензия;

особые условия осуществления данного вида деятельности;

номер регистрации лицензии, дата ее выдачи и срок действия.

6. Лицензия подписывается ответственным за ее выдачу должностным лицом и заверяется печатью органа, выдавшего ее.

7. При выдаче лицензии субъекту хозяйствования он должен быть ознакомлен с законодательством Республики Беларусь, регулирующим реализацию алкогольных и табачных изделий, о чем делается отметка в лицензии.

8. Лицензия оформляется в двух экземплярах, один из которых выдается заявителю.

9. О субъектах хозяйствования, которым выданы лицензии на торговлю алкогольными и табачными изделиями, хранение этих изделий, районными и городскими исполнительными комитетами, Министерством торговли Республики Беларусь в 3-дневный срок сообщается Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь для внесения их в специальный Государственный реестр.

10. Субъектам хозяйствования, осуществляющим розничную оптовую торговлю алкогольными и табачными изделиями, хранение этих изделий на нескольких территориально обособленных объектах, выдаются лицензия и к ней на каждый объект заверенное приложение с указанием его месторасположения.

11. При аннулировании лицензии за допущенные субъектом хозяйствования нарушения законодательства, регулирующего осуществление оптовой и розничной торговли алкогольными и табачными изделиями, а также хранение их, орган, выдавший лицензию, устанавливает срок реализации остатков этих изделий.

12. Копия лицензии на осуществление розничной торговли алкогольными и табачными изделиями должна быть вывешена субъектом хозяйствования на видном для покупателей месте.

Об утверждении тарифной ставки и порядка взимания сборов за аэронавигационное обслуживание

ПОСТАНОВЛЕНИЕ
Кабинета Министров Республики Беларусь
N 139 от 26 февраля 1996г.

В целях совершенствования порядка взимания сборов за аэронавигационное обслуживание полетов воздушных судов над территорией Республики Беларусь Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Утвердить тарифную ставку платы за аэронавигационное обслуживание воздушных судов на маршруте в размере 35 долларов США за 100 километров ортодромического расстояния полета.

Указанная тарифная ставка является основой при расчете сборов за аэронавигационное обслуживание, при заключении межправительственных соглашений, а также договоров с пользователями воздушного пространства Республики Беларусь.

2. Утвердить прилагаемый Порядок взимания сборов за аэронавигационное обслуживание.

3. Установить, что государственное предприятие Республики Беларусь, осуществляющее аэронавигационное обслуживание, взимает и использует сборы за аэронавигационное обслуживание в установленном порядке с учетом рекомендаций Международной организации гражданской авиации.

4. Признать утратившим силу постановление Совета Министров Республики Беларусь от 3 мая 1993г. N 274 "Об утверждении базового тарифа и порядка взимания сборов за аэронавигационное обслуживание" (СП Республики Беларусь, 1993г., N 13, ст.229).

Премьер-министр Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

ПОРЯДОК взимания сборов за аэронавигационное обслуживание

1. Сборы за аэронавигационное обслуживание полетов взимаются со всех пользователей воздушного пространства Республики Беларусь независимо от форм собственности и подчиненности.

Сборы взимаются с национальных пользователей государственным предприятием Республики Беларусь, осуществляющим аэронавигационное обслуживание, в белорусских рублях, с иностранных пользователей — Европейской организацией по обеспечению безопасности аэронавигации (Евроконтроль) в долларах США.

2. Величина сбора за аэронавигационное обслуживание на маршруте за один полет в воздушном пространстве Республики Беларусь исчисляется по следующей формуле:

$N = P \times D \times W$, где:

N — величина сбора за аэронавигационное обслуживание на маршруте;

P — тарифная ставка платы за 100 километров полета воздушного судна;

D — фактор расстояния, равный 0,01 части расстояния по ортодромии в километрах, которое пролетело воздушное судно в пределах воздушного пространства Республики Беларусь.

Для воздушных судов, совершающих посадку на аэродромах Республики Беларусь, расстояние по ортодромии уменьшается на 20 километров при каждом взлете или посадке;

W — коэффициент веса, исчисляемый по формуле:

$$W = \sqrt{\frac{\text{максимальная валетная масса}}{50}}$$

Для исчисления размера взимаемой платы коэффициент веса должен быть выражен величиной до двух десятичных разрядов.

В случае отсутствия информации о максимальной взлетной массе конкретного воздушного судна коэффициент веса исчисляется применительно к весу самого тяжелого из известных однотипных воздушных судов.

При подаче пользователем сведений об использовании им двух и более воздушных судов, являющихся различными модификациями одного и того же типа, для исчисления коэффициента веса для каждого из них принимается средняя величина максимального взлетного веса всех воздушных судов данного типа, имеющихся у пользователя.

Пользователь обязан представить декларацию о парке воздушных судов в распоряжение Системы аэронавигационных сборов Евроконтроля и службы по расчетам за аэронавигационное обслуживание государственного предприятия Республики Беларусь, осуществляющего аэронавигационное обслуживание.

3. Сборами за аэронавигационное обслуживание не облагаются полеты:

выполняемые по правилам визуальных полетов на всем протяжении маршрута следования в воздушном пространстве Республики Беларусь;

смешанные, выполняемые по правилам визуальных полетов и по правилам полетов по приборам, если они осуществляются исключительно по правилам визуальных полетов в воздушном пространстве Республики Беларусь;

завершающиеся на аэродроме, с которого воздушное судно взлетело, если не было промежуточной посадки (полеты по кругу), кроме случаев, когда такой аэродром расположен за пределами Республики Беларусь;

выполняемые воздушными судами, максимальная взлетная масса которых менее 5,7 тонны;

выполняемые исключительно для перевозки глав государств и правительств, коронованных особ и членов их семьи, министров в служебных поездках;

поисково-спасательные, выполняемые с разрешения компетентных органов поиска и спасения.

4. Сборы за аэронавигационное обслуживание полетов национальных пользователей, учебных и тренировочных полетов, облетов воздушных судов и другие виды деятельности, связанные с использованием воздушного пространства, взимаются государственным предприятием Республики Беларусь, осуществляющим аэронавигационное обслуживание на договорной основе, в соответствии с заключенными соглашениями и настоящим порядком.

5. Лицом, обязанным уплатить аэронавигационные сборы, является эксплуатант воздушного судна на время выполнения полета. Если в опознавательной графе рейса указан условный код Международной организации гражданской авиации или иной идентификационный код, то эксплуатантом считается летно-эксплуатационное агентство, которому данный код был присвоен для выполнения полета.

Если идентификация эксплуатанта неизвестна, владелец воздушного судна считается эксплуатантом, пока им не будет определен истинный эксплуатант.

ВРЕМЕННОЕ ПОЛОЖЕНИЕ

о порядке выдачи субъектам хозяйствования специальных разрешений (лицензий) на разработку, производство, реализацию, монтаж, наладку, сервисное обслуживание технических и программных средств защиты информации и контроля ее защищенности, специальных материалов и оборудования для производства этих средств, программно-аппаратных средств защиты от несанкционированного доступа, в том числе с применением средств криптографии; проведение специальных исследований технических средств от утечки информации, работ по выявлению устройств съема информации и контроля ее защищенности.

Утверждено приказом начальника Государственного центра безопасности информации при Совете безопасности Республики Беларусь N 34 от 13.12.95 г.

Согласовано в министерствах экономики, промышленности, юстиции

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 18.12.95 г., рег. N 1190/12

1. Общие положения

1.1. Настоящее временное Положение разработано в соответствии с постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 16 октября 1991 г. N 386 (с учетом изменений, внесенных постановлениями от 22 сентября 1992 г. N 573, от 11 июня 1993 г. N 387) "О порядке выдачи субъектам хозяйствования специальных разрешений (лицензий) на осуществление отдельных видов деятельности и государственной регистрации предпринимателей, осуществляющих свою деятельность без образования юридического лица" и постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 21 августа 1995 г. N 456 "О перечне видов деятельности, на осуществление которых требуется специальное разрешение (лицензия)".

1.2. Настоящее Положение обязательно для всех субъектов хозяйствования, зарегистрированных и осуществляющих свою деятельность на территории Беларуси по:

разработке, производству, реализации, монтажу, наладке, сервисному обслуживанию технических и программных средств защиты информации и контроля ее защищенности, специальных материалов и оборудования для производства этих средств, программно-аппаратных средств защиты от несанкционированного доступа, в том числе с применением средств криптографии;

проведению специальных исследований технических средств от утечки информации, работ по выявлению устройств съема информации и контролю ее защищенности.

Основные виды лицензируемой деятельности, состав, содержание работ и применяемые термины приведены в приложении 1.

1.3. Субъекты хозяйствования, зарегистрированные за пределами Республики Беларусь, но осуществляющие свою деятельность полностью или частично на ее территории, обязаны получать лицензии в порядке, установленном настоящим Положением.

1.4. Деятельность по защите информации должна осуществляться в соответствии с требованиями действующей нормативно-технической документации (стандарты, положения, ТУ, нормы эффективности защиты, методики контроля норм эффективности защиты и т.д.).

1.5. Лицензия на право выполнения работ в области защиты информации выдается на основании результатов всестороннего анализа возможностей организации, подавшей заявление на получение такой лицензии (далее — заявителя), осуществлять избранный вид деятельности.

2. Порядок рассмотрения заявлений на лицензирование

2.1. Лицензия выдается по заявлению заинтересованного субъекта хозяйствования. Форма заявления приведена в приложении 2.

2.2. К заявлению прилагаются:

копии учредительных документов, кроме предпринимателя, осуществляющего свою деятельность без образования юридического лица;

копия свидетельства о государственной регистрации;

документ, подтверждающий внесение платы за выдачу лицензий;

перечень имеющейся нормативно-технической документации, в соответствии с которой будет осуществляться лицензируемая деятельность (при необходимости);

данные о наличии квалифицированных специалистов, способных обеспечить выполнение лицензируемого вида деятельности (при необходимости);

сведения об имеющихся средствах измерения (при необходимости);

сведения о наличии режимного органа (при необходимости).

При необходимости у заявителя дополнительно могут быть истребованы в рабочем порядке другие документы, подтверждающие возможность соблюдения им установленных требований к результатам и условиям деятельности.

2.3. Предъявленные документы рассматриваются лицензионной комиссией, состав которой утверждается приказом начальника Государственного центра безопасности информации при Совете безопасности Республики Беларусь (ГЦБИ).

2.4. Для исследования разработанных технических, программно-аппаратных или программных средств защиты информации лицензируемого вида деятельности заявитель представляет их опытные или рабочие образцы с комплектом технической документации, исходные тексты программ, а при реализации — образец технического средства с комплектом эксплуатационной документации.

2.5. ГЦБИ при необходимости может назначить проведение экспертизы. Необходимость проведения экспертизы или согласования вопроса о выдаче лицензии с государственными органами, в функции которых входит надзор за соблюдением установленных правил при осуществлении соответствующих видов деятельности, определяет лицензионная комиссия. Экспертиза заявителя проводится на соответствие требованиям, изложенным в приложении 3. Требования могут уточняться лицензионной комиссией при введении в действие новых нормативно-методических документов в лицензируемой области деятельности.

Уведомление о необходимости и сроках проведения экспертизы направляется заявителю в 10-дневный срок после получения заявления лицензионной комиссией.

2.6. Экспертиза заявителя проводится лицензионной комиссией, в состав которой, в качестве экспертов могут привлекаться другие специалисты ГЦБИ, а также специалисты сторонних специализированных организаций (по взаимной с ними договоренности).

Результатом работы комиссии является экспертное заключение, в котором дается оценка возможности заявителя осуществлять избранный вид деятельности по защите информации.

В случае, если для принятия решения о выдаче лицензии требуется проведение экспертизы, окончательное решение принимается в 15-дневный срок после получения экспертного заключения. При этом экспертиза должна быть проведена в течение 45 дней с момента подачи заявления и необходимых документов.

При несогласии субъекта хозяйствования с назначением экспертизы или с ее результатами он имеет право обжаловать решение о ее назначении и представленное заключение в суд или хозяйственный суд по месту нахождения ответчика.

2.7. Решение о выдаче или об отказе в выдаче лицензии принимается на заседании лицензионной комиссии в течение 30 дней с момента подачи заявления с приложением необходимых документов.

Лицензия или решение об отказе в ее выдаче выдается заявителю в срок до 5 дней после принятия соответствующего решения.

2.8. В решении об отказе в выдаче лицензии указываются причины отказа и правовые нормы, являющиеся его основанием.

Отказ в выдаче лицензии производится в случаях:

отсутствия необходимых условий для проведения работ по заявленному виду деятельности;

несоответствия установленным требованиям профессиональной подготовки лиц, представленных в заявке для проведения лицензируемой деятельности;

недостоверности сведений, указанных в представленных для получения лицензии документах;

если заявитель в установленном законом порядке признан виновным в недобросовестной конкуренции в лицензируемой области деятельности.

2.9. Расходы по проведению экспертизы возмещаются за счет заявителя в порядке, определяемом Министерством финансов.

3. Порядок выдачи и отмены лицензий

3.1. На каждый вид деятельности, указанный в пункте 1.2, выдается отдельная лицензия. В случаях, когда один вид деятельности предполагает обязательное осуществление иных лицензируемых работ, неразрывно связанных с ним технически и организационно, выдается одна лицензия на основной вид. Форма лицензии приведена в приложении 4.

3.2. Лицензия подписывается начальником ГЦБИ и заверяется гербовой печатью.

3.3. Лицензия оформляется в 2-х экземплярах, один из которых передается заявителю под расписку.

3.4. Лицензия выдается сроком не менее чем на 5 лет. Продление срока действия лицензии производится в порядке, предусмотренном для ее получения.

3.5. За выдачу лицензии субъектам хозяйствования, осуществляющим свою деятельность с образованием юридического лица, взимается плата в размере пятнадцати минимальных заработных плат, а за продление лицензии — в размере семи минимальных заработных плат.

За выдачу лицензии предпринимателям, осуществляющим свою деятельность без образования юридического лица, взимается плата в размере двух минимальных заработных плат, а за продление лицензии — в размере одной минимальной заработной платы.

3.6. За выдачу (продление) лицензии с субъектов хозяйствования, независимо от форм собственности, с образованием юридического лица, и предпринимателей, осуществляющих свою деятельность без образования юридического лица, плата зачисляется в бюджет в соответствии с порядком, установленным Министерством финансов.

(Окончание на 12-й стр.)

ВРЕМЕННОЕ ПОЛОЖЕНИЕ

о порядке выдачи субъектам хозяйствования специальных разрешений (лицензий) на разработку, производство, реализацию, монтаж, наладку, сервисное обслуживание технических и программных средств защиты информации и контроля ее защищенности, специальных материалов и оборудования для производства этих средств, программно-аппаратных средств защиты от несанкционированного доступа, в том числе с применением средств криптографии; проведение специальных исследований технических средств от утечки информации, работ по выявлению устройств съема информации и контроля ее защищенности.

Плата за выдачу (продление) лицензий вносится в республиканский бюджет по месту нахождения плательщика в те учреждения банков, где открыты основные (текущие) счета финансовым органам.

3.7. В случае нарушения субъектом хозяйствования указанных в лицензии особых условий и правил осуществления данного вида деятельности, ГЦБИ, по итогам собственных проверок, по представлению соответствующих органов надзора, а также в связи с обоснованными претензиями иных юридических лиц и граждан может приостановить действие лицензии до устранения допущенных нарушений или на определенный срок либо дать указание об устранение нарушений, не приостанавливая ее действия.

При повторном или грубом нарушении правил осуществления деятельности, на которую выдана лицензия, эта лицензия может быть аннулирована Государственным центром безопасности информации.

ГЦБИ может без предупреждения лишить субъект хозяйствования лицензии за нарушение законодательства или действия, в результате которых возникает опасность аварий, катастроф, угроза гибели людей или нанесения ущерба их здоровью, разглашения государственных секретов, других тяжких последствий.

3.8. Лицензия возвращается ГЦБИ субъектом хозяйствования при лишении права осуществления лицензируемых видов деятельности.

3.9. При утрате лицензии выдается дубликат с оплатой 50% ее стоимости.

4. Контроль за осуществлением лицензируемых видов деятельности

4.1. Контроль за выполнением субъектами хозяйствования требований настоящего Положения осуществляется Государственным центром безопасности информации при Совете безопасности Республики Беларусь и государственными контролирующими органами.

4.2.Субъекты хозяйствования, осуществляющие деятельность в области защиты информации без лицензии, несут ответственность, предусмотренную статьей 9 Закона Республики Беларусь от 20 декабря 1991 г. "О налогах и сборах, взимаемых в бюджет Республики Беларусь" (Ведомости Верховного Совета Республики Беларусь, 1992 г., N 4, ст. 75).

4.3. Незаконная выдача лицензий уполномоченными на то должностными лицами влечет ответственность в порядке, установленном законодательством Республики Беларусь.

4.4. Решения об отказе в выдаче лицензий, о лишении или приостановлении действия ее могут быть обжалованы заявителем в суд в соответствии с законодательством Республики Беларусь.

В случае признания судом решения о лишении лицензии необоснованным, субъекту хозяйствования выдается повторная лицензия без взимания платы.

4.5. Организации-заявители, получившие лицензии, обязаны:

осуществлять свою деятельность в строгом соответствии с требованиями нормативных документов по защите информации;

обеспечить тайну переписки, телефонных переговоров, документальных и иных сообщений юридических и физических лиц, пользующихся их услугами;

информировать ГЦБИ не позднее чем за 10 суток о планируемых изменениях технологии производства продукции или программного обеспечения и о любых планируемых конструктивных изменениях в изготовляемых технических средствах защиты информации или постановке новой версии программного обеспечения;

ежегодно представлять в ГЦБИ сведения о количестве выполненных работ по конкретным видам указанной в лицензии деятельности.

5. Учет лицензий

5.1. Для учета поступающих от субъектов хозяйствования заявлений на получение лицензий и выданных лицензий, лицензионная комиссия ведет "Журнал учета заявлений на получение лицензий" и "Журнал учета лицензий на виды деятельности в области защиты информации".

5.2. Записи в журналах производятся в хронологическом порядке.

5.3. Заседание лицензионной комиссии оформляется протоколом.

КОММЕНТАРИЙ

начальника Государственного центра безопасности информации Евгения ИЛЬЮТЧЕНКО

Информация играет особую роль в процессе развития цивилизации. Владение информационными ресурсами, рациональное их использование создает условия оптимального управления обществом. И, напротив, искажение информации, блокирование ее получения, использование недостоверных данных ведут к ошибочным решениям. В свою очередь, быстрое развитие процессов автоматизации, использование компьютеров во всех сферах современной жизни, помимо несомненных преимуществ, повлекли появление ряда специфичных проблем. Одна из них — необходимость обеспечения эффективной защиты информации. Исходя из этого создание правовых норм, закрепляющих права и обязанности граждан, коллективов и государства на информацию, а также защита этой информации, становятся важнейшим аспектом информационной политики государства.

Защита информации, особенно в экономической сфере, — очень специфический и важный вид деятельности. Достаточно сказать, что, в мире средняя величина ущерба от одной банковской кражи с применением электронных средств оценивается в 9 тыс.долл. Ежегодные потери от компьютерных преступлений в США и Западной Европе достигают 140 млрд.долларов. По мнению американских специалистов, снятие систем защиты информации с компьютерных сетей приведет к разорению 20 средних компаний в течение нескольких часов, 40 — потерпят крах через несколько дней, остальные прекратят свое существование в этом промежутке, 16% крупных компаний разорятся в течение нескольких дней, 33% банков — "лопнут" за 2—5 часов, 50% — через 2—3 дня. Особую опасность представляют компьютерные "вирусы". Внедрение программы-вирусоносителя в технологическую систему управления АЭС может привести к аварийной остановке реактора, что само по себе является серьезным нарушением ядерной безопасности.

Во всем мире тратятся колоссальные средства и усилия на обеспечение сохранности и неприкосновенности информации. Вполне естественно, что и в нашей стране в условиях перехода к рыночным отношениям появились структуры, предлагающие свои услуги в области технической защиты информации. Спрос на такие услуги растет, а вот качество их выполнения зачастую оставляет желать лучшего. Это может нанести ущерб не только отдельным субъектам хозяйствования, но и стране в целом.

Поэтому понятно и объяснимо стремление государства регулировать данный вид деятельности. В нашей республике создана система лицензирования, дающая право заниматься данными работами только тем организациям, которые отвечают предъявляемым требованиям.

Каковы эти требования? Они изложены в публикуемом выше Временном положении. Подход нашего Центра заключается во всестороннем анализе возможностей организаций, подавших заявления на получение лицензии. Заниматься работами в области технической защиты информации необходимо только на профессиональном уровне.

Итак, для обследования предприятий-заявителей создаются комиссии из компетентных специалистов. Экспертиза призвана ответить на два вопроса. А именно: соответствуют ли возможности заявителя (по уровню квалификации специалистов, наличию оборудования, производственных помещений и условий, нормативно-методической документации и т.п.) указанному в заявке виду деятельности и, при необходимости, насколько эффективны предлагаемые средства защиты.

Касаясь требований к уровню квалификации специалистов, следует отметить, что сотрудниками Центра оценивается не только (и не столько) уровень базового образования, но и практическая работа в той сфере деятельности, на которую испрашивается лицензия.

В необходимых случаях анализируется и качество продукции, которая предлагается тем или иным субъектом хозяйствования. Приоритет здесь, безусловно, имеют те организации (юридические лица), которые обладают собственными производственными мощностями, разработками и подготовленными профессиональными кадрами.

В ходе экспертизы проверяются представляемое оборудование (его возможности, характеристики), наличие помещений, полнота соответствующей нормативно-методической и технической документации.

Об эффективности средств защиты информации, предлагаемых различными организациями, следует сказать отдельно. Если верить рекламным проспектам, то каждое предлагаемое ими техническое или программное средство является "чудом света" и гарантирует надежную защиту информации. К сожалению, это не всегда так. Оценить же реальные возможности можно только после тщательного исследования средств защиты.

Наконец следует отметить, что помимо функций выдачи лицензий Государственный центр безопасности информации ведет контроль за выполнением субъектами хозяйствования лицензируемых видов деятельности, требований Временного положения. Таким образом поддерживается необходимый качественный уровень состояния осуществляемой по той или иной лицензии деятельности.

ПРИЛОЖЕНИЕ 1

Основные виды лицензируемой деятельности, состав, содержание работ и применяемые термины

1. Под "техническими средствами защиты и контроля защищенности информации" понимаются:

защищенные от модификации, разрушения и утечки информации средства вычислительной техники, связи, хранения, отображения и размножения информации, подлежащие защите;

технические средства защиты информации общепромышленного исполнения и специального назначения;

инструментальные средства контроля защищенности информации.

2. К терминам "разработка, производство технических средств" относится:

цикл от исследований, согласно техническому заданию, до сдачи заказчику технического средства, изготовленного по конструкторской документации.

3. Термины "монтаж, наладка технических средств" включают:

установку, соединение (сборку) и приведение в рабочее состояние технических средств, устранение неисправностей в них.

4. К "специальным исследованиям технических средств" относится:

комплекс мероприятий по качественному и количественному исследованию возможностей утечки информации по техническим каналам и выработке рекомендаций по ее защите.

5. Под "проведением работ по контролю защищенности информации" понимается:

постоянное или периодическое проведение комплекса работ, обеспечивающих проверку выполнения организационных и технических мероприятий по защите информации, исключающих ее разрушение, искажение или утечку по техническим каналам.

6. К терминам "разработка, производство программных средств защиты информации" относятся:

разработка и производство специальных программ, с помощью которых осуществляется разграничение доступа к информации и предупреждение от несанкционированного ее использования.

7. К терминам "разработка, производство программно-аппаратных средств защиты информации" относятся:

разработка и производство средств, содержащих в своем составе элементы, реализующие функции защиты информации, в которых программные (микропрограммные) и аппаратные части полностью взаимозависимы и неразделимы.

8. Термины "монтаж, наладка программных средств защиты информации" включают в себя:

установку, приведение в рабочее состояние и сопровождение на объектах заказчика программных средств защиты информации;

внедрение программных средств контроля эффективности мер по защите информации;

установку антивирусных программ.

9. Под термином "средства криптографии, реализованные в программных и программно-аппаратных комплексах защиты информации" подразумеваются:

средства обеспечения подлинности данных (электронная цифровая подпись);

средства обеспечения целостности данных (код аутентификации сообщения, имитовставка, хеш-функция);

средства обеспечения конфиденциальности данных (шифрование);

средства управления ключевой системой (выполнение задач генерации, распределения, использования, управления сменой, хранения, уничтожения и восстановления ключей).

ПРИЛОЖЕНИЕ 3

Основные требования к организациям, претендующим на получение лицензий на работы в области защиты информации

К организациям, претендующим на право получения лицензии на работы по защите информации, предъявляются требования по:

уровню квалификации специалистов;

наличию и качеству измерительной базы;

наличию и качеству производственных помещений;

наличию режимного органа и обеспечению охраны материальных ценностей и секретов заказчика (при необходимости);

наличию нормативно-технической и методической документации в лицензируемой области деятельности.

1. Требования по уровню квалификации специалистов

Специалисты организаций, претендующих на право получения лицензий, должны:

знать основные руководящие документы по обеспечению защиты информации и контроля ее эффективности в государственных учреждениях и нормативно-методические документы по защите и контролю защищенности информации, циркулирующей в технических средствах ее обработки и в помещениях, предназначенных для обработки защищаемой информации (в лицензируемой области деятельности);

иметь опыт практической работы в лицензируемой области деятельности.

2. Требования по наличию и качеству измерительной базы

2.1. Каждый указанный в заявке вид деятельности по защите информации должен быть обеспечен средствами измерений и контроля по объему и качеству, достаточным для проведения в соответствии с действующими на момент подачи заявки методиками измерений параметров технических средств, указанных в заявке.

Допускается использование средств измерений на условиях аренды.

2.2. Средства измерений и контроля должны быть метрологически проверены.

3. Требования к помещениям

Требования к помещениям, предназначенным для проведения измерений при специсследованиях, их техническая и технологическая оснащенность рассматриваются как совокупность требований к разработанной технологии проведения измерений, измерительной аппаратуре, стендам и т.п., а также к организации их содержания, обслуживания и проверки, выполнение которых позволяет организации, претендующей на проведение указанных в заявке работ, получить лицензию на право их проведения.

Наименование	Описание		Цена	Фирма	Телефон
XEROX 6003	рус./лат., 16cps, память, 1г.г.			Ксорекс-сервис	26-08-30
Картриджи	к Samsung, Olivetti, Optima, Citizen		от 2.5	Презенспак	71-87-15
Расходные материалы к пишущим машинкам				Климук	25-86-49
БУМАГА					
Бумага для офиса	писчая для кассовых и копировальных аппаратов, принтеров термобумага, конверты			НТЦ	26-24-15
Бумага офсетная	N 1 ролевая		1050	Виларт	34-71-89 28-61-67
Бумага	А4, 500л, Vilatpaper Copy, 80г/м 2, Беларусь	тыс.руб.	50		
KYMCOPY LASER	А4, 500л, 80г/м2, белая, Финляндия			ИГЕЛЛА	22-38-05
Data Copy	А4,500л.,70-100 г/м2,белая,KASKAD А4,500 л.,80 г/м2,цветная			ЭЛПАЙ НПП Химремонт	33-02-18
Термобумага	216 мм х 30 м, "Labelon", США	тыс.руб.	23.2	Белтрансфер (0222)	29-54-12 22-23-41
Термобумага	210 мм х 30 м		1.8	Белинтерстандарт	36-86-35
KYMCOPY	А4, 500л, 80 г/м2, Финляндия		5.6	МЕДХОР	20-19-32 (0172) 10-43-16
KYMCOPY LUX	А4/А3, 500л, 80 г/м2, Финляндия		5.8/11.6		
KYMULTRA COPY	А4, 500л, 80/90 г/м2, Финляндия		6.0/6.2		
ZOOM цветная	А4, 500л, 80 г/м2, Финляндия		8.1		
ЛБК-1-210/420х12"	2000л, перфорация, стопа				
DRESCHEP 240х12"/6"	2,3,4,5 слоев, самокопир.		от 55		
Лента для кассовых аппаратов в ассортименте			от 0.33		
Бумага мелованная	Финляндия		от 2200/т	БелЛибра Виталис	78-06-48
Бумага книжно-журнальная	Финляндия		от 1400/т		
Бумага этикеточная	Финляндия		от 2000/т		
KYM COPY LUX	А4, А3, 500 листов, 80 г/м2, Финляндия		5.4/10.8		
DATA COPY, COPY X, KASKAD Copy: 80 г/м, 29 цветов				NOVIK	(0172) 27-38-03 (0172) 27-23-56
Перфорированная (в том числе самокопир.) для матричных принтеров					
DataCopy Overhead, Transplot: пленка, калька для оригинал-макетов					
Мелованная, немелованная бумага, картоны: 60—350 г/м					
Giroform: самокопирующаяся, 53—60 г/м, разные форматы, 10 цветов					
Офсетная печать: визитки, бланки, конверты, этикетки, папки					
Картон мелованный			от 2493/т	БЕРЕГ	29-24-55, 29-24-56
Картон немелованный			от 4236/т		
Бумага мелованная			от 2151/т		
Бумага этикеточная			от 2936/т		
Бумага для копировальной техники, А4/А3			от 6.1/12.2		
Самоклеющаяся "РАФЛАТАК"			от 0.48		
Лента бумажная компьютерная в стопе				Леко г. БРЕСТ	г.Брест (0162) 41-64-07 22-30-41 г.Гомель (0232) 49-76-04 г.Минск (0172) 30-78-15 г.Могилев (0222) 234438
ЛБК-1-134х12"	без перфорации, Беларусь, 2000 листов		12.65		
ЛБК-1-210х12"	Сойма Прес, 4000 листов		36		
ЛБК-1-240х12"	Кюмм Дата, 2000 листов		26		
ЛБК-2-240х12"	2 слоя самокопировальная, 900 комплектов		53		
ЛБК-3-240х(6+6)"	3 слоя, самокопировальная, 1200 комплектов		54		
ЛБК-1-375х12"	Латвия, 2000 листов		28.5		
ЛБК-1-390х12"	Латвия, 2000 листов		29.3		
ЛБК-3-380х11"	Латвия, 3 слоя с копиркой, 940 комплектов		30		
ЛБК-1-420х12"	Сойма Прес, 2000 листов		36		
ЛБК-2-420х12"	2 слоя, самокопировальная, 1000 комплектов		93.9		
ЛБК-2-420х12"	Латвия, 2 слоя с копиркой, 860 комплектов		42.5		
ЛБК-4-420х12"	Латвия, 4 слоя, с копиркой, 450 комплектов		44.5		
ЛБК-4-420х12"	4 слоя, самокопировальная, 500 комплектов		93.9		
Лента бумажная компьютерная в рулонах					
Рулон 210	Беларусь, 120 м		3.58		
Рулон 420	Беларусь, 120 м		7.2		
Лента кассовая и для калькуляторов					
ЛК-40-60-18 мм	Беларусь, 1 слой		0.4		
ЛК-44-60-18 мм	Беларусь, 1 слой		0.43		
ЛК-55-60-18 мм	Беларусь, 1 слой		0.47		
ЛК-69-70-12 мм	Латвия, 1 слой		0.65		
ЛК-76-70-12 мм	Латвия, 1 слой		0.71		
Бумага писчая и для копировальных аппаратов					
Формат А4	Дата Копи, 500 листов		6.9		
Формат А3	Дата Копи, 500 листов		13.8		
Термобумага					
210мм-15м-12мм	Финляндия, для телефаксов, оптовая		1.07		
210мм-30м-12мм	Финляндия, для телефаксов, оптовая		1.8		
216мм-30м-12мм	Финляндия, для телефаксов, оптовая		1.88		
210мм-50м-12мм	Финляндия, для телефаксов, оптовая		3.05		
210мм-100м-12мм	Финляндия, для телефактов, оптовая		6.42		
57мм-30м-12мм	Финляндия, для кассовых аппаратов		0.77		
По заказу, шириной 40,44,56,57,63,80,92,110,125,145,185,210,216мм, длиной 15,25,30,40,50,60,85,100 метров					
ПЕРЕГОВОРНЫЕ УСТРОЙСТВА					
Диалог 1-15	широкий выбор; возможно с эл.-мех.замком, 1г.г.		от 32	Дайлок	78-85-15 78-85-14
Диалог 24	заменит устаревшие "ПСКОВ 25","УД","Кристалл","Каскад" и др.,1г.г.		от 380		
КАЛЬКУЛЯТОРЫ					
CASIO DM-1600/1200	16-,12-разр.,дв.питание,бухгалтер.,1г.г.+ПОДАРОК!	тыс.руб.	295/191	ССМ	499103
CITIZEN SDC-888	12-разр.,дв.питание,бухгалтерский,1г.г.	тыс.руб.	200		
CITIZEN SDC-435/428	16-разр.,дв.питание,бухгалтерский,1г.г. НОВИНКА!	тыс.руб.	300/310		
CITIZEN SDC-411	14-разр.	тыс.руб.	320	Организация	36-57-21
CITIZEN SDC-888	12-разр., дв.питание	тыс.руб.	200	Белинтер-стандарт	36-86-35 36-52-34
CITIZEN SDC-414	14-разр., дв.питание	тыс.руб.	234		
CITIZEN SDC-435	16-разр., дв.питание	тыс.руб.	300		
CITIZEN SB-745P	10-разр., дв.питание	тыс.руб.	112		
КАССОВЫЕ АППАРАТЫ, РАСХОДНЫЕ					
БелОКА-500.0		тыс.руб.	6800	V&K	78-24-10
ОКА-500.0	внесен в госреестр	тыс.руб.	7000	Командор	65-61-68
Прима	3 валюты, 10 отд., автономное питание, госреестр, гар.18 м.		580	ТриС (0162)	25-40-48
Прима		тыс.руб.	7900	V&K	78-24-10
Olibel CRF-1000	докум.для налог.инспекции, техобслуживание, гар.18 м.	тыс.руб.	7390	Климук	25-86-49
Olibel CRF-1000	госреестр, обучение, доставка по РБ, гар.18 м.	тыс.руб.	7488	ЧП	70-13-30
Olibel CRF-1000		тыс.руб.	7900	V&K	78-24-10
Денежный ящик	для кассовых аппаратов	тыс.руб.	8000		
МАШИНЫ СЧЕТА ДЕНЕГ					
МСК-3	1г.г.	тыс.руб.	3800	Дисанс	63-11-26
МСК-3	предторг.обслуживание	тыс.руб.	4200	V&K	78-24-10
УПБ-2	многофункциональная, Россия, гар.6 м.		410	Просвет	32-30-11 32-35-52
Magner 35	Япония, 1г.г.				
БАНКОВСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ					
Инкассаторские сумки, пломбиры, пломбы, шпагат				Просвет	32-30-11
Инкассаторские сумки, мешки, пломбиры, пломбы, шпагат, сургуч, сургучницы				Конверсум	64-33-50
Справочники СКВ, счетчики, детекторы банкнот					
Сейфы, шкафы	в ассортименте, пр-во России, Украины, Беларуси, Японии			Охранные системы	48-77-47
Сейфы, шкафы	в ассортименте, пр-во Германия, Словакия			РУССА	62-12-79
Табло котировки валют "Цитрон"				Просвет	32-30-11 32-35-52 32-70-52
Упаковщик банкнот вакуумный DB (Германия)					
Уничтожитель документов					
ОФИСНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ, РАСХОДНЫЕ					
Ламинаторы, термобиндеры, перфобиндеры, резаки и гильотины, уничтожители, 1г.г.				БИСПРИНТ	26-25-60 26-34-69
Пленка ламинационная, пружины для перфобиндеров, термообложки					
ИП "ИОРГ" РЕАЛИЗУЕТ					
Офисное оборудование	ламинаторы, термобинд., перфобинд. "IBICO" (Швейцария) и расх.		от 150	ИОРГ	32-34-76
	гильотины (резаки для бумаги) "IDEAL" (Германия) и расх. к ним		от 200		
Оснастка	для штампов и печатей "COLOR" (Австрия)				
	самонаборные штампы с русским и латинским шрифтами				
Расходные материалы	сырье для производства штампов и печатей, мастика, штемп. подушки				
МЕБЕЛЬ					
Мебель для офиса и дома				Евромебель	23-33-05
ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ					
Весы	механические, электронные (5, 10, 15, 20, 100 кг)			Климук	25-86-49
Весы	В7-15Т, электронные, 15 кг, обучение, возм. доставка, 1г.г.	тыс.руб.	4800	ЧП	70-13-30
Весы	ВЭ-15Т, электронные, Россия, 1г.г.	тыс.руб.	4830	Командор	65-61-68
Весы	ВТНт-10Д14, электронные, РБ, 1г.г.	тыс.руб.	4628		
Весы	ВНЦ-2 стрелочные 200г, макс.2 кг	тыс.руб.	1100	V&K	78-24-10
Весы	ВТН-5 стрелочные 500г, макс.5 кг	тыс.руб.	1200		
Весы	РП-100, платф.600х460, до 100кг	тыс.руб.	2400		
Весы	РП-6Ц, стрелочные, шкала 6 кг	тыс.руб.	2100		
Весы торговые	ВЭ-15Т, электронные, 15 кг.	тыс.руб.	4900		
Весы торговые	ВТН-10, электронные, 10 кг	тыс.руб.	4600		
Весы торговые	РН-10Ц, стрелочные, до 10 кг	тыс.руб.	1250		
Манекены	пластик, женские		15	Командор	65-61-68
Торговое оборудование для выставок, магазинов и аптек в ассортименте				Бонк	76-92-68
Ценники, ценникодержатели из оргстекла, сигнальный образец бесплатно				Volume Design	64-22-32

Наименование	Описание		Цена	Фирма	Телефон
Универсальная система стеклянных кубов "Командор"				КОМАНДОР	65-61-68
Торговые прилавки			от 100		
Витрины, стеллажи			от 70		
Пристенные горки			от 80		
Универсальная система стальных труб "Командор"					
Вешала для одежды			от 150		
Примерочные кабины, трубчатый металлический каркас			от 200		
Оборудование для выставок, размещение рекламы			от 100		
ОРГТЕХНИКА И ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ ОТ ЦТИ					
Кассовые аппараты	ПРИМА,10 отд.,4 кассира,автоном.питание,гар.18 м.		580	ЦТИ ул.Платонова 38, 5 этаж	68-40-48 68-43-07 68-52-19
	Olibel CRF-100,8 отд.,9 валют,автон.питание,гар.18 м.		585		
	БелОКА-500.0, 8 отд., 2 ленты, гар.18 м.		590		
	денежные ящики к кассовым аппаратам		60—75		
	картриджи, ролики, чековая лента и др.расходные материалы		от 0.8		
Весы торговые	электронные, механические, 3/6/10/15 кг, гар.18м.		от 100		
Пишущие машинки	PRINCESSA,рус.,механич.,2-цветная лента,футляр,1г.г.		120		
	Samsung SQ-1030/1050, рус./лат., коррекция, 1г.г.		175—185		
	Ромашка У1.07, А4, рус./лат./бел., память 1 лист, 2г.г.		195		
	Citizen RS-150, рус./лат., коррекция, 1г.г.		185		
	картриджи, коррект.лента и др. расходные материалы		от 4		
Счетчики банкнот	УСДБ-01/МСК-3, счет/фасовка/выдача, 1г.г.		210—345		
Телефонные аппараты	FeTap, дисковые, кнопочные, 1г.г.		15—17		
Бытовая техника	MOULINEX, в ассортименте, 1г.г.		19—233		
РАБОЧАЯ ОДЕЖДА					
В ассортименте	костюмы, куртки, рукавицы и др.			Вестор	78-58-35
Фирменная	по каталогу, под заказ				
Костюмы рабочие	диагональ	тыс.руб.	125	Полигон (0222)	26-45-82
Куртки ватные		тыс.руб.	125		
Рукавицы рабочие		тыс.руб.	6.2		
СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ					
Стекло	тониров.полиров.зеркальное 1.6х1.2м, толщ. 4 мм			БелАДС	33-14-21
БЫТОВАЯ ТЕХНИКА					
Весы бытовые	НБЭ-3-01, электронные, 1г.г.	тыс.руб.	326.2	Командор	65-61-68
Весы бытовые	НПЦБ-3, настольные, цифер态бл.	тыс.руб.	55	V&K	78-24-10
ВИДЕОКАССЕТЫ с ЗАПИСЬЮ — СТЕРЕОЗВУК в пластиковом футляре с цветным вкладышем				TAF EUROPE	20-86-35 26-56-21
Телевизоры	GoldStar CF-21E60B, рус., мультисистемный, таймер, ДУ		350	Информатика	37-06-62
	GoldStar CF-21D60B, рус., мультисист., таймер, ДУ, псевдостерео		370		
ФИРМА "НОВЫЙ ВЕК" ПРЕДЛАГАЕТ					
Весы торговые	ВЭ-15Т, электронные, до 15 кг	тыс.руб.	4600	66-84-82 66-01-22 66-44-04	Минск, Чернышевского, 10А, офис 511
Этикет пистолет	МХ-5500, однострочный, лента	тыс.руб.	702		
Денежный ящик	для любых кассовых аппаратов	тыс.руб.	975		
Лента чековая	38—68 мм	тыс.руб.	4.5—26		
Термобумага	для факса 210мм х 30м	тыс.руб.	37		
Устройства определения подлинности	CashScan, для определения долл.США	тыс.руб.	1820		
	Regula 4003,4 контр.: линза,магнит,подсветка,ультрафиолет	тыс.руб.	3800		
Источники бесперебойного питания БАРС	АИП250, off-line, аналог Back-UPS		139		
	АИП 250А—1200А,line-interactive,StepWare,аналог Back-UPS		173—562		
	БИП 600—3000, on-line hybrid, 2г.г.		792—2980		
	БИП 600У—15000У, on-line, 2г.г.		850—13390		
Источники бесперебойного питания АРС	Back-UPS 250VA, off-line		175—832		
	Back-UPS Pro-PNP 280—650VA, off-line		252—480		
	Smart-UPS 400—2000VA, line-interactive UPS		489—1784		
	Matrix 3000VA, модульный		4280		
Программное обеспечение для UPS (АРС), БАРС (для любой ОС)			60—100		
Защита портов ПК	ProtectNet P10B, для коаксиала/для витой пары		35/35		
Сетевые фильтры	в ассортименте		25-300		
УСЛУГИ, РЕМОНТ, СЕРВИС					
Волоконно-оптические системы связи, локальные выч.сети (проектирование, монтаж, каблирование), защита информации				АлтоЛан	(2)78-32-13 24-26-25
Визитки, фирменные бланки, наклейки (шелкография)				Твайс	20-24-38
Визитки, полимерные и метал.печати, пломбиры; логотипы на любые изделия; нумераторы, датеры, самонаборные штампы, самоокрашивающиеся аппараты для печатей				Визит-сервис	36-69-84, Минск, Красная, 2
Визитные карточки (офсет, шелкография, тиснение фольгой)				Черкас	тел.541104 тел./факс 547245
Фирменные бланки, папки, конверты (офсет, шелкография, тиснение фольгой)					
Самоклеющиеся этикетки любой формы (офсет, шелкография, тиснение фольгой)					
Этикетки, ярлыки, открытки, приглашения					
Рекламные листы, буклеты, афиши					
Нагрудные значки (тампопечать, офсет, шелкография, тиснение фольгой)					
Нанесение информации на ручки, брелки, зажигалки, папки и прочее					
Услуги по плоттерной резке и аппликации липкими пленками					
Рекламные щиты, стенды, вывески, шильды и пр.					
Печати и штампы					
Изготовим печати, штампы (по австрийской технологии); от 5 часов до 6 дней				ул.Брилевская, 10-5 (за гост. "Спутник") тел./факс 25-85-46	COLOP
Предлагаем самонаборные штампы (русский, английский, немецкий шрифт) фирмы Colop					
Изготовим визитки, бланки, листовки, этикетки, конверты, папки, буклеты, бэджи; от 3-х часов					
Разместим вашу рекламу в метро, пригородных электричках, на уличных стендах					
Жалюзи				Малми-М	33-11-48
Жалюзи горизонтальные			$14.5/м^2$	Ветразь	68-80-09 64-23-54
Жалюзи вертикальные			$22—24/м^2$		
Роллеты защитные			от $150/м^2$		
Маркизы			от 230		
Окна, двери, перегородки			от 120		
ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ РЕМОНТ множительно-копировального оборудования				TAF EUROPE	20-86-35 26-56-21
Ремонт факсов "Panasonic", "Toshiba", компьютеров и другой техники				ДУМИ	68-58-75
Ремонт, техобслуживание копировальной и другой офисной техники				ТОРИС	26-25-19
Ремонт матричных, струйных, лазерных принтеров и копировальных аппаратов				Р.Т.С.	36-33-32
Ремонт БП, телефаксов, мониторов, принтеров; срок — от 1 до 7 дней				БЕЛХАНТ	23-83-78
Ремонт, ТО, заправка копиров. техники, принтеров, UPGRADE компьютеров				ЭЛПАЙ НПП Химремонт	33-02-18
XEROX	ремонт и техническое обслуживание			БИ-Проект	32-43-49
Изготовим программы к ЭВМ и электронику под заказ (прием с 9 до 10 час.)				Мезон	22-17-42
Изготовление и ремонт тентов, каркасов				Реддавей и К	75-87-53
Фирменные бланки, этикетки, буклеты, плакаты, ежедневники				БОФФ	68-59-24
Оригинал-макеты, почтовая реклама, печать на конвертах					
Типографские услуги					
Юридические услуги	субъектам хозяйствования			Правовой альянс	62-51-00
КАНЦЕЛЯРСКИЕ ТОВАРЫ					
Школьно-письменные и канцелярские принадлежности				Замок	ул.Кошевого 18, т.30-36-54
Бланки и бланочная продукция					
Экономическая, юридическая, справочная литература					
ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРИИ					
АНЖЕЛИКА	печать платежных документов, 17 докум., Windows		20-30	GoldenSoft	64-99-74
Бухгалтерские услуги				Геосистема	26-54-07
Бухгалтерское обслуживание негосударственных предприятий			от 10	ЦЕНТРАЛЬ	20-66-13
Вся бухгалтерия 2.0	комплексный бухучет, экономический анализ и многое другое		150/300	TiCOM	63-52-58
ИНФО-БУХГАЛТЕР 2.5	профессиональный комплекс бухучета, обучение		150	ГОР	54-73-59
Книга регистрации платежных поручений		тыс.руб.	50	органиэ.	36-57-21
Книга регистрации счетов фактур		тыс.руб.	50		
ПО МП "БЭМБИ-3"	учет операций, баланс, налоги, зарплата, склад, осн.ср-ва		120	ОРГ СЕРВИС	22-80-62 30-39-71
ПО "БЭСТ 2.xx" лок./сет.	профессиональный комплекс бухгалтерского и складского учета		от 300		
ПО "БЭСТ 3.xx" лок./сет.	расширенный комплекс бухгалтерского учета и опт.торговли		900		
Локальные сети и сетевые комплексы бухгалтерского учета "под ключ" (Novell, "БЭСТ")			договор.		
ПО "ПЕНТА"	для проф.бухгалтера,DOS/Windows,MAC/сеть,открытая архитектура		от 100	органиэ.	46-66-57
ПО для бухгалтерского, складского учета; со склада и "под заказ"				Деловое ПО	36-15-94
Финансы без проблем 4000	универсальная система бухучета фирмы "Hackers Design", для Windows и DOS		80	ЦЕНТРАЛЬ	20-66-13 29-08-61
	сетевая версия		495		
Продажа и обучение "1С бухгалтерия" и "1С зарплата" (Dos, Windows, сеть)			40—360	САНТКОМ	58-60-72
НОВИНКА В МИНСКЕ: мощный и простой бухпакет ABACUS			150—820		
Поможем выбрать и купить копьютеры, мебель под них, объед.в сеть			10—25		
Формы бланков расчетов с бюджетом, внебюджетными организациями, бухгалтерские, бланки, для WORD 6.0		тыс.руб.	150	Поларис	27-06-91

Размещение информации в таблице — тел./факс 61-64-22.



Путеводитель "ТВ"

Ну очень непростая дилемма: следует посочувствовать или поздравить постоянных читателей вестника по поводу выхода очередных поправок к документам о грузовой таможенной декларации. Их было уже так много, что не очень внимательные люди, а главным образом новички на поприще внешнеэкономической деятельности вполне могут и заплутать в приказах ГТК на эту тему. Напоминаем: выстроить хронологию и последовательность названных документов можно, перечитав "НЭГ" NN 8, 39 за 1995г., NN 3, 6 журнала "Человек и экономика" за 1995г., а также "НЭГ" NN 1 и 7 за 1996г.

Одновременно сообщаем: публикуемый ниже приказ ГТК N 387-ОД — не последний в этом ряду. Изменения в положении и инструкции о ГТД объективно необходимы. Они продиктованы развитием Таможенного союза, освоением новых аспектов рыночных отношений и экспортно-импортных операций. Это относится и к публикуемому в выпуске 21-му приказу ГТК, который отнюдь не дублирует прошлогодний.

О внесении изменений и дополнений в приказы Государственного таможенного комитета Республики Беларусь от 31.01.95 г. N 27-ОД и от 04.04.95 г. N 85-ОД

ПРИКАЗ ГТК N 387-ОД от 27.12.1995г.

В целях совершенствования формы декларирования товаров, автоматизации контроля за начислением и уплатой таможенных платежей **ПРИКАЗЫВАЮ:**

1. Утвердить прилагаемые "Изменения в Положение о таможенном документе "Грузовая таможенная декларация", утвержденное приказом Государственного таможенного комитета Республики Беларусь N 27-ОД от 31.01.95 г. (регистрационный номер 744/12 от 09.02.95) в редакции приказов Государственного таможенного комитета от 24.05.95 г. N 139-ОД (регистрационный номер 904/12 от 30.05.95 г.), от 27.06.95 г. N 184-ОД (регистрационный номер 975/12 от 30.06.95 г.), от 20.07.95 г. N 209-ОД (регистрационный номер 1011/12 от 21.07.95 г.) и от 14.08.95 г. N 231-ОД (регистрационный номер 1042/12 от 16.08.95 г.).

2. Утвердить прилагаемые "Изменения в Инструкцию о порядке заполнения грузовой таможенной декларации для целей таможенного декларирования товаров", утвержденную приказом Государственного таможенного комитета от 31.01.95 г. N 27-ОД (регистрационный номер 745/12 от 09.02.95 г.) в редакции приказов Государственного таможенного комитета от 03.04.95 г. N 85-ОД (регистрационный номер 822/12 от 04.04.95 г.), от 24.05.95 г. N 139-ОД (регистрационный номер 904/12 от 30.05.95 г.), от 27.06.95 г. N 184-ОД (регистрационный номер 975/12 от 30.06.95 г.) и от 06.09.95 г. N 260-ОД (регистрационный номер 1077/12 от 15.09.95 г.).

3. Утвердить прилагаемые изменения в "Инструкцию о порядке регистрации документов, отражающих операции таможенного оформления", утвержденную приказом Государственного таможенного комитета от 03.04.95 г. N 85-ОД (регистрационный номер 821/12 от 04.04.95 г.) в редакции приказа Государственного таможенного комитета от 27.11.95 г. N 348-ОД (регистрационный номер 1168/12 от 30.11.95 г.).

4. Управлению таможенной статистики и информационных технологий (Романовский А.Л.) и Минской центральной таможне (Саликов А.С.) обеспечить доработку программных средств и довести их изменения до таможен.

5. Начальникам таможен довести содержание настоящего приказа до личного состава, а также субъектов хозяйствования и таможенных агентов, расположенных в зонах деятельности таможен.

6. Изменения, утвержденные настоящим приказом, подлежат внесению в Реестр Государственной регистрации.

7. Настоящий приказ вступает в силу с 01.01.96 г.

Председатель Комитета П.В.КРЕЧКО

ИЗМЕНЕНИЯ в Положение о таможенном документе "Грузовая таможенная декларация"

(Зарегистрированы в Реестре Государственной регистрации 10.01.1996г., рег.N 1236/12)

1. Описание внешнеэкономических операций, классифицируемых в разделе 1 Классификатора внешнеэкономических операций (Приложение 3) под кодом "144" и в разделе 2 — под кодом "232" изложить в следующей редакции:

Код	Значение кода
144	Передача резидентом Республики Беларусь вывозимых и произведенных им товаров нерезиденту по договору подряда, предусматривающему изготовление продукции полностью из материалов заказчика, ввезенных в республику из государства—члена Таможенного союза, и находящихся в собственности заказчика
232	Принятие резидентом Республики Беларусь ввезенных товаров от нерезидента по договору подряда в качестве материалов, находящихся в собственности заказчика и предназначенных для промышленной переработки в республике при условии вывоза изготовленной продукции в государство—член Таможенного союза

2. Дополнить раздел 1 Классификатора внешнеэкономических операций (Приложение 3) следующей операцией:

Код	Значение кода
145	Передача резидентом Республики Беларусь вывозимых товаров в собственность нерезидента по договору подряда, предусматривающему их производство в республике из собственных материалов подрядчика с частичным добавлением ввезенных из государства—члена Таможенного союза товаров, находящихся в собственности заказчика

3. Дополнить раздел 9 Классификатора документов, представляемых для целей таможенного оформления (Приложение 3), следующими документами:

Код докум.	Описание документа
94	Заявление о целевом использовании ввозимых товаров для предоставления льгот по уплате налога на добавленную стоимость
95	Заявление о целевом использовании ввозимых товаров для предоставления льгот по уплате налога по товарообменным бартерным операциям
96	Прочие заявления субъектов хозяйствования по вопросам предоставления льгот по уплате таможенных платежей

ИЗМЕНЕНИЯ в Инструкцию о порядке заполнения грузовой таможенной декларации для целей таможенного декларирования товаров

(Зарегистрированы в Реестре Государственной регистрации 10.01.1996г., рег.N 1238/12)

1. В части пятой описания графы 14 пункта 2 раздела I слова "142—144" заменить на слова "142—145".

2. В части второй описания графы 44 пункта 2 раздела I, пункта 2 раздела II, пункта 3 раздела III , пункта 2 раздела IV, пункта 2 раздела V после слов: "номер документа (при отсутствии номера — запись "без номера" добавить слова: "дата выдачи документа;".

3. В части второй описания графы В пункта 2 раздела I, пункта 2 раздела II, пункта 3 раздела III слова: "— номер и дата платежного документа" заменить на слова:

— код валюты платежа согласно "Классификатору валют";

— номер платежного документа;

— дата платежного документа (дата указывается в виде трех пар цифр, разделенных точками, при этом первая пара цифр обозначает число, вторая — месяц, третья — год;

"— способ платежа (заполняется в случае уплаты по одному таможенному платежу различными способами аналогично заполнению колонки "СП" графы 47).

Сведения о каждом платежном документе располагаются с новой строки."

4. Дополнить часть четвертую графы 18 пункта 2 раздела IV и пункта 2 раздела V абзацем следующего содержания:

"При заполнении декларации на печатающем устройстве компьютера допускается указание сведений об идентификационных номерах транспортных средств в графах 47 и В".

ИЗМЕНЕНИЯ в Инструкцию о порядке регистрации документов, отражающих операции таможенного оформления

(Зарегистрированы в Реестре Государственной регистрации 10.01.1996г., рег.N 1239/12)

1. Абзац второй пункта 3.7 изложить в следующей редакции:

"Регистрация деклараций, принятых для целей таможенного оформления, производится должностным лицом таможенного органа в пункте таможенного оформления путем внесения сведений в соответствующие графы журнала регистрации (Приложение 2), а также указания в графе "7" 1-го, 2-го и 3-го листов принятой таможенной декларации регистрационного номера следующей структуры:

ТТППП/ДДММГЖННННН, где:
ТТ — код таможни оформления,
ППП — код ПТО, на котором принята таможенная декларация для целей таможенного оформления, (в случае таможенного оформления вне ПТО, указывается код ПТО места регистрации принятой таможенной декларации),
ДД — день принятия декларации,
ММ — месяц принятия декларации,
Г — последняя цифра текущего года,
Ж — номер журнала регистрации,

ННННН — входящий номер регистрации принятой таможенной декларации (порядковый номер записи в соответствующем журнале регистрации).

О таможенном оформлении объектов растительного и животного мира

Приказ ГТК N 21-ОД от 25.01.1996г.

(Зарегистрирован в Реестре Государственной регистрации 20.02.1996г., рег.N 1312/12)

В целях усиления контроля за вывозом объектов растительного и животного мира и во исполнение поручения Кабинета Министров Республики Беларусь от 17.07.95г. N 06/405-155 и постановления Кабинета Министров Республики Беларусь от 21.08.95г. N 456 **ПРИКАЗЫВАЮ:**

1. Выдавать разрешения на размещение за границей Республики Беларусь объектов растительного и животного мира, указанных в Перечне основных видов экспортируемой продукции растительного и животного происхождения, заготовка (закупка) которой лицензируется Министерством природных ресурсов и охраны окружающей среды Республики Беларусь (приложение 1), при условии наличия у заявителя лицензии на занятие заготовкой либо закупкой указанных объектов на территории Республики Беларусь, а также справки облисполкома, подтверждающей соблюдение указанной квоты в отношении каждой партии вывозимой продукции (в отношении виноградной улитки — справки Министерства природных ресурсов и охраны окружающей среды).

Указанная лицензия является основанием для вывоза продукции, соответствующей видам и целям, предусмотренным особыми условиями лицензии.

2. Лицензии на заготовку (закупку) указанной продукции подписываются одним из заместителей министра природных ресурсов и охраны окружающей среды и заверяются штампом и печатью министерства.

Образцы подписей, печатей и штампа приведены в приложении 2*.

3. Начальникам таможен обеспечить учет объемов вывозимой продукции растительного и животного происхождения в целях соблюдения заявителями квот, устанавливаемых областными исполнительными комитетами.

До установления областными исполнительными комитетами квот вывоза указанной продукции (Министерством природных ресурсов и охраны окружающей среды — в отношении виноградной улитки), происходящей из Республики Беларусь, руководствоваться квотами, указанными в лицензиях, а для предприятий "Белкоопсоюза" (в том числе "Белкоопвнешторга") и Министерства лесного хозяйства — объемами, указанными в контрактах, связанных с вывозом этой продукции.

4. Требования настоящего приказа не распространяются на продукцию, происходящую из других стран, при условии подтверждения таможенному органу этого факта.

Разрешение на размещение за пределами Республики Беларусь указанных объектов, ввезенных в республику, выдается при условии представления таможенному органу Республики Беларусь сертификата происхождения, выданного соответствующим компетентным органом страны происхождения.

5. С момента введения в действие настоящего приказа считать утратившими силу указание ГТК от 24.07.95г. N 37 (рег.N 1029/12), письма ГТК от 30.10.95г. N 02/5920 и от 30.11.95г. N 02/6689.

6. Начальникам таможен довести содержание настоящего приказа до личного состава таможен, заинтересованных субъектов хозяйствования и таможенных агентов, расположенных в зонах деятельности таможен.

7. Приказ вступает в силу с момента его государственной регистрации.

Председатель Комитета П.В.КРЕЧКО

ПРИЛОЖЕНИЕ 1

ПЕРЕЧЕНЬ
основных видов продукции растительного происхождения, экспорт которых осуществляется по лицензии Минприроды и в пределах установленных облисполкомами квот**

Наименование товара	Код товара по ТН ВЭД
I. Листья, ветки и другие части растений, травы, мхи и лишайники, за исключением ели новогодней	0604 (кроме 060491100)
II. Ягоды дикорастущие:	
1. Малина, ежевика	Из 081020, 081290600
2. Клюква, черника и прочие ягоды	081040
3. Прочие	081290400 081290900
III. Грибы дикорастущие:	
1. Свежие а) лисички	070951300
б) моховики	070951500
в) прочие	070951900
2. Сушеные	Из 071230000
3. Отварные, замороженные	Из 071080600
4. Консервированные для кратковременного хранения	Из 071190500 Из 200190500 Из 200310900
IV. Растения, их отдельные части, включая семена и плоды, используемые в парфюмерной, фармацевтической промышленности и других целях	121190900
V. Виноградная улитка	мертвая 041000000 живая 010600910

** Образцы оттисков печатей и штампа Минприроды, а также подписей должностных лиц не публикуем.*

*** В данный перечень не входят растения и животные, занесенные в Красную Книгу Республики Беларусь. Вывоз таких растений и животных за пределы Республики Беларусь запрещен.*

Выпуск подготовила Анна ГЛАДЫШЕВА

Бизнес - партнер

Белорусский фонд финансовой поддержки предпринимателей и "Нацыянальная эканамічная газета" продолжают публикацию материалов под рубрикой "Бизнес-партнер", ставящих целью помочь хозяйствующим субъектам республики найти надежного партнера за рубежом и расширить сферы своей деятельности на внешнем рынке. Результаты предыдущих публикаций показывают, что "Бизнес-партнер" — удобный канал информирования отечественных предпринимателей о предложениях иностранных фирм, заинтересованных в организации бизнеса в Республике Беларусь. В этом номере предлагаем вашему вниманию сведения о фирмах Германии, Израиля, Индии и Румынии. Обратившись к "НЭГ" NN 34, 39, 43 и 48 за 1995 г., вы сможете ознакомиться с предложениями фирм Испании, Германии, Болгарии, Италии, Венгрии и Польши. Это позволит сэкономить вам время и средства, которые пришлось бы потратить на самостоятельный поиск иностранного партнера по бизнесу. При этом наиболее эффективным является оказание белорусским фирмам представительских услуг и подбор на основе базы данных предложений инофирм. Более полную информацию о выпускаемой продукции, ценах, условиях поставки и оплаты можно получить по телефону (0172) 30-81-36, факс (0172) 27-89-60

Фирмы Израиля предлагают:

Из-1 Фирма производит высококачественную уникальную косметику, основанную на солях, минералах и грязях Мертвого моря. Среди выпускаемой продукции — отличная для массажа, имеющая масляную текстуру и оказывающая лечащее воздействие на кожу натуральная вода Мертвого моря; грязевые маски для тела, лица и волос; соли для душа, мыло и шампуни.
Фирма ищет организации, которые могли бы заинтересоваться продукцией, а также нуждается в перспективных заказчиках.

Из-2 Фирма — крупнейший производитель косметики в Израиле. Экспорт — в США, Западную Европу, Южную Африку, на Дальний Восток и в Чешскую Республику.
Фирма ищет контакты с фирмами-импортерами и дистрибьютерами.

Из-3 Фирма занимается производством детских колясок.
Заинтересована в установлении контактов с партнерами из других стран для совместной деятельности.

Из-4 Компания является производителем канцелярских товаров: ножниц, пластиковых цветных карандашей, клея, точилок для карандашей, ленточных автоматов. Изделия поставляются в различных упаковках. Специализируется в изготовлении продукции на заказ.
Фирма ищет торговые связи и нуждается в поиске потенциального заказчика.

Из-5 Фирма — одна из ведущих производителей покрытий и эмульсии на водяной основе (клейкие и синтетические добавки).
Заинтересована в поиске фирм дистрибьютеров в других странах.

Фирмы Индии предлагают:

И-1 Компания — производитель и экспортер кожаной обуви, располагает производственными единицами в Бомбее и Мадрасе.
Ищет партнеров для продвижения своей продукции в Беларуси.

И-2 Компания в течение 3-х лет осуществляет торговлю фармацевтической продукцией, косметикой, презервативами, полотенцами и т.д.
Заинтересована в установлении торговых связей с фирмами соответствующего профиля.

И-3 Международная торговая компания специализируется в поставках упаковочного материала, канцтоваров, машинного оборудования. Структура компании включает ряд фирм по поставкам следующей продукции: свежих и мороженых морепродуктов, железной руды, готовой одежды и тканей, упаковки, фруктовых соков, ароматизирующих веществ, пищевых продуктов, рекламных средств и пакетов.
Фирма заинтересована в установлении контактов с бизнесменами и компаниями для взаимовыгодных долгосрочных деловых отношений.

И-4 Фирма занимается производством и экспортом крема для лица на травах, шампуней и других кремов, экспортирует фармацевтику, химикаты, ремесленные и другие основные товары. Есть возможность экспортировать чай и сахар на регулярной основе.
Ищет контакты для сотрудничества с целью импорта металлолома, в частности меди, и реализации своей продукции.

И-5 Фирма — производитель и экспортер в страны ЕЭС, Сингапур и Японию изделий из кожи: сумок, бумажников, папок и др., а также текстильной продукции: одежды, шарфов и др.
Желает развить хороший бизнес и отношения с другими фирмами, заинтересованными в данной продукции.

И-6 Фирма — экспортер различных материалов, желает установить контакты с фирмами — импортерами общей торговли, станков, вентилей, тканей, потребительских товаров и др.

И-7 Компания вовлечена в международную торговлю с/х продукцией и продуктами питания (чай, кофе, рис, джемы), электроникой, джутовыми тканями, хлопковой пряжей, одеждой, товарами из кожи и др. Также вовлечена в импорт сахара, металлолома, сырья для удобрения и др. Специализируется в поставках оборудования малых предприятий. Создано СП в Ашгабаде по производству линолеума.
Фирма желает расширить сферу деятельности.

И-8 Фирма — производитель и дистрибьютер всех видов хлопчатобумажных изделий, носков, тканей, белья, готовой одежды, платьев. Проявляет интерес к деловым контактам в области своей продукции.
Ищет торгового представителя в Республике Беларусь.

И-9 Компания является одним из пионеров индийской чайной промышленности, имеет плантации в Верхнем Ассаме и работает в этой сфере более 75 лет.
Заинтересована в экспорте чая в Республику Беларусь.

И-10 Фирма имеет более чем 20-летний опыт в производстве и экспорте хлопковых тканей и готовой одежды (маек, полотенец, простыней, наволочек, диванных покрывал и т.д.).
Заинтересована в установлении контактов с экспортерами из других стран для двусторонней торговли.

И-11 Старейший производитель чая в Индии на протяжении более 70 лет владеет тремя чайными плантациями в Ассаме и производит около 2 млн.кг чая. Экспортирует в страны СНГ и Польши такие виды чая, как Arvee, DewBru, Elixir, EmamiGold, Exchequer, Fragnant, Morning Cheers. Чай упакован 50, 100, 250, 500 г в коробки 6—24 кг.
Заинтересована в установлении контактов с фирмами-импортерами.

Фирмы Германии предлагают:

6 Фирма занимается разработкой высококачественных коктейлей. Ассортимент включает коктейли с тропическим ароматом и средней крепости, разлитые в емкости по 0,2 л.
Желает установить взаимовыгодные контакты для реализации своей продукции с предприятиями розничной и оптовой торговли.
Кол-во сотрудн.: 12, год создания: 1992

15 Компания производит спортивную одежду. Для материалов установлены высокие технологические стандарты по качеству.
Ищет партнеров с целью расширения торговой сети, заинтересована в контактах с торговыми организациями.
Оборот: 9 млн.ЭКЮ, кол-во сотрудн.: 28, год создания: 1984

22 Компания производит и собирает по собственным чертежам и чертежам заказчика сложное магазинное, банковское, офисное, гостиничное оборудование и мебель. Другое направление деятельности — общий дизайн интерьера. Фирма располагает современным технологическим оборудованием: шпоновыми прессами, CNC-автоматическими шлифовальными станками, автоматической распиловкой панелей и др.
Ищет возможности для сотрудничества в области производства, монтажа и продажи своего оборудования, а также контакты с поставщиками магазинного оборудования.
Оборот: 5 млн. ЭКЮ, кол-во сотрудн.: 75, год создания: 1990

25 Компания производит заготовки из клееной буковой и слоеной фанеры, детали и каркасы кресел, столов, стульев, перил. Владеет собственными мощностями по производству фанеры. Продукция экспортируется в Нидерланды, Великобританию, Данию, Францию, США, Китай, Австрию.
Заинтересована в создании совместных предприятий с зарубежными производителями. Ищет новые рынки сбыта в Восточной Европе, а также поставщиков цельного дерева.
Оборот: 20 млн. 507 тыс. ЭКЮ, экспорт: 8 млн.600 тыс.ЭКЮ, кол-во сотрудн.: 300, год создания: 1936

28 Компания использует возможности своего производства для выпуска деревянных окон и дверей, оранжерей, деревянных лестниц и мебели любого типа для улучшения интерьера. Продает и осуществляет монтаж сборных изделий.
Фирма ищет партнеров для продажи и монтажа своих сборных модулей.
Оборот: 1 млн. 450 тыс. ЭКЮ, кол-во сотрудн.: 30, год создания: 1984

34 Компания разрабатывает, производит и устанавливает торговое оборудование, собирает мебель и оборудование для банков, офисов, отелей, магазинов. Продукция экспортируется в Австрию, Швейцарию и страны Бенилюкса.
Заинтересована в сотрудничестве по продаже своей продукции и в торговле продукцией зарубежных партнеров в ФРГ.
Оборот: 12 млн. 950 тыс. ЭКЮ, кол-во сотрудн.: 110, год создания: 1927

35 Фирма выпускает мебель для детских садиков из слоеных буковых панелей, фанеры или цельной древесины. Мебель изготовляется вручную и малыми сериями. Компания имеет большое количество филиалов и специализируется в электронике, фасовке и монтаже продукции, производстве окон, металлообработке и т.д.
Ищет поставщиков высококачественной древесины для создания детской мебели, стремится к сотрудничеству для расширения торговли своей продукцией.
Оборот: 1 млн. 450 тыс. ЭКЮ, импорт: 12 тыс. ЭКЮ, кол-во сотрудн.: 420, год создания: 1974

36 Компания разрабатывает мебель для санаториев и офисов, оборудование для банков и магазинов. Имеет собственное производство и монтажные службы, высококвалифицированные конструкторские и чертежные отделы, оборудование для обработки древесины и пластмас. Экспорт осуществляется в страны Бенилюкса и Данию.
Желаемое сотрудничество включает следующие сферы: новые источники сырья; европейские партнеры для торговли продукцией; монтаж оборудования зарубежными фирмами или совместно с зарубежными фирмами; совместная разработка новых видов продукции с зарубежными фирмами. Ожидается сотрудничество с фирмами деревообрабатывающей, мебельной, пластмассовой, металло- и электронной промышленности.
Оборот: 3 млн. 500 тыс. ЭКЮ, экспорт: 500 тыс. ЭКЮ, импорт: 500 тыс. ЭКЮ, кол-во сотрудн.: 50, год создания: 1908

43 Компания обрабатывает и продает древесину и деревянные изделия любых типов. Имеет собственное оборудование по раскрою и обработке древесины. Сырье импортируется из США, Канады, Скандинавских стран и России. Обработанная древесина и изделия экспортируются в страны Бенилюкса и Австрию.
Заинтересованы в сотрудничестве с фирмами, осуществляющими торговлю и обработку древесины, в сфере поставок, совместной разработки проектов и новых типов изделий, а также в создании СП.
Оборот: 77 млн. 700 тыс. ЭКЮ, кол-во сотрудн.: 350, год создания: 1954

56 Компания производит пластиковые окна и входные двери, а также алюминиевые двери с изолирующими стеклами для торговых предприятий. Специализируется в производстве угловых и круглых окон. Продукция экспортируется в Голландию и Бельгию.
Желает установить контакты с представителями и агентами для продажи своей продукции для учреждений специализированной торговли, готова создавать СП по производству окон.
Оборот: 13 млн. ЭКЮ, кол-во сотрудн.: 86, год создания: 1972

57 Фирма разрабатывает и производит высококачественные средства ухода за волосами для парикмахерских. Имеет собственную стратегию развития и научно-исследовательской деятельности, владеет современными производственными и фасовочными мощностями, которые отвечают всем требованиям. Продукция проходит строгую проверку на качество. Экспорт осуществляется в Нидерланды, Австрию, Швецию и Швейцарию.
Заинтересована в самом широком сотрудничестве в области производства и распространения продукции.
Оборот: 4 млн. 200 тыс. ЭКЮ, экспорт: 1 млн. 400 тыс. ЭКЮ, кол-во сотрудн.: 38, год создания: 1979

164 По заказу компании производит средства для транспортных нужд: опрокидывающие трейлеры, полутрейлеры, грузовики с низкой посадкой и гидравлическим управлением и т.д. Обслуживание включает все виды ремонтных работ, работ по окраске и с пескоструйным аппаратом. Продукция экспортируется в страны Восточной Европы, Японию, Ближний Восток.
Компания ищет новых партнеров — опытных коммерческих дилеров или производственников.
Оборот: 39 млн. ЭКЮ, кол-во сотрудн.: 440, год создания: 1890

190 Компания производит и продает транспортные средства, используемые для уборки промышленных отходов и мусора, санитарными и аварийными службами. Ее продукция включает производство различных цистерн и трейлеров, фильтров, контейнеров, устройств с сильным напором струи и т.д.
Есть возможность заключить контракт с компанией. Будут рассмотрены предложения об инвестициях для производства нового оборудования. Компания желает сотрудничать в продаже специальных транспортных средств, включая обслуживание и экспертизу.
Оборот: 17 млн. ЭКЮ, экспорт: 2 млн. ЭКЮ, кол-во сотрудн.: 70, год создания: 1986

Г-1 Немецкая фирма предлагает электротехническую продукцию: различные виды кабелей, электропроводку, комплекты распределительных реле и различные запчасти, реостаты, трансформаторы, штекеры, штепсели и т.д.
Заинтересована в установлении контактов в области силовой и электротехники.

Фирмы Румынии предлагают:

Р1 Фирма предлагает товары легкой и пищевой промышленности, товары народного потребления, зерно, муку, медикаменты, витамины.
Желает закупать пиломатериалы хвойных пород, полиэфирные лаки и краски, бумагу офсетную и газетную, химические удобрения, автопокрышки, отходы цветных металлов, инструменты, цемент.

Р2 Фирма предлагает к реализации обувь, вина, автопокрышки, изделия из резины, текстиль.
Желает закупать синтетический каучук, продукцию нефтехимии, нефтепродукты, сталь, бумагу, картон, лесо- и пиломатериалы, целлюлозу, капролактам. Заинтересована в открытии коммерческого представительства, создании совместного производства и для проведении консультирования.

Р3 Совместная румыно-германская фирма предлагает мебель, швейные и трикотажные изделия, кожгалантерею, продовольственные товары и напитки, электроприборы, стиральные порошки и т.д.
Заинтересована в закупках следующей продукции: дрожжей, рыбной муки, тканей, пряжи, бумаги, жести в рулонах и листах, нефтепродуктов, пиломатериалов.

Р4 Фирма предлагает комплектные поставки оборудования для предприятий по переработке сельхозпродукции, хлебозаводов малой и средней производительности.
Желает наладить сбыт продукции на территории Республики Беларусь.

Р5 Фирма занимается экспортом-импортом продуктов питания.
Желает установить деловые отношения с потребителями и оптовыми торговыми фирмами.

Р6 Производственное объединение, включающее 18 предприятий — производителей мебели, предлагает мебель для дома и офиса.
Ищет поставщиков пиломатериалов, мебельной фурнитуры, пластиковых покрытий и других материалов.

Р7 Фирма экспортирует румынские вина.
Желает наладить сбыт продукции на территории Республики Беларусь.

Р8 Румынский ЦЕНТРОКООП имеет 150 собственных предприятий по производству мебели, продуктов питания, товаров народного потребления, свой банк с филиалами в 25 странах мира.
Желает установить деловые отношения с белорусскими фирмами-импортерами с целью продвижения своей продукции на белорусский рынок.

Р9 Фирма предлагает в широком ассортименте товары народного потребления, продукты питания, вина.
Заинтересована в установлении торговых связей с фирмами для реализации продукции.

Р10 Фирма предлагает дважды рафинированное подсолнечное масло в пластиковых бутылках емкостью 1 литр.
Желает наладить сбыт продукции на территории Республики Беларусь.

Р11 Фирма предлагает консервы, овощи, фрукты.
Желает установить контакты с фирмами — импортерами продуктов питания.

Р12 Фирма предлагает муку для хлебопечения — 4000 тонн в месяц, СИФ Минск, подсолнечное масло — доставка до границы Унджени, другие с/х товары и продукты.
Желает наладить сбыт продукции на территории Республики Беларусь.

БАЛАНС коммерческого банка на 1 января 1996 года

Наименование банка и его местонахождение:
Минский частный строительный банк Андрея Климова
г.Минск, ул.Чапаева, 5

млн.руб.

Наименование статей	Сумма	Наименование статей	Сумма
1. Касса и другие денежные средства	19	Обязательства: 1. Средства Национального банка	-
2. Средства в Национальном банке	681	2. Средства банков и кредитных учреждений 2.1. резидентов 2.2. нерезидентов	-
3. Средства в банках и кредитных учреждениях:	-	3. Средства клиентов	736
3.1. у резидентов		3.1. государственного бюджета	
3.2. у нерезидентов		3.2. юридических лиц	624
4. Средства в ценных бумагах	-	3.3. физических лиц	112
5. Кредиты клиентам	563	4. Выпущенные банком долговые обязательства	-
5.1. в т.ч. просроченные и пролонгированные	-	5. Прочие обязательства	49
6. Инвестиционный портфель банка	-	Всего обязательств	785
7. Основные средства и нематериальные активы	251	Собственные средства:	
8. Прочие активы	113	1. Уставный фонд	450
		2. Прочие фонды и собственные средства	379
		3. Нераспределенная прибыль	13
		Всего собственных средств	842
Баланс	1627	Баланс	1627

Справка:размер резерва на возможные потери по ссудам 5 млн.руб.

Баланс подтвержден аудиторским заключением ООО "Финаудит-Консалтинг"

ОТЧЕТ о прибылях и убытках коммерческого банка за 1995 год

Наименование банка и его местонахождение:
Минский частный строительный банк Андрея Климова
г.Минск, ул.Чапаева, 5

млн.руб

Доходы банка		Расходы банка	
Наименование доходов	Сумма	Наименование расходов	Сумма
1. Полученные проценты и приравненные доходы	1352	1. Уплаченные проценты и приравненные расходы	395
2. Доходы по операциям с ценными бумагами	-	2. Расходы по операциям с ценными бумагами	-
3. Доходы по операциям в иностранной валюте	-	3. Расходы по операциям в иностранной валюте	-
4. Полученная комиссия по услугам клиентам и банкам	308	4. Уплаченная комиссия по услугам клиентов	1
5. Прочие доходы	23	5. Расходы на содержание аппарата банка и другие административно-управленческие расходы	661
		6. Прочие расходы	372
6. Штрафы, пени, неустойки, полученные	18	7. Штрафы, пени, неустойки, уплаченные	-
Итого доходов	1701	Итого расходов	1429
7. Убытки	-	8. Прибыль	272
Баланс	1701	Баланс	1701

Справка: курсовые разницы по операциям в иностранной валюте, отнесенные на специальный резервный счет ----- млн.руб.

Отчет подтвержден аудиторским заключением ООО "Финаудит-Консалтинг"

Агентство Гревцова
представляет еженедельное обозрение
"Рынок финансовых услуг"
(по состоянию на 11.03.96г.)

БАНКОВСКИЕ УСЛУГИ

Депозиты (в СКВ)

Наименование банка		Годовые процентные ставки 1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.	Миним. сумма (USD)
Банк "Олимп", т.594723, 594724	юрид. лица	от 15	от 17	от 18		от 19	21	30000

Депозиты (в российских рублях)

Наименование банка		Годовые процентные ставки 1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	8 мес.	Миним. сумма (росс. рубли)
Банк "Олимп", т. 594723, 594724	юрид. лица	26	30	—			500 млн.

Эмиссия срочных рублевых векселей

Наименование банка	Номинал векселя	Годовые процентные ставки (дни) 5	12	20	30	45	60	90	120	150	180	270	360
Белвнешэкономбанк, т. 200062	от 10 млн.	по договоренности											
АКБ "Объединенный капитал", т. 687375, 687144	от 50 млн.	55	55	60	60	65							

Лизинг

Наименование банка	Объект лизинга	Валюта	Сроки	Ставка	Сумма
АКБ "Объединенный капитал", т. 687375, 687144	Машины, оборудование, здания	BRB USD	от 6 до 24 мес.	90–100* 35–40*	до 60 тыс. USD

* Годовые процентные ставки

ВНЕБАНКОВСКИЕ УСЛУГИ

Наличная СКВ за безналичный белорусский рубль. Продажа

Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.
USD	по дог.	по дог.	любая	день в день	по факту зачисления	"Р" (лицензия №26)	685629 685914	оплата с 13.00
USD	по дог.	по дог.	от 1000$	день в день	по копии п/п	организация	658083	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	по дог.	по дог.	СП "Аларм"	629354	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	по дог.	по поступлении	ФГ "WEST"	507753	постоянно
USD	по дог.	любое	от 300$	день в день	по поступлении денег на счет	ФП "Л.Д."	651718 699882	—
USD	по дог.	любое	любая	день в день	по дог.	БЕЛФИНАНС	691841	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 1000$	день в день	по копии п/п	организация	545062	постоянно

Наличная СКВ за безналичный белорусский рубль. Покупка

Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.
USD	по дог.	любое	от 300$	день в день	по копии п/п	ФП "Л.Д."	651718 699882	оплата до 16.00
USD	по дог.	по дог.	от 1000$	день в день	по копии п/п	организация	658083	оплата до 16.00
USD	по дог.	любое	любая	день в день	по дог.	БЕЛФИНАНС	691841	постоянно

Наличная СКВ за б/н российский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Телефон
ТК "Континент"	—	по дог.	от 1000$	1-2 дня	1-2 дня после конвертации	292424 292535

Безналичная СКВ за безналичный белорусский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
"Финвэй", т. 334215	по дог.	по дог.	любая	по дог.	по договоренности

Рынок мягких валют стран СНГ и Балтии (взаиморасчеты)

Безналичная валюта за безналичные российский и белорусский рубли

Наименование	Валюта	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Прим.
ТК "Континент", т. 292424, 292535	RUR/BRB	по дог.	по дог.	любая	1-2 банковских дня (по поступлении денег на счет)	постоянно
"Финвэй", т. 334215	RUR/BRB KRB/BRB	по дог.	по дог.	по дог.	по договоренности	—

* *Возможны операции с TUM.*

Открытие текущих счетов в зарубежных банках

Наименование	Валюта	Наименование зарубежного банка	Страна	Цена
Трастовая компания "Сэкай", т. 520927, ф. 337827	мультивалютный, мягкие валюты, наличные в Минске	Rietumu Bank, Rarex Bank и другие	Все государства Прибалтики	от 150$
	твердые валюты	банки первой категории	Израиль,США,Австрия, (более 15 стран)	от 500$

Транзитные счета

Наименование	Валюта	Страна	Комиссия
Трастовая компания "Сэкай", т. 520927, ф. 337827	Любые твердые и мягкие валюты мира	СНГ и любые страны мира	0.8–3%

Оффшорные компании

Наименование	Страна	Метод работы	Расходы в год	Цена
Трастовая компания "Сэкай", т. 520927, ф. 337827	США: штаты Делавер, Вайоминг, Нью-Йорк	квазиоффшор	от 125$	от 1300$
	более 30 оффшорных центров мира	Торговые, страховые, судоходные, холдинговые, банковские компании	от 500$	от 1655$
Юридическая фирма, т./ф. 453141, 466035	США и другие государства (под заказ)	Регистрация и продажа готовых компаний, открытие счета, консультации, конфиденциальность	от 150$	от 1100$
OCRA, т. 227581	Все оффшорные зоны	Продажа компаний и их сопровождение	от 125$	от 1500$

Консультации по конвертации б/н BRB б/н СКВ

Валюта	Курс	Оформл. дог–ра	Сумма	Сроки	Прядок расчетов	Наименование	Телефон	Примечание
любая	МВБ+5%	любое	от 350 тыс. $	по дог.	по поступлении	организация	235768	наличными + 1 %

Дополнительные финансовые услуги

Наименование	Вид услуги
ООО "ГОР", т. 547359	Консультации по максимально выгодному размещению денежных средств

Юридические услуги

Наименование	Вид услуги
ИПП "КОНСИСТЕМ", т. 624794	Защита в хоз. судах. Консультации: оффшорные компании, нормативно-правовые акты.

Для размещения информации в "Рынке услуг" следует обращаться в будние дни по т./ф. (0172) 621617, представительство в г.Гомеле: т. (0232)563018

ЖИЛЬЕ

Как государство учит молодых французов самостоятельности

Во Франции, как и вообще в Европе, дети не долго остаются под крылышком у родителей. Взрослея, они стараются как можно скорее начать самостоятельную жизнь. Чаще всего дети снимают квартиру у родителей или дедушек-бабушек (если, конечно, те не в состоянии ее подарить). Такая "политика" даже закреплена законодательно (пример того, как государство устанавливает и регулирует отношения в семье). В то же время это является показателем благосостояния: семья способна иметь более одной квартиры, а дети в состоянии платить родителям.

Но государство строго контролирует все, что касается жилья. При предоставлении жилплощади французы должны учитывать многие моменты, иначе их налоги могут значительно возрасти. Собственник квартиры может сдавать ее бесплатно. В этом случае даже не составляется письменный контракт и нет строгих указаний об оплате жилищных расходов (вода, газ, телефон) — сам владелец может взять все на себя. Такая щедрость не поощряется государством: юридически жильцами остаются родители, то есть они продолжают платить налог на недвижимость. Настоящему жильцу "достанется" только налог за проживание (он его платит независимо от квартплаты владельцу).

Таким образом, бесплатное предоставление жилплощади сыну или дочери не дает возможности снизить подоходный налог. Законодательство одинаково для всех и не предусматривает никаких послаблений по "семейным обстоятельствам". Жильцы могут меняться, но права и обязанности собственника остаются те же. Конечно, он может менять квартплату. Но если она слишком мала, то контролирующие органы вправе ее "выравнять" до реальной суммы. (Что и происходит нередко при сдаче квартиры "по-родственному".) Как ни крути, за двумя зайцами не угонишься — в выигрыше могут остаться или дети, или родители (в первом случае родителям придется "раскошелиться"). Поэтому чаще всего квартиросъемщики все-таки платят.

В этом случае составляется письменный контракт с родителями (а если это не единственный ребенок, то ему желательно подумать и о подрастающих братьях или сестрах и побыстрее найти другое место для проживания), минимальная продолжительность которого — 3 года. Если владелец не хочет больше сдавать квартиру, то должен сообщить об этом за 6 месяцев до истечения арендного договора.

В контракте указывается, кем оплачиваются жилищные расходы, ремонт и т.д., а также сроки уведомления о прекращении договора, право его возобновления и т.д.

Законодательство обращает особое внимание на семейное положение детей-квартиросъемщиков. Если, например, это женатый сын, то супруга пользуется теми же правами и тоже несет ответственность (это предусмотрено Гражданским кодексом). При гражданском союзе рекомендуется заключать контракт, даже если родители сдают квартиру бесплатно. Это позволит, в случае распада пары, закрепить права своего ребенка, сожительницы или самих родителей на квартиру.

Как государство поощряет строительство новых домов?

Каждый француз стремится приобрести дом или хотя бы квартиру. Иметь свое жилье престижно, это дает уверенность в завтрашнем дне, рождает чувство независимости и комфорта. Если молодая пара и снимает квартиру некоторое время, основная часть их дохода "работает" на приобретение своего дома. Но иногда приходится рассчитываться за жилищный кредит большую часть жизни. Даже если в старости ты уйдешь в дом престарелых, твоя квартира будет приносить постоянный доход, особенно при ее продаже с "пожизненной оплатой", когда покупатель выплачивает определенную сумму до смерти бывшего владельца. В таком случае покупатель может остаться в выигрыше, если, конечно, не столкнется с долгожителем, что тоже случается.

Жилье постоянно дорожает, и во Франции говорят о строительном кризисе: последние годы количество новостроек снижается, что способствует росту безработицы в строительстве. Одним из средств оживления "строительного рынка" стало принятие весной 1995 года закона, предусматривающего получение беспроцентного кредита для постройки жилья. Выглядит заманчиво, но на самом деле содержит множество ограничений. Во-первых, получить такой кредит могут только семьи, зарабатывающие не более четырех минимальных зарплат. Во-вторых, его сумма различна в каждом частном случае и зависит от многих факторов. В-третьих, беспроцентный кредит может покрыть только часть расходов на покупку дома. То есть придется брать еще один кредит примерно под 8% годовых, при этом надо платить страховку банку (при сегодняшней нестабильности экономической ситуации французы предпочитают страховать свои деньги на случай потери рабочего места). В-четвертых, для получения беспроцентного кредита надо накопить сумму, составляющую не менее 30% от стоимости дома.

В этот закон постоянно вносятся изменения, особенно после того, как обнаружилось, что на беспроцентный кредит претендуют 10 тысяч семей. Введение все новых "уточнений" способно значительно снизить его популярность и свести к нулю основную задачу — создание новых рабочих мест в строительном секторе.

Итак, такой кредит рассчитан только на физических лиц, а не организации. Он не может быть использован для покупки дома с "пожизненной оплатой" (см.выше), так как в подобном случае деньги идут не на постройку нового дома, а на его приобретение у старых владельцев. Беспроцентный кредит не рассчитан и на студентов. Но в то же время наличие детей (или справки о беременности) может дать некоторые привилегии в его получении.

Жилищной политике государство уделяет особое внимание. Например, постоянно устанавливаются территории, где разрешено строительство. При таком отборе особую роль играет экологический фактор, а также безопасность: территория жилища должна быть недосягаема для наводнений, снежных обвалов, движений почв и т.д. Государство подсчитало, что подобные "катаклизмы" обходятся очень дорого (разорение страховых компаний, потеря трудовых ресурсов и т.д.).

Заговорили о кризисе именно потому, что в последние годы территории, где разрешено строительство, не осваиваются.

Строительство дома или покупка уже построенного — каждый из этих вариантов имеет свои недостатки и преимущества. Но первый вариант позволяет получить жилье, соответствующее вкусу и привычкам заказчика. Обычно заключается контракт, в котором уточняются площадь дома, количество комнат, цена, продолжительность постройки. Покупатель выплачивает 5% от стоимости дома в качестве аванса (и как обязательство его купить). Чуть позже заключается нотариальный акт, где уточняется рассрочка платежей, особые статьи договора, гарантия постройки дома и т.д. Чем больше денег на счету, тем быстрее он будет расти. И в результате кредит обойдется дешевле. Чем больше богатых, тем больше строится домов. А следовательно — и меньше безработных.

Ольга МАЦКЕВИЧ-КАРОН
собкор."НЭГ" во Франции

Беларусь и Германия: будем дружить банками

6 марта состоялось очередное заседание Немецкого бизнес-клуба. Его гостями на этот раз были заместитель председателя правления Нацбанка РБ Владимир Сидоров и начальник управления надзора Феликс Чернявский. Отечественные банкиры призвали немецких бизнесменов активнее осваивать белорусский рынок, заверив, что Нацбанк является сторонником тесных контактов со всеми представителями деловых кругов Германии.

Представителей немецкой стороны больше всего волновали вопросы валютного регулирования в нашей стране, перспективы национализации крупнейших белорусских банков, а также возможность введения ограничений на деятельность иностранных банков. По поводу огосударствления в Беларуси крупнейших банков наши банкиры высказались, что не видят в том ничего страшного. Ведь уже сегодня государство является основным акционером таких банков, как АСБ "Беларусбанк" и Белвнешэкономбанк. Национальный банк должен только контролировать законность процесса национализации. Судьбу банка должны определять его акционеры.

Гости клуба заявили, что Нацбанк доволен развитием отношений между банками Германии и Беларуси.

Соб.инф.

КУРСЫ

иностранных валют, установленные Национальным банком РБ с 8 марта 1996 года

	Единый курс
1 австралийск.доллар	8784,27
1 австр.шиллинг	1101,59
1 фунт стерлингов	17550,15
10 бельг.франков	3769,26
1 немецкая марка	7746,72
1 голланд.гульден	6920,62
1 датская крона	2006,07
100 итал.лир	735,13
1 канадск.доллар	8386,20
1 норвежск.крона	1781,01
1 доллар США	11500,00
1 финск.марка	2495,33
1 франц.франк	2263,29
1 шведск.крона	1685,72
1 швейцар.франк	9534,07
10 японских иен	1090,56
1 ЭКЮ	14374,43
10 испанск.песет	918,46
10 греч.драхм	474,15
1 ирландск.фунт	18011,87
1 исландск.крона	173,22
1 кувейт.динар	38422,99
10 ливанск.фунтов	72,46
10 португал.эскудо	746,66
1 сингапур.доллар	8148,52
10 турецк.лир	1,71
1 СДР	16815,82
1 венгерский форинт	80,61
1 польский злотый	4462,55
1 румынский лей	3,77
1 чешская крона	421,59
1 словацкая крона	380,92
1 болгарский лев	147,48
1 эстонская крона	968,50
1 литовский лит	2875,00
1 латвийский лат	21139,71
1 российск.рубль	2,37
10 украин.карбован.	0,61
1 кыргызст.сом	1013,00
1 молдавск.лей	2518,00
1 казахст.тенге	176,00
1 армянск.драм	28,00
1 грузинск.лари	9126,00
1 туркменск.манат	4,60
1 азербайджан.манат	2,50
1 узбекский сум	314,00
1 таджикск.рубл	41,00

ОБЗОР

Международный валютный рынок
(неделя с 04.03.96 по 08.03.96)

Неделю с 4 по 8 марта можно назвать спокойной. Закончилась партизанская война Банка Японии с агрессивно настроенными "медведями" из числа американских трастовых фондов за устойчивый курс доллара, не было, как на позапрошлой неделе, сенсационных заявлений немецких политиков, за полчаса поднимающих курс USD/DEM на 100 пунктов. И несмотря на обилие экономических новостей, существенных колебаний валютных курсов не происходило. Лишь 8 марта после выхода неожиданно оптимистичных данных по безработице США, курс доллар/марка взлетел более чем на 200 пунктов — с 1,4700 до 1,4910, укрепился доллар и по отношению к остальным валютам, однако последовавшая уже в конце дня коррекция, продолжившаяся в понедельник, 11 марта свела на нет все "революционные завоевания" американской валюты.

Доллар США с середины февраля медленно растет по отношению к основным валютам. Ключевым событием этой недели было, как уже говорилось, обнародование данных по безработице в США. По мнению американских экономистов, они в корне меняют взгляды на состояние экономики США, которые были до сих пор весьма пессимистичными. Однако несмотря на общий оптимизм экономистов, индекс Доу-Джонса упал в пятницу на 170 пунктов и составил 5472 пункта. Ситуацию усложняет неурегулированность лимита государственного долга США. Если в ближайшее время не будет достигнута договоренность об увеличении лимита, американское правительство может оказаться не в состоянии погасить к сроку (конец марта) казначейские векселя.

Немецкая марка. Она в течение минувшей недели слабела как по отношению к "баксу", так и на кросс-курсах к другим валютам. Ее подстегивали данные, свидетельствующие о слабости немецкой экономики, опубликованные в четверг, 7 марта, февральские данные по безработице, зафиксировавшие рекордный за послевоенный период Германии уровень безработицы (4 млн. 270 тыс. человек).

Плюс к этому немецкий ВВП снизился в феврале на 0,5% по сравнению с IV кварталом 1995 года (прирост к уровню февраля 1995 года составил всего 1%). Президент Бундесбанка Титмайер, признав сложное положение, в котором находится экономика Германии, все же отрицал возможность депрессии. Тем не менее рынок живет в ожидании снижения Бундесбанком процентных ставок (напомним, что в настоящее время ставка РЕПО, установленная Бундесбанком, составляет 3.30%, учетная ставка находится на уровне 3%). Курс марки к доллару (по ценам закрытия) колебался в пределах USD/DEM 1.4745—1.4860. LIBOR по трехмесячным депозитам в немецкой марке составил на 8 марта 3.38021.

Рынок доллар/японская иена был "скорее мертв чем жив". Доллар колебался в пределах узкого коридора 105.20—105.72 (цены закрытия), не изъявляя желания "выходить из себя". Поддержку доллару обеспечивала уверенность рынка в том, что Банк Японии начнет интервенцию, если курс опустится ниже 105 иен. По мнению специалистов, BOJ (Банк Японии) уже истратил более 15 миллиардов долларов на проведение интервенций на позапрошлой неделе (26 февраля—1 марта) и настроен защищать доллар во что бы то ни стало.

Даже известия о намечаемой японским минфином либерализации валютных операций не оказали влияния на рынок, а новости по безработице США подвинули курс доллар/иена весьма незначительно — со 105.5 до 106 иен, с последующей коррекцией вниз до 105.72 иены.

3-месячный LIBOR по иене составил 0.63750% годовых.

Британский фунт. По словам одного из дилеров, "нет ничего легче, чем предсказывать поведение британского фунта — он падает уже в течение года". Вот и на этой неделе, несмотря на героические попытки фунта удержаться на уровне, близком к GBP/USD 1.5300, данные по американской безработице вкупе с ожиданиями скорого снижения учетной ставки ухудшили позиции фунта и курс закрытия на 8 марта составил GBP/USD 1.9215.

Рынок уже отреагировал на ожидания снижения процентных ставок и 3-месячный LIBOR по фунту составил 6.11458% годовых (неделю назад — 6.17708%).

Сергей ПИВЕНЬ
дилер АКБ "Инфобанк"

БАНКОВСКИЕ НОВОСТИ

✔ 4 марта минский филиал "Мосбизнесбанка" подключился к международной системе обмена финансовой информации S.W.I.F.T.

✔ 5 марта состоялось отчетное собрание могилевской областной конторы АСБ "Беларусбанк", в работе которого приняла участие новый председатель правления банка г-жа Ермакова.

Соб.инф.

❑Марка дешевеет, доллар стоит на месте

Внебиржевой валютный рынок на прошлой неделе особых сюрпризов не преподнес. Котировки по USD находились в районе 12120/12250 и упорно держались на этой отметке, невзирая на старания некоторых дилеров, пытавшихся сыграть во вторник на повышение.

Рынок воспринял эти попытки очень спокойно и не отреагировали на них повышением котировок. Хотя не исключено, что в связи со снижением ставок по межбанковским кредитам часть свободных средств перейдет на валютный рынок.

В первую неделю марта не произошло и изменения ситуации на МВБ. Нацбанк пока всеми своими действиями подтверждает, что с курсообразованием белорусского рубля он справляется. Разница между спросом и предложением оставалась существенной и НБ каждый день с чистым сердцем выделял средства на ее погашение.

Немецкая марка на минувшей неделе дешевела и к 7 марта достигла отметки 1,4800 за 1 USD. Ее фиаско обусловило значительное укрепление доллара на мировых рынках.

Соб.инф.

Утром — деньги, днем — суд, вечером — стулья?

Взаимоотношения белорусских банков продолжают развиваться бурными темпами. 5 марта 1996г. после судебного разбирательства между АКБ "Корпобанк" и АКБ "Белорусский кредит" было доказано право на жизнь старой и испытанной модели отношений между кредитором и должником: утром – деньги, днем – суд, вечером – стулья.

"Корпобанк" показал, что можно защищать свои права даже в рамках нашего несколько устаревшего законодательства. Видя, что банк "Белорусский кредит" не возвращает выданный ему межбанковский кредит, "Корпобанк" в судебном порядке добился обращения взыскания на имущество АКБ "Белорусский кредит". Но обо всем по порядку.

15 ноября 1995г. между вышеупомянутыми банками был заключен договор N 7/11 о межбанковском кредите, который должен был быть возвращен 15 декабря 1995г. Но к этому сроку кредит не погашается. 18 декабря "Корпобанк" пытается решить проблему внесудебным путем — пишет письмо на имя председателя правления АКБ "Белорусский кредит" Прудникова П.Я. с предложением деньги все-таки вернуть, но ответа не получает.

Тогда 20 декабря "Корпобанк" подает исковое заявление в Хозяйственный суд Минской области. Заводится дело N 138-1, которое назначается к рассмотрению на 23.01.96г.

23 января ответчик в суд не является. Суд устанавливает вину "Белорусского кредита" в нарушении условий договора и постановляет взыскать с него в пользу "Корпобанка" 639 166 667 руб. долга, процентов по нему и пени, а также 29 583 333 руб. расходов по госпошлине.

Но исполнить решение суда, оказывается, не так просто. На корсчете "Белорусского кредита" денег нет. Тогда, используя свои процессуальные права, "Корпобанк" обращается в суд с просьбой изменить порядок выполнения решения суда, обратив взыскание на имущество АКБ "Белорусский кредит". Суд удовлетворяет просьбу банка.

С этого момента "Корпобанк" участия в этом деле уже не принимает. Теперь вопрос решается между государством (в лице судебных органов) и банком "Белорусский кредит", который мог в законном порядке защищать свои интересы, но почему-то не предпринял таких попыток.

1 марта, в пятницу, для исполнения решения суда в банк "Белорусский кредит" прибывает судебный исполнитель. В тот день была изъята небольшая часть его имущества, а остальное, дабы не парализовать работу банка, по просьбе его руководства было оставлено на ответственное хранение у председателя правления банка г-на Прудникова (согласно ст.352 ГПК РБ) до понедельника.

Интересная деталь: в перечне основных фондов АКБ "Белорусский кредит" на 1.01.96г. значился автомобиль "Мерседес-280" по остаточной стоимости 806 643 920 рублей (USD 70 000). Эксперты, увидев эти цифры, отметили, что стоимость автомобиля 13-летней эксплуатации с пробегом 380 000 км завышена более чем в 10 раз. То есть тем самым в заблуждение был введен и Нацбанк РБ.

Дальше — больше. В понедельник, 4 марта, ни судебного исполнителя, ни участкового инспектора в здание "Белорусского кредита" не пустили, заявив, что в этом здании уже нет никакого банка.

На следующий день ситуация повторилась. У дверей банка собрались 2 судебных исполнителя, милиция, был даже вызван слесарь для вскрытия двери. Но, по заявлению охранника, в банке оказался нерабочий день и все работники ушли в отпуск. Кроме того, кем-то в банке по тревожной кнопке была вызвана группа захвата, которая, к счастью, быстро разобралась, в чем дело.

Когда же после всего этого судебные исполнители наконец-то попали в здание банка, то оказалось, что часть имущества, оставленного на ответственное хранение у г-на Прудникова, причем самого ценного, отсутствует. А ведь согласно ст.353 ГПК РБ "Ответственность хранителя имущества" "в случае растраты, отчуждения или сокрытия переданного на хранение имущества хранитель, помимо имущественной ответственности за убытки, подлежит уголовной ответственности по ст.181 УК РБ". Тем самым действия г-на Прудникова подпадают под данную статью.

Наверняка эта история будет иметь свое продолжение. Кроме того, есть еще один очень интересный момент: во вторник, 5 марта, судебным исполнителям были предъявлены акт приема-передачи и договор между банком "Белорусский кредит" и одной из его фирм-учредителей о том, что банк передает все свое имущество фирме в счет платы за аренду помещения. Договор датирован 11 декабря 1995г. Причем ранее о таком договоре ничего известно не было. Щекотливость ситуации заключается в том, что 11 декабря переданное имущество должно было пройти по балансу со всеми платежами по налогам, но этого не произошло. Сейчас этой историей заинтересовался ОБЭП.

Сегодня некоторые банки пока морально не готовы обращаться в судебные органы для защиты своих интересов. "Корпобанк" показал, как можно законным путем возвращать свои деньги, защищая интересы вкладчиков.

Максим ТЯГАР

P.S. ***Тем, кто не слышал о банке "Белорусский кредит", сообщаем, что это бывший банк "Капитал". Кстати, вывеска с этим названием не снята с его офиса до сих пор.***

❑Рубль становится валютой?

Сразу две туристические фирмы из норвежского города Киркенес объявили о приеме российских рублей при расчетах за предоставляемые услуги. Ими они планируют рассчитываться с российскими партнерами или обменивать на кроны норвежцам, выезжающим по своим делам в соседнюю Россию.

Примеру норвежцев последовали и финны. К открытым для населения операциям с российским рублем приступили отделения Кооперативного банка. В городе Лаппенранта и населенном пункте Нуйямаа можно обменять финские марки на рубли и наоборот.

"Известия"

ТОВАРНЫЕ РЫНКИ

Зерновой клин планеты сужается и беднеет

До самого последнего времени прогнозы производства зерна основывались на простой экстраполяции сложившихся тенденций. Прошлый опыт служил надежным ориентиром на будущее. После 1984 г. производство зерна сокращалось в среднем на 1% в год (на душу населения — на 12%). Статистически еще нельзя определить, выравнялась данная кривая или она и впредь будет стремиться вниз. Ясно, однако, что темпы роста урожайности основных культур резко снижаются. Например, в Китае, главнейшем производителе риса, урожайность в расчете на гектар в 70-х годах росла ежегодно на 4%, в 80-х же эта цифра составила 1,6%.

Сказывается и неуклонное изъятие пахотных земель из сельскохозяйственного оборота в результате нарастающей индустриализации, особенно в странах с большой плотностью населения. Так, размеры посевных площадей по сравнению с 80-ми годами сократились в Японии на 52%, в Южной Корее — на 42% и на Тайване — на 35%. В итоге уже в 1993 г. Япония импортировала 77% необходимого ей зерна, Южная Корея — 68% и Тайвань — 74%.

Сокращаются площади пахотных земель и естественным путем. По подсчетам американского профессора Георга Борстрема, за последние десятилетия около 9,5% пахотных площадей планеты поглотила пустыня, а около 7% посевных площадей мира смыли морские волны.

До чернобыльской аварии в нашей республике ежегодно терялось примерно 0,01 га пахотной земли на душу населения. Чернобыль вывел из севооборота плодороднейшие поля южных и юго-восточных регионов страны.

Снижается естественная продуктивность полей. С 1945 г. 11% производительной площади планеты — размером с Индию и Китай, вместе взятых — пострадали от эрозии почвы, ее засоления и чрезмерной эксплуатации пастбищ. Некоторые из этих земель погублены безвозвратно, отдельные могут быть восстановлены дорогой ценой. На остальных сельскохозяйственный потенциал значительно снизился.

Простейшие способы увеличения производства продовольствия почти целиком исчерпаны. Применение удобрений уже почти не дает результатов.

Итак, если население нашей планеты постоянно растет, то количество основного компонента продовольствия — зерна — на душу населения имеет тенденцию к уменьшению. Это подтверждается международной статистикой.

ОСНОВНЫЕ ДАННЫЕ О ПОЛОЖЕНИИ С ЗЕРНОВЫМИ В МИРЕ (в млн.тонн)

ГОДЫ	1985/86	1988/89	1989/90	1990/91	1991/92	1994/95	1995/96
Производство							
Пшеница	519,6	544,0	538,1	593,4	551,9	528,0	539,0
Рис (сырец)	470,7	510,2	516,1	522,8	516,6	518,2	-
Кормовое зерно	826,4	795,8	814,0	835,6	803,9	-	815,0
Всего зерна	1810,0	1850,0	1868,2	1951,8	1872,4	1780	1774

Как видим, общее количество зерна на мировом рынке за последние десять лет сократилось на 36 млн.т, или на 2%, а с 1990 по 1995 гг.— на 177,8 млн.т, или на 9%. За это же время количество населения увеличилось примерно на 750 млн.человек. В среднем рост составил 80 млн.человек в год. В начале следующего века, как утверждают демографы, ежегодный прирост землян достигнет 90 млн.

Сильно сказалась жара на урожайности зерновых в России, где их в 1995 г. собрано всего 76 млн.т по сравнению с 77,9 млн.т в 1994 г.

Стремительному сокращению мировых запасов зерна способствует рост спроса на него со стороны самых густонаселенных держав. Китай, например, который еще недавно был экспортером зерна, начал его импортировать. Ожидалось, что в течение 5 лет Китай ежегодно будет ввозить до 20 млн.т зерна, однако в 1995 г. страна получила собственный рекордный урожай — 466 млн.т, что более чем на 21 млн.т превышает показатель 1994 г. Такой урожай — результат административных и финансовых мер, предпринятых правительством в конце 1993 г. с целью заинтересовать крестьян в увеличении производства зерна и других сельскохозяйственных продуктов. В частности, с начала прошлого года в стране введена система персональной ответственности руководителей провинциальных, уездных и городских правительств за полноту "зернового мешка".

Сбор зерна в 15 странах ЕС в прошлом году составил 174,1 млн.т. Это, несмотря на потери, понесенные Португалией и в особенности Испанией в результате засухи, на 2% больше, чем в 1994 г. Наибольшее сокращение по сравнению с 1994 г. отмечается в производстве пшеницы сортов "дурум" и овса, в то время как производство ржи заметно возросло.

Самое значительное увеличение производства зерна наблюдалось в прошлом году в Германии, Великобритании, Ирландии и Дании. Несколько меньше был рост во Франции — ведущем производителе зерна в ЕС. Валовой сбор составил здесь 53 млн.т при средней урожайности 65,7 ц/га. Заметный рост производства ячменя получили фермеры Дании и Великобритании. В последней его производство составило 6,8 млн.т против 5,67 млн. в 1994 г. Общий сбор зерновых в Великобритании оценивается в 21,635 млн.т, что на 10% больше, чем в 1994 г. На таком же уровне продуктивность полей в Германии, где собрано 39,5 млн.т зерна.

За последнее время серьезно снизилась урожайность зерновых в Республике Беларусь. В 1993 г. их валовой сбор составил 7507,9 тыс.т, в 1994 г. — 6094,7, в 1995 г. — 5501,9 тыс.т. При этом посевные площади под зерновыми сократились на 1%. Производство зерна на душу населения в 1993 г. было 728,9 кг и приближалось к уровню Соединенных Штатов, в 1994 г.— 591,7 кг, а в 1995 г. — уменьшилось до 534,2 кг. Последний показатель приближает Республику Беларусь к Италии, в которой он равен 400 кг.

В целом же по странам СНГ в прошлом году посевные площади под зерновыми культурами были равны 95,6 млн.га, что на 4,3 млн.га (на 4%) меньше, чем в 1994 г. По оценке, в целом по Содружеству валовой сбор зерна, включая кукурузу, составил 125 млн.тонн, что на 22,5 млн.т (на 15%) меньше, чем было собрано в 1994 г. При этом средняя урожайность зерна составила 13 ц против 15,3 ц в 1994 г.

1995 г. был неудачным и для сельского хозяйства Соединенных Штатов Америки. В 1994 г. они получили рекордный урожай зерновых — в 10,1 млрд. бушелей (бушель=36,6 литра). На фоне такого изобилия президент Б.Клинтон попросил американских фермеров сократить в 1995 г. площади под зерновыми культурами на 7,5%. Это было ошибкой. Сильные наводнения на Среднем Западе непредсказуемо уменьшили сбор зерна ниже планируемого (8,6 млрд.бушелей).

Сбор кукурузы в США в 1995 г. составил 7,541 млрд.бушелей (191,49 млн.т), что на 25% меньше показателя 1994 г. Мировой спрос на кукурузу продолжает сохраняться на высоком уровне. Ее потребление в прошлом году достигло 540 млн.т. В нынешнем поставки кукурузы могут оказаться значительно ниже, так как США сократят ее экспорт из-за резкого снижения урожайности. Мировые цены на кукурузу выросли со 110 долл. за тонну в мае 1995 г. до более чем 140 долл. в октябре. Эксперты считают, что цены на кукурузу на Чикагской товарной бирже могут еще повыситься, и виной тому будет недостаток зерна другой культуры — пшеницы.

По биологическим признакам в зависимости от содержания хромосом пшеница делится на мягкие и твердые (сильные) сорта. На международный рынок 93% сильных сортов пшеницы поставляют США, Канада, Австралия, Аргентина и страны ЕС.

В 1995 г. ее мировое производство составило 539 млн.т, или на 2,5% больше, чем в 1994 г. Однако два эти года в большинстве стран-производителей оцениваются как разочаровывающие, следствием чего является повышение цен на зерно. При этом их рост усугубляется тем, что мировые запасы пшеницы находятся сейчас на самом низком уровне за последние 20 лет. Только в странах ЕС они сократились с 24 млн.т в конце сезона 1993/94 гг. до 11,5 млн.тонн в 1995/96 гг. По подсчетам экспертов Международного совета по зерну (МСЗ), к концу сезона 1995/96 гг. мировые запасы пшеницы составят всего 92 млн.т, а по прогнозу аграрного департамента США — 97 млн.т.

Производство пшеницы в России за три последних года сократилось на 27%. При таких обстоятельствах в сезон 1995/96 гг. ее импорт составит 2,3 млн.т против 1,4 млн.т в 1994/95 гг. В связи с этим специалисты МСЗ высказывают опасение, что даже очень незначительное расширение спроса со стороны стран бывшего СССР, в первую очередь России, может резко повысить цены на мировом рынке.

Мировое потребление пшеницы к 2000 г. должно увеличиться на 6% (до 600 млн.т в год). В условиях оживления мирового спроса будет расширяться и мировая торговля всеми ее сортами. В настоящее время товарооборот составляет около 100 млн.т, к 2000 г. он возрастет до 120 млн. Основными импортерами останутся государства Азии и Африки. В нынешнем зерновом сезоне крупнейшими покупателями пшеницы на мировом рынке являются Китай (12 млн.т), Бразилия (6,2 млн.т), Япония (6 млн.т), Египет (5,9 млн.т).

Мировое производство кормового зерна в 1995/96 гг. составило 815 млн.т, что на 11,4 млн.т меньше по сравнению с 1985/86 гг. (1,4%) и на 15,6 млн. ниже 1990/91 гг. (2,4%). Объем мирового экспорта кормового зерна сохраняется на уровне прошлого года — 91 млн.т. Потребление данного продукта в нынешнем сезоне сокращается на 7 млн.т (до 837 млн.). Мировые запасы кормового зерна оцениваются в 92 млн.т против 114 млн. год назад.

Мировое потребление кормового зерна к 2000 г., по прогнозам, увеличится до 900 млн.т, или на 7%, главным образом благодаря расширению его использования в качестве корма в животноводстве и в меньшей степени в промышленности. Объем мировой торговли им в ближайшем пятилетии, однако, сохранится неизменным — на уровне 90 млн.т в год. Крупнейшими его импортерами, как и пшеницы, будут государства Азии и Африки. В нынешнем сезоне в качестве основных покупателей выступают Япония (20,6 млн.т), Корея (7,3 млн.т), Тайвань (5,7 млн.т) и Саудовская Аравия (5,5 млн.т).

Мировое производство риса, как видно из приведенной таблицы, за последние десять лет развивалось ровно и стабильно. И хотя совсем недавно появился третий важнейший международный экспортер этой культуры — Вьетнам — ее мировой сбор почти не претерпел изменений. Более того, уругвайский раунд, длившийся более семи лет и давший жизнь новым правилам игры на международном рынке, либерализовал торговлю рисом. В результате национальные рынки стали открытыми для мирового бизнеса, что позволило хлынуть в ранее запретные зоны более дешевому продукту из-за границы. В итоге мировая цена, как и производство риса в целом, снизилась.

Итак, мировое производство зерна, по подсчетам специалистов ФАО, уменьшилось в прошлом году на 3,3% по сравнению с 1994 г. Мировые запасы зерновых к концу 1995/96 финансового года сократятся до 266 млн.— самого низкого уровня за последние полтора десятка лет.

Перспективы обеспечения населения планеты продовольствием вплоть до 2020 г. "сравнительно благоприятные". Такой вывод сделали эксперты в докладе "Глобальные продовольственные прогнозы", математическая модель которых включила 35 стран и регионов, а также рост пахотных земель, капиталовложений в сельское хозяйство, рабочей силы, ирригацию и т.д.

Если темпы развития сельского хозяйства сохранятся на нынешнем уровне, считают ученые Международного института исследований в области продовольственной политики, то продолжающийся рост населения планеты и рост доходов людей не обернется чрезмерным перенапряжением мировых продовольственных ресурсов. В то же время во многих развивающихся странах, главным образом Южной Азии и Африки к югу от Сахары, по прогнозам научных работников института, положение с обеспечением продовольствием "практически не улучшится".

В целом же, подчеркивают авторы доклада, продовольственная безопасность в мире будет прямо зависеть от готовности национальных правительств и международных организаций направлять более значительные ресурсы на развитие экономики вообще и сельскохозяйственного производства в частности.

Яков ДРУЗИК,
доцент кафедры МЭО БГЭУ

"Золотую акцию" не худо бы иметь и Беларуси

В последнее время нефть, которую белорусские НПЗ получают в основном из России, значительно подорожала, что связывают с низкой производительностью российских скважин. Не поставит ли это под удар будущее концерна "Белнефтепродукт", и нет ли смысла с учетом данного обстоятельства поменять партнера? На эти вопросы "НЭГ" попросила ответить президента концерна Антона ЛОЙКО.

— Действительно, добыча нефти в России дорожает, ее объемы сокращаются. Однако это временная ситуация. Предполагается, что уже в следующем году с изменением налоговой политики положение стабилизируется, а цена нефти остановится на уровне 90—92 $/т. Пока же российская нефть, или, как ее называют в международной практике, "уральская смесь", оценивается в 110 долл., что более чем на 10% ниже мировой. Доставка "смеси" на европейские биржи от границы нашей республики обойдется еще примерно в 25 долл. Поэтому России выгоднее продавать ее Беларуси, а нам — покупать, нежели приобретать нефть на роттердамских рынках.

— Что предусматривается для поддержания разумного уровня цен и насыщения белорусского рынка нефтепродуктами?

— Нефтяной комплекс, как известно, имеет стратегическое значение для экономики страны. Государство в силу определенных причин пока не может поддерживать его на должном уровне. Но если и дальше продолжать подобную практику, то уже максимум через пять лет наши заводы по переработке нефти окажутся грудой металла.

Учитывая это, правительство республики заключило соглашения с российскими нефтяными компаниями "ЛУКойл" и "ЮКОС" о поставках, переработке нефти и реконструкции производственного объединения "Нафтан", а также с компанией "Славнефть" о модернизации Мозырского нефтеперерабатывающего завода. Целью обоих соглашений является получение кредитов на техническое перевооружение этих предприятий в размере 450 и 350 млн.долл. соответственно. В обмен на это российские компании выдвигают условия о передаче им контрольного пакета акций этих заводов, а также предприятий по обеспечению нефтепродуктами Гомельской и Брестской областей. Простая распродажа акций приведет к монополизму, диктующему цены не только на переработку сырья, но и сбыт произведенных продуктов. Кроме того, в политическом плане республика может повторить опыт стран третьего мира, которыми управляют транснациональные компании.

— И какой же противовес может быть предложен подобному механизму?

— Создание национальной нефтяной компаний с передачей в ее состав ПО "Белоруснефть", а также части акций предприятий по переработке, транспортировке и сбыту нефти. Концепция реформирования отрасли, предлагаемая нашими специалистами, разработана с учетом опыта ряда стран. Например, во Франции на первом этапе функционирования национальной нефтяной компании почти 100% акций принадлежало государству. Лишь недавно их количество уменьшилось до половины, но вместе с тем было введено понятие "золотой акции", которая также дает право на контроль. Такое реформирование позволило бы не только избежать диктата иностранных компаний, но и помогло бы решить проблему инвестиций, создало бы основу для цивилизованного рынка. При этом предусматривается передача членам трудовых коллективов акций их предприятий в обмен на чеки "Имущество" и продажа за деньги до 10—20% уставного фонда, а также передача оставшегося пакета акций в доверительное управление национальной нефтяной компании.

Тереза ХАЮТИНА

Об утверждении Положения о проведении экспертизы достоверности оценки имущества, вносимого в виде неденежного вклада в уставный фонд юридического лица

ПОСТАНОВЛЕНИЕ Кабинета Министров Республики Беларусь N 92 от 12 февраля 1996г.

В целях дальнейшего развития инвестиционной деятельности, а также упорядочения имущественных отношений при образовании на территории республики юридических лиц Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Утвердить прилагаемое Положение о проведении экспертизы достоверности оценки имущества, вносимого в виде неденежного вклада в уставный фонд юридического лица.

2. Дополнить перечень видов деятельности, на осуществление которых требуется специальное разрешение (лицензия), и органов, выдающих эти разрешения (лицензии), утвержденный постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 21 августа 1995г. N 456 (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь 1995г., N 24, ст.591), после видов деятельности, лицензируемых Министерством финансов, текстом следующего содержания:

"Министерство экономики

Экспертные работы по оценке имущества, вносимого в виде неденежного вклада в уставный фонд юридического лица".

3. Министерству экономики по согласованию с Министерством по управлению государственным имуществом и приватизации и Министерством юстиции в двухмесячный срок разработать и утвердить порядок проведения экспертизы достоверности оценки имущества, вносимого в виде неденежного вклада в уставный фонд юридического лица, и положение о порядке выдачи специальных разрешений (лицензий) на осуществление экспертных работ по оценке имущества, вносимого в виде неденежного вклада в уставный фонд юридического лица.

4. Министерствам и другим центральным органам управления в двухмесячный срок привести в соответствие с настоящим постановлением ранее принятые нормативные акты.

5. Признать утратившими силу:

постановление Совета Министров Республики Беларусь от 29 ноября 1991г. N 454 "Об утверждении Положения об экспертизе достоверности оценки неденежных вкладов в уставные инвестиционные фонды" (СП Республики Беларусь, 1991г., N 34, ст.418);

постановление Совета Министров Республики Беларусь от 3 февраля 1992г. N 52 "О внесении изменений в постановление Совета Министров Республики Беларусь от 29 ноября 1991г., N 454 (СП Республики Беларусь, 1992г., N 4, ст.49);

постановление Совета Министров Республики Беларусь от 26 мая 1994г. N 385 "О дополнении постановления Совета Министров Республики Беларусь от 29 ноября 1991г., N 454" (СП Республики Беларусь, 1994г., N 15, ст.294).

Премьер-министр Республики Беларусь

М.ЧИГИРЬ

ПОЛОЖЕНИЕ о проведении экспертизы достоверности оценки имущества, вносимого в виде неденежного вклада в уставный фонд юридического лица

1. Настоящее Положение разработано в соответствии с Законами Республики Беларусь "Об инвестиционной деятельности" и "Об акционерных обществах, обществах с ограниченной ответственностью и обществах с дополнительной ответственностью" и регулирует проведение экспертизы достоверности оценки имущества, вносимого в виде неденежного вклада в уставный фонд юридического лица.

2. Целью экспертизы достоверности оценки имущества, вносимого в виде неденежного вклада в уставный фонд юридического лица, является подтверждение правильности этой оценки.

3. Настоящее Положение распространяется на все субъекты хозяйствования независимо от организационно-правовой формы и формы собственности.

4. Экспертиза достоверности оценки имущества, вносимого в виде неденежного вклада в уставный фонд юридического лица, проводится:

4.1. в обязательном порядке, если уставный фонд юридического лица формируется с долей имущества, находящегося в государственной (республиканской или коммунальной) собственности, либо с долей имущества субъекта хозяйствования, уставный фонд которого сформирован с долей государственного имущества, составляющий не менее 25 процентов;

4.2. по требованию органа, регистрирующего юридическое лицо либо ценные бумаги;

4.3. по решению учредителей (участников) юридического лица.

5. В соответствии с требованиями настоящего Положения экспертизе подлежит достоверность оценки любого имущества, вносимого в виде неденежного вклада в уставный фонд юридического лица.

6. Органом, который правомочен проводить экспертизу достоверности оценки имущества, находящегося в государственной собственности и вносимого в виде неденежного вклада в уставный фонд юридического лица, указанного в пункте 4.1 настоящего Положения, является Министерство по управлению государственным имуществом и приватизации.

В случаях, указанных в пунктах 4.2 и 4.3 настоящего Положения, экспертизу правомочны проводить юридические или физические лица, имеющие специальное разрешение (лицензию) на проведение данного вида работ.

7. Без представления документов о проведении экспертизы достоверности оценки имущества, вносимого в виде неденежного вклада в уставный фонд юридического лица, в случаях, установленных настоящим Положением, регистрация субъекта хозяйствования не производится.

8. Плата за проведение экспертизы достоверности оценки имущества, относящегося к государственной собственности, не взимается. Плата за проведение экспертизы достоверности оценки имущества, не относящегося к государственной собственности, устанавливается в размере, определяемом договором.

9. Экспертиза достоверности оценки имущества, вносимого в виде неденежного вклада в уставный фонд юридического лица, проводится в течение 30 дней с даты поступления документов лицу, которое проводит экспертизу. Указанный срок может быть продлен по согласованию с собственником имущества, но общий срок проведения экспертизы не может превышать 45 дней с даты поступления документов.

10. Лицо, проводившее экспертизу достоверности оценки имущества, вносимого в виде неденежного вклада в уставный фонд юридического лица, несет ответственность за ее результаты. Действия указанного лица по проведению экспертизы могут быть обжалованы в суде (хозяйственном суде).

КОММЕНТАРИЙ

начальника управления Министерства по управлению государственным имуществом и приватизации Игоря ЯЦКЕВИЧА

Необходимость появления такого документа вызвана тем, что до сих пор проведение подобных экспертиз в республике было рассредоточено по нескольким ведомствам. Так, еще в соответствии с постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь N 454 от 29.11.91г., по зданиям и сооружениям эту процедуру уполномочено было проводить Министерство архитектуры и строительства, по оборудованию — Министерство промышленности. Вполне понятно, это затрудняло и без того длинный путь прохождения документов по инстанциям и, что немаловажно, контроль за использованием государственного имущества. Естественно, всю эту важную работу разумнее сосредоточить в одних руках, а поскольку учредительные документы образуемых совместных предприятий, участниками которых является белорусская сторона, проходят через управления Мингосимущества, выбор пал на наше министерство. Оно теперь, согласно новому постановлению, является органом, который правомочен проводить экспертизу достоверности оценки имущества, находящегося в государственной собственности и вносимого в виде неденежного вклада в уставный фонд юридического лица, указанного в пункте 4.1 настоящего Положения.

На это решение, безусловно, повлиял и тот факт, что многие аспекты этой важной проблемы были до сих пор нечетко отработаны или даже опущены. В частности, проведение экспертизы неденежного вклада, осуществляемого предприятиями, у которых в уставном фонде доля госимущества составляла не менее 25%. Кроме того, Минэкономики в контакте с Мингосимуществом и Минюстом поручено в двухмесячный срок разработать и утвердить два нормативных акта: Порядок проведения экспертизы достоверности оценки имущества, вносимого в виде неденежного вклада в уставный фонд юридического лица и Положение о порядке выдачи специальных разрешений (лицензий) на осуществление экспертных работ по оценке такого имущества. Ранее, как известно, лицензий не требовалось.

В ближайшее время в Министерстве экономики будет создана комиссия, которая в соответствующем порядке займется выдачей этих лицензий. Будет разработан порядок и критерии, по которым документы будут выдаваться и изыматься.

Итак, отныне подобная процедура будет проводиться по отношению к госимуществу, вносимому в уставные фонды любых юридических лиц. И также — собственности, вносимой в виде неденежного вклада, если проведение экспертизы потребует орган, регистрирующий юридическое лицо или учредители этого лица. Словом, в соответствии с требованиями нового Положения, экспертизе может подлежать достоверность оценки любого неденежного вклада. Речь идет не только об основных фондах, зданиях, сооружениях, но и нематериальных активах, хотя методики их оценки в республике еще нет.

Новое Положение согласно п.3 распространяется на все субъекты хозяйствования и на любой вид государственного имущества. Более того, без представления документов о проведении экспертизы не производится регистрация субъектов хозяйствования. При этом следует иметь в виду, что Мингосимущество проводит экспертизу, но не оценку имущества (ее можно произвести самостоятельно или по договоренности с любой аудиторской фирмой). И, наконец, последнее: Мингосимущество проводит экспертизу достоверности оценки только государственной собственности, негосударственной — физическое или юридическое лицо, имеющее на то лицензию.

Меняя вывеску, не забудьте о содержании...

Государственной форме собственности в постсоциалистических странах соответствует командная система управления. Ее отличает жесткое подчинение нижестоящих структур вышестоящим. За исключением незначительных изменений такое управление переносится и на реформированные, приватизированные объекты. Но уж коль мы печемся о создании рыночной среды, логично было бы отстранить госорганы от руководства негосударственным сектором. Политику предприятия в условиях рынка определяет собственник. Он нанимает (на контрактной основе) управляющего, дает согласие на отчуждение и передачу в залог имущества. Предприятия в состоянии самостоятельно разработать ассортимент продукции, найти поставщиков, покупателей и технологии, распределить после уплаты налогов прибыль, а также нести полную ответственность за результаты своей деятельности.

Для реализации части своих функций, выполнение которых невыгодно в рамках одного предприятия, последние могут делегировать их образуемым на добровольных началах органам и хозяйственным формированиям (ассоциациям, товариществам, корпорациям и кооперативам). Важная роль принадлежит в этой связи созданию научно-консультативных центров, которые на договорных началах будут выполнять для предприятий, в том числе и АПК, массу полезных услуг. Вот тут-то следует привлекать государственные, частные фирмы и научно-исследовательские институты, которые могут дать более объективную оценку работы предприятия, прогноз его развития. Такой подход позволит избавиться и от многочисленного аппарата управления.

Однако это не означает вовсе, что в новых условиях государство и министерства отстраняются от управления экономикой. Наоборот, по мере перехода к рынку их роль возрастает, меняется только содержание работы. Деятельность государственных органов направлена прежде всего на разработку рамочных правовых и экономических условий хозяйствования, защиту конкуренции, перераспределение доходов и ресурсов, стабилизацию экономики, содействие становлению и развитию рынка.

Так, нынешняя система государственного управления АПК рассредоточена по многим ведомствам. В ее составе около десятка министерств, комитетов и управлений, и в то же время Минсельхозпрод не имеет непосредственно подчиненных ему органов управления на местах (комитеты и управления сельского хозяйства и продовольствия в областях и районах сегодня являются структурными подразделениями областных и районных исполкомов). В новых условиях Минсельхозпрод должен выступать в качестве центрального государственного органа координации развития всех отраслей АПК, включая лесное хозяйство.

Важно освободить министерство от технологических, снабженческо-сбытовых, инвестиционных, аудиторских и иных задач, передав их непосредственно производителям, коммерческим банкам, биржам, аудиторским службам и другим институтам.

В этой связи министерство должно взять на себя такие функции, как участие в разработке законодательных актов; регулирование и анализ рынка продовольствия; прогнозирование и координация развития АПК; содействие становлению рыночных структур; развитие научно-технического прогресса и координация НИОКР; подготовка кадров; контроль и надзор за качеством продовольствия, семенного и посадочного материала и т.д.

Что касается функций, делегированных Минсельхозпроду по управлению государственной собственностью, то их, думается, следует возложить на специальное агентство. В Польше, например, действует такое агентство. На него возложены управление, приватизация и распределение государственной собственности, используемой на сельскохозяйственные цели, поддержка частных ферм, сформированных на государственных угодьях, регулирование занятости...

И еще. Структура центрального аппарата Минсельхозпрода имеет громоздкое вертикальное построение и сложную систему руководства. Для более тесных контактов с регионами и усиления действенности политики министерства следовало бы создать отделы сельского хозяйства и продовольствия на местах. Вертикальная структура Минсельхозпрода должна иметь двухступенчатое построение: отдел — министерство. Это позволит усилить самостоятельность предприятий и роль собственника в управлении, сократить расходы на содержание управленческого аппарата.

Александр КРУПИЧ,
ведущий научный сотрудник сектора менеджмента БелНИИЭК АПК, кандидат экономических наук

Владельцам ИПЧ "Имущество": новые адреса

ДОПОЛНЕНИЕ N 1

к Перечню объектов республиканской собственности, подлежащих разгосударствлению и приватизации в 1996 году

N п/п	Наименование предприятия, организации, местонахождение
	Минархитектуры и строительства
1.	Цех кирпича N 1 ПО "Горыньстройматериалы" (ст.Горынь Столинского р-на, Брестской области)
2.	Цех кирпича N 2 "Мороськи" Молодечненского комбината стройматериалов (п/о "Пруды" Минской области)
3.	Завод крупнопанельного домостроения (пос."Восход" Могилевского р-на)
4.	Завод крупнопанельного домостроения N 2 Сморгонского ДСК (Гродненская область)
5.	Незавершенная строительством 2-я очередь завода мелких стеновых блоков Петриковского керамзитового завода (Гомельская область)
	Концерн "Беллегпром"
6.	Незавершенный строительством объект "Барановичская обувная фабрика" (Брестская область)
	Государственный комитет по авиации
7.	Незавершенный строительством объект "Здание аэровокзала" (дер.Обухово Гродненского района)
	Главное управление пограничных войск
8.	Бывшая техническая площадка N 625 ракетных войск стратегического назначения (Сморгонский район, Гродненская область)
	Минпром
9.	Станция технического обслуживания легковых автомобилей (г.Лунинец, Брестская область)
	Минтранс
10.	Государственное автотранспортное предприятие "Гомельавтотранс", г.Гомель
	Концерн "Белнефтепродукт"
11.	Государственное производственное малое предприятие "Дельта", г.Гомель

От безработицы может спасти не пособие, а предприимчивость

В 1995 году продолжалось сокращение объемов производства. Теперь в числе насущных проблем не последнее место занимает безработица. На начало 1996 года число зарегистрированных в службе занятости составило 131.043 человека. По прогнозам специалистов, к концу 1996 года их количество возрастет до 185 тысяч и составит 3,3% от всего трудоспособного населения. Похожая ситуация складывалась и в начале 1995 года, однако резкого роста открытой безработицы все же не произошло. Как можно объяснить это явление? С такого вопроса началась беседа с заместителем министра труда — руководителем Государственной службы занятости Дмитрием ВАНЕЕВЫМ.

— Действительно, в прошлом году резкого роста безработицы, как предполагалось ранее, не было. И это потому, что многие предприятия и организации переводились на сокращенный режим труда, а работникам по инициативе администрации предоставлялись отпуска с частичным сохранением или без сохранения заработной платы или без нее.

Таким образом нарастала скрытая безработица. По данным статистического учета за 1995г. только в промышленности потери составили 29,5 млн.человеко-дней или 14,6% к табельному фонду рабочего времени (за 1994г. — 10,6%). В течение этого периода в отпусках с частичным сохранением заработной платы или без нее находилось ежемесячно от 90 до 174 тысяч человек.

— Очевидно, рост напряженности на рынке труда сдерживался оперативной помощью, оказываемой и Государственной службой занятости, трудоустройством, например, профессиональной переподготовкой?..

— И не только. Оказывалась солидная материальная помощь, осуществлялись другие мероприятия Программы занятости, одобренной Кабинетом Министров. Вот только некоторые данные: за период с 1.01.95г. по 1.01.96г. специалистами Государственной службы занятости трудоустроено 81.529 безработных, 15.627 человек направлено на переподготовку, 57.659, из которых 22.277 — безработные, — на общественные работы. Только за декабрь истекшего года было выплачено пособий по безработице на сумму свыше 7.104.654,9 тыс.рублей.

— Дмитрий Иванович, не могли бы вы привести конкретные примеры активной поддержки Государственной службой занятости слабозащищенных категорий граждан?

— Это инвалиды, молодежь до 18-летнего возраста, женщины, воспитывающие малолетних детей, лица предпенсионного возраста и т.д. Законом "О занятости населения Республики Беларусь" предусмотрены меры их социальной защиты. Например, установление предприятиям и организациям квот приема их на работу, содействие службы занятости сохранению и созданию дополнительных рабочих мест, в том числе специализированных, путем предоставления льготных кредитов из Государственного фонда содействия занятости. В 1995 году благодаря таким мерам было трудоустроено 7405 человек, 278 из которых — инвалиды.

В рамках Программы занятости оказывалось содействие Белорусскому обществу инвалидов и товариществу инвалидов по зрению в строительстве и реконструкции ряда специализированных объектов. Брестской областной службой были безвозмездно перечислены из средств Государственного фонда содействия занятости 122 млн.рублей на покупку лифта для инвалидов Пружанского специализированного предприятия и 73 млн.рублей Брестскому учебно-производственному предприятию.

— Сейчас много говорят о самозанятости...

— Обострение ситуации на рынке труда предопределило поиск нетрадиционных форм вовлечения безработных в трудовую жизнь. По сравнению с предыдущими годами число безработных, пожелавших заняться предпринимательством, увеличилось с 29 в 1994 до более 120 в 1995 году. В октябре 1995г. Министерством труда пересмотрена нормативная база организации самозанятости: введено Положение "О содействии Государственной службой занятости безработным в организации самостоятельной занятости". Если прежним положением субсидии ограничивались размерами причитающегося безработным пособия в 12-месячном периоде, то ныне — это двадцать минимальных зарплат кроме пособия по безработице за время, в течение которого происходила процедура оформления субсидии. Кроме того, с 30 до 150 минимальных заработных плат увеличен размер ссуды для организации собственного дела.

— Под силу ли Государственной службе занятости трудоустроить прогнозируемое количество безработных?

— В 1996 году на рынок труда ожидается поступление 939 тысяч человек, в числе которых уволенные по причинам текучести кадров составят — 514 тысяч, высвобожденные — 112 тысяч, окончившие общеобразовательные школы и учебные заведения — 104 тысячи, военнослужащие, уволенные из армии — 37 тысяч, и, наконец, безработные, состоящие на учете в службе занятости на начало года, лица, занятые в домашнем хозяйстве и другие категории граждан — 172 тысячи человек. Предполагается, что 565 тыс. устроятся самостоятельно, а 374 тыс. обратятся за помощью в Государственную службу занятости. 100 тыс. из них планируется оказать содействие в трудоустройстве, в том числе 71 — после переподготовки. 21,5 тысяч человек будут направлены на профессиональную подготовку (с учетом 3,6 тыс. находящихся на обучении на начало года) с выплатой стипендии и 229 тысячам будет выплачиваться пособие по безработице.

— Но прогнозы могут не оправдаться. Готова ли белорусская служба занятости к неожиданностям?

— Большинство центров не готовы к увеличению безработных даже на 10%. О каком же нормальном приеме их может идти речь, если в небольшом кабинете по несколько специалистов принимают в день до 90 человек каждый, да еще находится компьютерная техника и другое оборудование?

Конечно, большую поддержку нам оказывает Государственный фонд содействия занятости. Однако существующая нормативная база ограничивает наши возможности и вместо того, чтобы в сложившейся ситуации наращивать потенциал службы занятости, расширяться, увеличивать количество нужных специалистов, нам, если не будут пересмотрены в сторону увеличения средства на содержание службы занятости, придется сокращать численность своих работников.

— По плечу ли Государственной службе занятости справиться со всеми проблемами в одиночку?

— На этот счет правительством принято Положение по организации взаимодействия государственных органов, профессиональных союзов и нанимателей, предусматривающее совместные действия в целях предотвращения массовой безработицы.

Интервью взяла Татьяна ФЕСЬКОВА

ВЗГЛЯД ИЗ-ЗА РУБЕЖА

Социальной защиты не обеспечивает

Что такое пособие по безработице? Насколько оно должно удовлетворять потребности человека, временно лишенного возможности собственным трудом добывать себе хлеб насущный? Высказывания по этому поводу в нашей республике можно услышать самые противоречивые. А вот мнение политологов из Дании — директора службы занятости Йенса Бек АНДЕРСЕНА и международного эксперта по вопросам занятости Стина ТЕНДРАПА.

Уровень выплаты пособий по безработице не обеспечивает необходимой социальной защиты. Спорным является положение, при котором по истечении 6 месяцев белорусский безработный не может получать пособие.

Проблематично и то, что максимальное пособие по безработице, получаемое лишь 52% зарегистрированных безработных, составляет только около 25% прожиточного минимума. Нам по-разному преподносили уровень скрытой безработицы — от 7 до 50%. Никто не знает реальной ситуации в этом вопросе.

Размер и потребности поступлений в Фонд занятости тоже сложно определить.

На наш взгляд, необходимо изменить уровень "стипендий" для проходящих переподготовку безработных. Он должен быть по крайней мере таким же, как и у пособия по безработице. Неплохо было бы даже приподнять его для тех областей народного хозяйства, где имеется или ожидается недостаток рабочей силы.

Правила подсчета индивидуального пособия по безработице очень сложны. Вместе с контролем за поступлениями в Фонд занятости на это отвлекается слишком много ресурсов службы занятости. Но что, возможно, еще хуже — это то, что саму службу воспринимают не как организацию по предоставлению услуг, а как контролирующий орган, который сам по себе порождает проблемы в отношениях с предприятиями при решении вопросов занятости.

Было бы целесообразно создать внебюджетный фонд по образцу большинства стран Центральной и Западной Европы. Во избежание социальных потрясений в условиях нестабильной политической ситуации переходного периода крайне важно иметь надежную систему социальной защиты. Необходимо рассмотреть возможность повышения уровня поступлений в Фонд занятости и количества их источников.

В Беларуси расходы на мероприятия в области занятости чрезвычайно низкие. В 1994г. они составили лишь 0,01% от валового национального продукта. Для сравнения;в Румынии этот показатель в том же году равнялся 0,8% от ВНП, в Дании — 7,5%.

Если процесс приватизации в республике вступит в активную фазу, правительству необходимо будет обратить серьезное внимание на обучение большого количества излишков рабочей силы новым профессиям, прежде всего в сфере обслуживания.

Подготовил к печати Александр ТРОПИН

Система выплаты пособий по безработице в различных странах

	Дания	Германия	Ирландия	Нидерланды	Литва	Беларусь
1. Название пособия	"Пособие по безработице"	"Пособие по безработице"	"Пособие по безработице" (UB) и "пособие, рассчитываемое по зарплате" (PRB)	"Пособие по безработице" (ПБ)	"Пособие по безработице"	"Пособие по безработице"
2. Источники финансирования	Фиксированные взносы членов в установленные фонды страхования на случай безработицы (UI). Поступления от работодателей. Государственные субсидии, покрывающие около 70% затрат	Взносы работодателей (3,15%) и взносы работников (3,15%). Государственные субсидии для покрытия дефицита	Взносы работодателей (3,15%) и наемных работников (3,15%), составляющие часть общих взносов на социальное страхование (PRSI)	Взносы работодателей (2,2%) и наемных работников (2,2%). Возможный дефицит покрывается из государственного бюджета и пересматривается в надбавках на следующий год	Взносы работодателей (30%) и взносы работников (1%). Из них 3% поступает в SODRA (Фонд занятости)	Отчисления из фонда заработной платы промышленных предприятий (1%) и сельскохозяйственных предприятий (0,5%) в Фонд занятости
3. Необходимые условия для получения пособия	Уплата членских взносов в течение по меньшей мере 12 месяцев и занятость не менее 26 недель за последние 3 года	Не менее 360 дней уплаты взносов и занятость в течение последних трех лет	Не менее 39 недель уплаты взносов в PRSI	Трудовой стаж не менее 26 недель за последние 39 недель	Никаких	1. Трудовой стаж не менее 12 месяцев. 2. Отсутствие трудового стажа
4. Период ожидания	Нет	Нет, за исключением случая увольнения по собственному желанию (тогда 8—12 недель)	UB: 3 дня; PRB: 3 недели. 6 недель, если уволен по собственному желанию или по нарушению трудовой дисциплины	Нет	8 дней	Нет
5. Уровни пособий (первоначальные)	90% суммарной зарплаты. Максимальная величина 2502 ДК в неделю. Облагается налогом	68% чистой зарплаты. Максимум 6800 НМ в месяц	Единообразная ставка (UB)+12% (PRB) недельной зарплаты более 72 ирл.фунтов и менее 220 ирл.фунтов. Налогом не облагается	1. Период 70% суммарной зарплаты — $50000 в год. 2. Период 70% минимальной зарплаты. После 2 период "Вспомогательное пособие" макс.70% минимальной зарплаты	Зависит от продолжительности гарантированной занятости. Мин.80 лит — макс.140	Первые 13 недель: 70% средней зарплаты. Следующие 13 недель: 50%. Максимум 2 мин.зарплаты, минимум 1 мин.зарплата
6. Продолжительность и динамика пособия	До 7 лет. Возможно продление еще на 2 года при использовании отпусков	От 156 до 832 дней в зависимости от продолжительности гарантированной занятости и возраста	UB: до 390 дней. PRB: до 375 дней	(1) от 6 месяцев до 5 лет в зависимости от рабочего стажа, (2) от 1 до 3,5 лет в зависимости от возраста, (3) "Вспомогательное пособие" — неопределенное	6 месяцев из 12 месяцев. Для людей предпенсионного возраста: 8 месяцев из 12	6 месяцев из 12 месяцев. Увеличение в зависимости от продолжительности стажа
7. Варианты получения постоянной компенсации по безработице	Компенсация за временный простой не по вине работника и периоды приостановки работы	Кратковременные выплаты. Компенсации за работу в зимних условиях. Компенсации за плохие погодные условия		Нет		

БАНКОВСКИЙ КРИЗИС В РОССИИ: никто никому не верил

Прошедший год стал не просто очередным годом развития российской банковской системы. Он стал революционным во многих областях банковского дела, начиная с кардинального изменения системы резервирования средств комбанков в Центробанке РФ и заканчивая банковским кризисом.

Кризис во многом определил направления развития всего банковского дела в России. Естественно, он возник не в один день. Кризис, поразивший банковскую систему России, имеет достаточно глубокие корни как на уровне собственно банковского дела, так и на уровне макроэкономики.

Этот кризис должен быть поучителен и для белорусских банков, так как развитие банковских систем России и Беларуси идет параллельно.

Если анализировать развитие российской банковской системы в 1995 году, можно выделить два периода: до кризиса и после.

Почему кризис, который тлел и развивался с 1994 года, выплеснулся наружу летом 1995 года? Этому способствовал целый ряд предпосылок. При этом нужно четко разделить причины и поводы кризиса.

Конечно, основным поводом кризиса стали изменения в системе резервирования средств комбанков в ЦБ РФ. В этом мнении сходятся все эксперты. В развитых странах задачи резервирования ограничиваются регулированием денежной массы, поступающей в обращение. При этом особый упор делается на создание собственных резервов банков под обесценение ценных бумаг и сомнительных ссуд. К сожалению, в России произошло все наоборот. Была поставлена стратегическая задача изъятия излишних денежных средств. На 1 июня 1995 года общее увеличение средств, подлежащих резервированию в Центробанке РФ, составило 60% от того, что уже было зарезервировано. Это означало одномоментное изъятие с денежного рынка (прежде всего Москвы) нескольких триллионов рублей, что не могло не сказаться на ликвидности банков.

По нашему мнению, кризис в банковской сфере России начался еще в 1994 году и, как ни странно, одной из основных его причин явился просто банковский непрофессионализм.

Следующий момент: было недостаточным бюджетное финансирование экономики. Естественно, государственным предприятиям стало трудно возвращать полученные кредиты.

Постепенно, в ходе действия первых двух факторов, стали появляться банки, которые оказались не в состоянии выполнять свои обязательства. Причем возникли крупные банки-неплательщики из первой двадцатки крупнейших российских банков, которые потянули за собой достаточно длинную цепочку неплатежей.

Дальше вступает в силу факт резервирования. Начинается изъятие тех самых триллионов рублей с денежного рынка. При этом продолжали действовать первые два фактора: все новые и новые предприятия переставали платить по ссудам и все больше и больше банков завязывались в систему неплатежей.

К июню возникла целая группа банков, причем достаточно активных операторов рынка, которые "сели" на постоянное привлечение ресурсов, вызывая тем самым определенное беспокойство банков-доноров. С этого времени начинается процесс активного закрытия банками взаимных лимитов.

24 августа произошел сбой в межбанковской электронной системе торгов, в результате чего по Москве произошла достаточно серьезная непоставка ресурсов. Технически 25 августа все могло бы успокоиться, но ситуация на рынке уже напряглась до такой степени, что этого хватило для того, чтобы возник классический кризис доверия. Вечером 24 августа, когда стало ясно о непоставке, банками были закрыты все лимиты друг на друга.

25 августа основные банки-доноры спокойно восстановили свою ликвидность. Но кризис ликвидности на рынке был меньше, чем кризис недоверия, возникший в этот момент. Вполне естественно, что этот кризис недоверия распространился со стороны банков-доноров на банки — торговые площадки, что повлекло за собой цепную реакцию.

Банки-доноры, поставлявшие на рынок примерно 14 трлн.руб. ежедневно, точно так же могли это сделать 26 и 27 августа. По нашему субъективному мнению, возник классический кризис доверия, который продолжается до сих пор. Конечно, кризис ликвидности имел место, но он был краткосрочным и, в принципе, грамотными действиями со стороны Центробанка его можно было ликвидировать достаточно быстро.

Необходимо отметить, что основная тяжесть кризиса пришлась на московские банки. Региональные банки потеряли только свои позиции, размещенные в московских банках. И, конечно, в связи с тем, что рынок нерезидентов — это рынок московский, пострадали прежде всего банки-нерезиденты (белорусские, украинские, казахстанские).

Главным результатом кризиса явилось недофинансирование народного хозяйства с одной стороны и стагнация в развитии банковской системы РФ с другой. ЦБ РФ через некоторое время выдал стабилизационные кредиты четырем банкам, но отнюдь не тем, кого надо было спасать в первую очередь. А вот тем банкам, которые являлись торговыми площадками и которых выдачей стабилизационных кредитов сроком на 1—2 месяца можно было оставить на ногах, Центробанк почему-то кредитов не выдал. Большинство этих банков на настоящий момент практически прекратили свою деятельность.

Есть и другие последствия августовского кризиса:

1. Остановка рынка среднесрочных МБК в национальной валюте. Такого рынка сейчас просто нет. Сегодня ни один банк-донор не примет на себя риск в национальной валюте на другой российский банк на срок более одного месяца.

2. Замер срочный рынок, который бурно развивался в первой половине 1995 года. В то время объемы дневной позиции по фьючерсным оценкам на Московской центральной фондовой бирже (МЦФБ) и Московской товарной бирже (МТБ) достигали нескольких десятков миллионов долларов. Беда этого рынка в том, что эти биржи базировались на все тех же вышеупомянутых банках — торговых площадках.

3. Рынок ГКО/ОФЗ стал определяющим для денежного рынка РФ в целом. Общий объем эмиссии ГКО/ОФЗ составил 76 трлн.руб. (примерно 19 млрд.долларов). Логика банков: заемщик Минфин явно лучше, чем заемщик предприятие, которое еле дышит. У многих банков сектор ГКО/ОФЗ стал отвлекать 50—60% работающих активов.

Есть очень важные аспекты кризиса, о которых, к сожалению, мало кто говорит. События конца 1995 — начала 1996 года свидетельствуют о том, что кризис продолжается и теперь он затрагивает столпы банковского дела России. Банки, которые сегодня столкнулись с большими проблемами, в сводках событий августа—сентября прошлого года не упоминались. Имея в то время большую величину ликвидных активов, эти банки вытягивали свою собственную ликвидность за счет сдачи той или иной клиентской позиции. Банк продавал ценные бумаги клиентов, находящиеся у него в управлении, возврат которых относился к декабрю—январю, и вроде бы выполнял свои обязательства. Но когда наступило время возвращать эти ценные бумаги клиенту вместе с процентами, вот тогда у него и стали возникать трудности.

Конечно, кризис носит и позитивное значение. Кто-то из Центробанка РФ назвал его "чистилищем". Межкомбанк согласен с этим определением. Все было расставлено на свои места. Правы оказались те банки, которые занимали консервативные позиции. Такие банки выполнили все свои обязательства и продолжают спокойно работать. Они основываются на принципе: сначала — надежность, потом — доходность.

Александр ГРИГОРЬЕВ,
заместитель председателя правления Межкомбанка (Россия)



Хорошее пиво. Это какое?

Немцы варят, наверное, тысячи сортов пива. На мой вкус, так все они (из тех, что приходилось пробовать в Германии), хороши. Однако факт остается фактом: некоторые марки немецкого пива производятся в огромных количествах и известны во всем мире. Это марки-знаменитости. О других же знают только в окрестностях своего пивзавода.

К числу первых принадлежит марка Варштайнер премиум (Warsteiner Premium). В конце прошлого года мне довелось побывать на Лейпцигской ярмарке "Гастрономия-95", где были представлены все немецкие пивные гранды. Пользуясь возможностью, я решил познакомиться с варштайнерскими пивоварами. На мои вопросы любезно согласился ответить представитель фирмы Томас МАРКС.

— Томас, вы, конечно, считаете, что самое лучшее пиво — это Варштайнер?

— Да. Но не потому, что я работаю в этой фирме. Об этом говорят цифры. Его в Германии производится и продается больше любого другого сорта, а это значит, что его больше всего любят.

— И в каких цифрах выражается эта любовь?

— 6-7 миллионов гектолитров в год. (1 гектолитр = 100 литрам).

— Чем вы можете объяснить этот феномен? Не одной же, наверное, рекламой?

— Каспар Крамер, который два с половиной столетия назад запустил пивзавод в городе Варштайнер, вряд ли предполагал, какое будущее ждет его начинание. Собственно, еще полвека назад эта пивоварня была по своему значению региональной. Успех пришел с открытием источника с необычайно мягкой водой, которая и предопределяет прекраснейший вкус пива.

— Кто теперь владелец варштайнерского пивзавода?

— Дело Каспара Крамера продолжили его сыновья, внуки, правнуки и т.д. Сегодня владельцем и управляющим самой большой частной пивоварни в Германии является один из его потомков — Альбрехт Крамер.

— Сколько людей работает на пивзаводе?

— В целом в фирме работает около 1000 человек. Из них 130 — за рубежом. Занимаются сбытом пива.

— Варштайнер — самое лучшее пиво. А какое самое дорогое?

— Тоже Варштайнер.

— А почему оно самое дорогое?

— По производству наше пиво самое дешевое. Но поскольку спрос на него велик, то и цена самая высокая.

— И сколько стоит кружка Варштайнера?

— Вы же знаете, цена в Германии — понятие относительное. Она везде разная. Но в среднем пол-литра нашего пива стоит 1,2 марки.

— Какие сорта или названия пива вы выпускаете еще?

— Мы производим пиво Варштайнер.

— И все?

— Что значит "и все"? Варштайнер есть обычное, есть безалкогольное. Есть с небольшим содержанием алкоголя.

— Варштайнер — это светлое пиво? Или может быть и темным?

— Нет. Это пиво по типу Pilsner, т.е. это определенный сорт пива, светлого.

— А что означает надпись "Premium"?

— Это понятие вышло из нашего производства. Оно означало, что пиво, как бы это сказать, эксклюзивное, особенное, одним словом, хорошее, и такое только у нас. К сожалению, это понятие мы в свое время не запатентовали и сейчас его используют многие.

— А какие еще сорта пива можно назвать как наилучшие?

— Пивом высшего качества кроме Варштайнера считаются такие марки, как Кромбахер (Krombacher), Битбургер (Bittburger), Фельдинс (Veldins), Бэкс (Becks). А еще есть десятки очень хороших сортов пива. Но те, которые я перечислил, считаются наилучшими, элитными. Хочу, однако, подчеркнуть, что это неофициальная классификация.

— У нас часто рекламируется пиво Holsten...

— Это хорошее пиво, но я бы сказал, что оно находится в середине хороших пивных марок и в высшую группу не входит.

— Как вы продаете пиво? На условиях предоплаты? Или даете на консигнацию?

— По-разному. Бывает, поставляем и без предоплаты. И бывает, что денег впоследствии не сыскать.

— Здесь, в Германии? Почему?

— Обанкротится покупатель — и все пропало. Бывает, что мы даем кредиты кафе или ресторанам на покупку нашего пива.

— Что входит в ваши функциональные обязанности?

— Моя задача — находить надежных покупателей в том регионе, который мне определен. Это Западная Саксония.

— И как вы их ищете?

— Информацию собираем в основном через оптовиков. Они говорят, кто проявляет интерес к нашему пиву.

— Ведет ли фирма активную рекламную кампанию?

— Да. Мы на рекламу тратим очень много. Не так давно организовали рекламную кампанию по телевидению и радио, на нее ушло около 20 млн.марок. А в целом расходуем за год больше 100 млн.марок.

— Вы выпускаете пиво и в бутылках, и в банках?

— Да.

— А какое лучше? Или оно одинаково, независимо от упаковки?

— Для меня пиво в бутылках вкуснее. Но в банках покупают больше. Особенно молодежь. Из банки проще употребить.

— Вы сказали, что в бутылках вкуснее. Оно что — различается по химическому составу?

— Я не химик, но думаю, отличия могут быть.

— Томас, а вы сами пиво пьете?

— Пью, но не каждый день. Я пью, чтобы наслаждаться. А если пить ежедневно — станешь алкоголиком.

— И когда лучше пить этот напиток?

— Ну, не утром же. Утром пьют точно только алкоголики. Лучше его выпить вечером, после ужина.

— И какая, на ваш взгляд, норма потребления?

— У каждого своя. Есть статистика. В Германии приходится 170 литров на человека в год. На человека. Т.е. включая младенцев и т.п. Баварцы пьют 140 литров. Но я рекомендую не злоупотреблять. Думаю, что если ежедневно пить больше двух бокалов, то это путь к алкоголизму.

— А как понять, что реклама пива Варштайнер очень часто присутствует в спортивных передачах? Спорт и пиво, видимо, мало совместимы?

— У нас со спортом особые отношения. Мы выступает спонсорами очень многих соревнований и команд. В частности, помогаем лыжникам, прыгунам с трамплина. И не только своим, но и зарубежным. Мы причастны к проведению теннисных турниров, соревнований на воздушных шарах и многому другому. Так что совместимость очень хорошая.

— И последний вопрос, Томас. Ваша фамилия у нас очень известна.

— Она довольно редкая в Германии. И к тому, кого вы имеете в виду, я не имею никакого отношения.

— Благодарю вас за беседу.

Федор ВАРВАРИН

Зарубежные инвестиции в Польше

Первые попытки открытия Польши для зарубежных инвесторов относятся к 1976 году. Правда, были они осторожными и неудачными. Число смешанных компаний, которые возникли в нашей стране до 1990 года, оставалось незначительным. Однако когда пошел в гору процесс восстановления рыночного хозяйства, в области иностранных инвестиций свершился перелом. Оказалось, что потребности Польши в капитале настолько громадны, что значительно превышают собственные ресурсы. Необходимым стал поиск средств за рубежом. Нет сомнения в том, что интенсивный импорт капитала является необходимым условием успеха процесса системной трансформации.

Портфельные — хороши, но прямые — лучше

ПОРТФЕЛЬНЫЕ инвестиции — помещение капитала в рынок ценных бумаг — в нашей стране обеспечивает прежде всего биржа ценных бумаг в Варшаве. Некоторая часть капитала, приходящего на польскую биржу с Запада, имеет спекулятивный облик и переливается через развивающиеся рынки, добиваясь краткосрочной сверхприбыли. Вторая часть портфельных вложений носит характер долгосрочных инвестиций, среди которых особую роль играют большие инвестиционные фонды.

Оценивается, что в 1993 — 1994гг. владельцы капитала из развитых стран в акции на молодых биржах вложили около 110 млрд.USD, из которых около 40 млрд.USD перепало странам Средне-Восточной Европы. В 1992 году 23% этой суммы составляли портфельные инвестиции в польский рынок капитала. В 1994г. доля Польши увеличилась до 30%, в 1996г. ожидается очередной рост данного показателя до 36%. Тем не менее, с точки зрения польских инвесторов, портфельные вложения являются менее благоприятными, чем прямые инвестиции, поскольку они слишком подвижные и не приносят реальной модернизации экономики, а также не гарантируют использования имеющихся ресурсов.

Прямые зарубежные инвестиции представляют собой вывоз материальных или финансовых средств с целью предпринять экономическую деятельность вне страны происхождения. Они могут состоять в открытии этой же деятельности заново, покупке или перехвате существующих фирм, либо перехвате контрольного пакета акций с целью введения своего правления на данном предприятии. Стоимость прямых инвестиций трудно оценивается, однако можно предполагать, что в 1994г. они составляли в масштабах мировой экономики около 400 млрд.USD. Из них 75% касается стран высокоразвитых, 20% — государств слаборазвитых (1/4 часть последней суммы — это инвестиции в Китае). Оставшиеся средства — это зарубежные инвестиции в Средне-Восточной Европе.

В Польше капиталовложения зарубежных субъектов в виде прямых инвестиций нормируются законом 1991г. об обществах с долей иностранцев. Согласно этому закону зарубежные инвесторы могут вести деятельность в рамках обществ торгового права, т.е. в акционерных обществах и обществах с ограниченной ответственностью. Они могут также образовать компанию заново, имея 100% акций, или же при участии польских акционеров. Могут также образовать общество при участии физических или юридических лиц, частных или государственных, которые уже ведут экономическую деятельность в Польше. Последние общества называют "джоинт венчер". Наконец, зарубежные инвесторы могут принимать участие в процессе приватизации государственного имущества через покупку акций приватизированных предприятий на бирже или через торги.

Барьеры при хорошей погоде

СИЛЬНАЯ конкуренция на рынках высокоразвитых стран склоняет инвесторов к поиску новых направлений инвестиционной экспансии. Выбор Польши определяет следующая группа мотивов, которыми руководствуются иностранные субъекты:

— относительно большой и емкий рынок сбыта;

— возможности увеличения рынка сбыта через зоны свободной торговли вместе с Венгрией, Чехией и Словакией (CEFTA);

— экономико-географическое положение Польши, создающее возможности экспорта на рынки Восточной Европы;

— технологическое и организационное превосходство в отношении к польским предприятиям;

— низкая эффективность большинства польских производителей, по поводу которой в Польше можно получить чрезвычайную прибыль из продажи товаров, которые приносят в высокоразвитых странах норму прибыли ниже средней;

— хорошие перспективы экономического роста в Польше (рост ВВП в 1992г. составил 2,6%, в 1993г. — 3,8%, в 1994 — около 5%);

— последовательное реформирование экономической системы;

— уменьшение уровня инфляции;

— усовершенствование банковской системы;

— усовершенствование телекоммуникационной системы;

— правовая регулировка зарубежных инвестиций и гарантии собственности;

— определение условий участия зарубежных субъектов в приватизации государственных предприятий;

— деятельность Государственного агентства зарубежных инвестиций, основной задачей которого является инспирация и организация мероприятий по повышению заинтересованности в инвестировании в Польше;

— возможности реализации высокой нормы прибыли вследствие незначительной конкуренции, ненасыщения рынка и относительно высокого уровня цен;

— перспективы снижения себестоимости производства вследствие дешевой рабочей силы (один человеко-час в среднем стоит в Польше 1,14 USD, в Чехии — 0,68 USD, в Венгрии — 1,92 USD, в то время как в Германии — 23 USD, в США — 15,6 USD, в Испании — 12,4 USD);

— возможности полного трансферта прибыли за рубеж;

— преференции и льготы для зарубежных инвесторов (существует возможность получить освобождение от налога на прибыль в индивидуальном порядке).

Учитывая отмеченные обстоятельства, казалось бы, Польша — это привлекательный партнер для зарубежных инвесторов. Этого, однако, не наблюдается. Усилия в деле привлечения иностранных капиталов дали ограниченные эффекты по причине многих барьеров, мешающих деятельности зарубежных субъектов.

Во-первых, отсутствие политической и экономической стабилизации и отрицательное отношение части общества и некоторых политических группировок к зарубежным инвестициям. Иностранные инвесторы жалуются на высокие издержки, замедляющие переговоры с государственной администрацией. Существенным препятствием является также экономическая дестабилизация, вызванная, по западным критериям, прежде всего высокой инфляцией, которая разлаживает денежный рынок. В такой обстановке заграничный кредит стоит дорого, а его цена близка к цене внутреннего кредита.

Во-вторых, технико-экономическое отставание: недостаточный уровень технико-экономической инфраструктуры, недостаток менеджерских кадров, несовершенное функционирование торговой сети и др.

В-третьих, несоответствие западным стандартам экономического законодательства и финансового сектора. Происходят частые изменения в налоговой и таможенной политике, наблюдается низкий уровень качества работы банков, имеется слабо развитая система внебанковских финансовых организаций, отсутствует правовая регулировка реприватизации, на низком уровне правовое обслуживание зарубежных инвесторов.

Перечисленные барьеры отражаются на так называемом коэффициенте инвестиционной достоверности, который разные специалисты оценивают по разному. По журналу "INSTITUTIONAL INVESTOR", в масштабе 0 — 100 точек, этот показатель для Польши состоит из 35 точек. По оценкам фирмы "ERNST AND YOUNG", Польша занимает первое место в Центральной Европе. Наконец, по материалам независимого польского Исследовательского института рыночной экономики, синтетический показатель инвестиционного риска в масштабе 0—5 точек составляет для Польши 2,6 (Венгрия — 2,4; Чехия — 2,2; Украина — 3,9; Беларусь — 4,0; Россия — 4,0).

К концу 1994 г. число зарегистрированных в Польше компаний с участием зарубежного капитала увеличилось до 19737. На 30.06.1995 г. прямые зарубежные инвестиции оценивались в нашей стране на 5389 млн.USD реализованных капиталовложений и 5089 млн. USD инвестиционных обязательств.

Величина прямых зарубежных инвестиций в абсолютных числах и в пересчете на душу населения в некоторых странах Средне-Восточной Европы показана в таблице.

Прямые зарубежные инвестиции в некоторых странах Средне-Восточной Европы в 1990—1994 гг.

Страна	всего, млрд.USD	на душу населения, USD
Болгария	1,0	118
Венгрия	9,0	877
Польша	4,3	111
Россия	5,5	37
Румыния	1,2	53
Словакия	1,5	280
Украина	0,74	14
Чехия	3,8	367

Как видно из этих данных, Польша с точки зрения прямых инвестиций на душу населения очень значительно уступает Венгрии (почти в 8 раз), а также Чехии (свыше 3 раз) и Словакии (около 2,5 раз). С другой стороны, также значительно превышает страны Восточной Европы: Украину (около 8 раз) и Россию (около 3 раз).

В Польшу капитал вкладывают инвесторы более чем 50 стран мира. На протяжении долгого периода самые серьезные инвесторы были из Германии как с точки зрения числа компаний, так и величины капитала. Однако в последние годы доля германских инвесторов снизилась за счет повышения доли американского капитала (1-е место) и международных концернов (2-е место), среди которых на польском рынке выделяются 4 транснациональные корпорации и 3 международные финансовые организации. Одновременно выросла доля инвесторов итальянских (4-е место), голландских (5-е место), британских (6-е место). Надо подчеркнуть, что итальянский капитал занимает в Польше 1-ое место с точки зрения инвестиционных обязательств (34,0%), превышая даже США (32,4%).

Интересно отметить, что самые большие капиталы из-за рубежа притягивает в Польше промышленность. Их доля в общем объеме реализованных зарубежных капиталов составляет почти 60%, а в объеме инвестиционных обязательств свыше 80%. Зарубежных инвесторов особенно привлекают такие отрасли промышленности, как электротехническая, пищевая, дерево-бумажная, минеральная, химическая и легкая. Эти 6 отраслей вместе абсорбируют свыше 55% инвестиционного капитала. Кроме промышленности, иностранных инвесторов в Польше притягивают сферы торговли и финансов.

К интересным выводам приводит анализ территориального размещения зарубежных инвестиций. С точки зрения инвестиционной привлекательности, территория Польши очень дифференцирована. Доминирующая часть инокапитала сосредоточена в нескольких регионах, в которых находятся самые большие в Польше промышленные агломерации. К ним, в частности, относятся такие воеводства, как: Варшавское, Гданьское, Познаньское, Катовицкое, Краковское, Щецинское. С другой стороны, самой низкой абсорбцией инокапитала выделяются воеводства: Пшемысское, Замойское, Бяльскоподлясское, Остроленцкое, Тетрковское и Серадзкое.

Больше занятых, растет экспорт

ЕСЛИ говорить о значении прямых зарубежных инвестиций для польской экономики, то есть смысл обратить внимание на следующие результаты:

1. С 1990 г. число занятых работой в фирмах с участием инокапитала систематически увеличивается, хотя темпы этого роста ниже темпов увеличения числа фирм. В 1993 г. фирмы давали занятие свыше 117 тыс.работников, что составляло 1,3% общей занятости в стране. В конце 1993 г. данный показатель вырос до 310 тыс.лиц, т.е. 2,8% общего числа занятых. Инофирмы, особенно большие корпорации, оказывают также положительное влияние на качество рабочей силы через повышение уровня квалификации работников и сдвиги в структуре занятости.

2. Участие инокапитала положительно сказалось на величине и структуре польского экспорта. Если в 1990 г. стоимость экспорта инофирм составляла 516 млн.USD, в 1993 г. — уже 2280 млн.USD. Однако стоимость экспорта в пересчете на одну компанию падает. В экспорте, подобно внутреннему рынку, наблюдается значительная концентрация оборотов, о чем свидетельствует тот факт, что около 3—3,5% общего числа субъектов с участием зарубежного капитала осуществляет около 65% стоимости экспорта всех субъектов этого вида. В общем, доля инофирм в экспорте возрастает. В 1992 г. она составляла 10%, в 1993 г. — уже 16,4%.

3. Иностранные субъекты играют существенную роль в процессе приватизации польской экономики.

Число компаний с участием инокапитала, образованных в итоге преобразования государственных предприятий, увеличилось с 2 в 1990 г. до 83 в 1994 г. Большинство компаний возникло при участии капитала из Европейской Унии, США и Швейцарии. Характерной чертой участия зарубежных инвесторов в процессе приватизации является их концентрация в промышленности. Промышленную деятельность вело около 80% имеющихся компаний. Зарубежные инвесторы вступили в роль стратегического инвестора в большей части обществ, созданных путем капиталовой приватизации.

4. Прямые зарубежные инвестиции — это один из самых главных каналов международного трансферта современной технологии. Особенно, если их осуществляют большие корпорации, располагающие значительной частью технологических ресурсов высокоразвитых стран. Польша привлекла ряд больших международных концернов, располагающих огромным научно-техническим и инновационным потенциалом. Правда, эти фирмы не всегда хотят локализировать в Польше производство высокой технологии. До конца 1994 г. зарубежные инвесторы с относительно высокой технологией представляли только около 25% инокапитала, 36% — это инвестиции на среднем технологическом уровне и 39% представляют низкий технологический уровень.

Войцех КОСЕДОВСКИЙ,
доктор экономических наук,
профессор Университета
Николая Коперника в Торуне

Там, где крадется за крысою крыса...

Пугать крысами — все равно, что сажу чернить. И без того вызывают у всех отвращение и... никуда не денешься — страх. "Черная смерть", "завоевавшие мир", "не вступайте с крысами в единоборство!" — подобные выражения не сегодня родились и комизма в них ничуть не больше, чем в баклажане — осетровой икры.

Ведь факт: ни одно животное не следует с такой настырностью за человеком, беспардонно посягая на все взращенное, созданное им, при этом постоянно угрожая распространением заразы, болезней. Как верно и то, что по отношению к этому поистине неистребимому, все умножающемуся племени, мы чаще всего занимаем позицию страусиную, смиряясь с тем, что алчные "крысиные глазки" выглядывают из любого закутка. Уже и средь бела дня крыс можно видеть рядом с мусорными контейнерами, в подвалах домов, под "комковскими" киосками.

И чего уж там — терпим их в магазинах, складах и столовых, на мясокомбинатах, животноводческих фермах и в детских дошкольных и школьных учреждениях, больницах. Они — вездесущи. Истребляют буквально все — зерно, крупу, хлеб, мясо, овощи, фрукты, семена... Невозможно подсчитать ежегодный ущерб народному хозяйству, причиняемый полчищами грызунов, которые не только съедают, но и загрязняют, портят продукты, промышленные товары, вызывают эпидемии на животноводческих фермах.

И нет преград для зубов-долот на пути к съестному. Таранят дерево, пластик, полиэтилен, резину, свинец, алюминий, дюраль... Не отказываются и от предметов, изготовленных из материалов, неприятных на вкус и запах. Могут искромсать изоляцию высоковольтного кабеля, вызвав аварию, пожар, могут выесть сухой обойный клей, отгрызть хвосты и уши у живых поросят и пролезть по проводам, канализационным трубам и вынырнуть в ванной комнате, выглянуть из унитаза...

За дьявольскую приспособляемость к внешним условиям ими впору восхищаться: даже к радиации адаптируются, никакой Чернобыль их не берет! Что уж тогда говорить о всяких зельях-отравах, которыми пытались во все времена истреблять назойливых нахлебников. Лишь на какое-то время удавалось снизить их численность, вскоре снова следовала вспышка размножения. И нужно применять новое средство. То ли крысы привыкают, вырабатывают иммунитет к ядам, то ли выручает их осторожность: прежде чем наброситься скопом на приманку, высылают "разведчика-камикадзе". И тот, ценой "живота", предупреждает сородичей.

О всевозможных капканах, петлях-удавках, бочках с водой, вылове крыс и мышей с помощью кошек, собак, ласок и других зверей, а также бактериологическом и биологическом методах борьбы с грызунами и говорить не приходится.

Остаются яды. Но, конечно же, и они — чем сильнее, тем большей опасности всякий раз подвергается все живое вокруг, в том числе и люди. Как в известной поговорке: "Хату спаліў, затое колькі мышэй ляснула!"

Одним словом, воевать грызунов на своей территории едва ли не бессмысленно. Надо выманивать их на нейтральную. Но как? С помощью пресловутой сказочной дудочки?

И все-таки именно она, пожалуй, подсказала ученым новое направление в борьбе с грызунами. Волшебная дудочка, изгоняющая грызунов, — это ультразвуковая система "ALTEK Sound Protector" — звуковой защитник. Система в считанные дни очистит от крыс и мышей ваше помещение. Без всякого вреда для человека.

Не лучше ли один раз купить ALTEK, чем постоянно тратиться на яды?

Изготовлением, установкой оборудования, его сервисным и гарантийным обслуживанием в Минске занимается фирма MAV Sistems.

Уважаемые рекламодатели!

Рекламу в "Нацыянальнай эканамічнай газеце" вы можете заказать:

в МИНСКЕ тел./факс (0172) 23-63-62 (отдел рекламы "НЭГ");
в БРЕСТЕ по тел. (0162) 25-44-11 (РА "Калипсо");
в МОГИЛЕВЕ по тел. (0222) 26-45-16 (РА "Тосако"), тел. (0222) 22-60-70 (РА "Паллада-плюс");
в ГРОДНО по тел./факсу (0152) 47-15-60 (Гродненское информационно-рекламное агентство (ИРА), тел. (0152) 44- 40-33 ("Белбытреклама"), тел. (0152) 96-74-71 (РА "Бонтон-Факс"), тел. (0152) 45-21-32 (РА "Mladi-Art");
в ВИТЕБСКЕ по тел.(0212) 37-36-17 (МКП "Поливит");
в ГОМЕЛЕ по тел.(0232) 57-33-59 (РА "Schoolmaster").

Книжный киоск "Нацыянальнай эканамічнай газеты" ПРЕДЛАГАЕТ

Бухгалтерская литература

1. Филипенко Л.Н. Бухгалтерский учет торгово-закупочной деятельности. 1995 г., 83 стр. Цена 200.000 руб.
2. Филипенко Л.Н. Бухгалтерский учет амортизационных отчислений (с нормами амортизации). 1995 г., 182 стр. Цена 140.000 руб.
3. Филипенко Л.Н. Бухгалтерский учет лизинговых операций. 1995 г., 32 стр. Цена 60.000 руб.
4. Бухгалтерский учет расчетов с подотчетными лицами по командировочным и хозяйственным расходам. 1995 г., 72 стр. Цена 90.000 руб.
5. Бухгалтерский учет операций, связанный с использованием автотранспортных средств. 1995 г., 75 стр. Цена 90.000 руб. (Списание топлива и запчастей, распределение расходов, использование личных автомобилей в служебных целях. В приложениях — линейные нормы расхода топлива, формы бланков учета ГСМ и договоров об использовании автотранспорта).
6. Бухгалтерский учет представительских расходов, расходов на рекламу и переподготовку кадров. 1995 г., 40 стр. Цена 60.000 руб.
7. Оформление учетной политики, внесение изменений и их отражение в бухгалтерском учете. 1995 г., 48 стр. Цена 65.000 руб.
8. Основы бухгалтерского учета в схемах и таблицах. 1995 г. Цена 26.000 руб.
9. Налоги на добавленную стоимость, прибыль и доходы. Сборник документов. 1995 г. Цена 55.000 руб.
10. Закон Республики Беларусь о бухгалтерском учете и отчетности. Цена 11.000 руб.
11. Корреспонденция счетов бухгалтерского учета. 1995 г. Цена 45.000 руб.
12. Основные положения по составу затрат, включаемых в себестоимость продукции (работ, услуг). Цена 10.000 руб.
13. Пособия по составлению годового бухгалтерского отчета за 1995-й год. 1995 г. Цена 93.600 руб.
14. Рекомендации по ведению бухучета и применению учетных регистров на малых предприятиях. 1995 г. Цена 14.000 руб.
15. Учет во внешнеэкономической деятельности. 1995 г. Цена 44.000 руб.
16. Порядок хранения и уничтожения документов бухгалтерского учета и отчетности на предприятиях и в организациях. Цена 10.000 руб.
17. Учет товарных потерь. Нормы естественной убыли, лома, боя, порчи товаров при транспортировании, хранении и реализации. 1995 г., 98 стр. Цена 68.000 руб.
18. Расчеты в иностранной валюте в Республике Беларусь. 1995 г., 128 стр. Цена 28.000 руб.
19. Финансовый контроль в отраслях народного хозяйства. 1992 г., 133 стр. Цена 7000 руб.
20. Современные методы анализа финансового положения предприятия. 1995 г., 160 стр. Цена 25.000 руб.
21. Методические рекомендации по бухгалтерскому учету. 1995г., 195 стр. Цена 91.000 руб.
22. Тишков И.Е. Новое в бухгалтерском учете и налогообложении. 1995г, 58 стр. Цена 12.000 руб.
23. Мезенцева Т.М. Основы бухгалтерского учета. 1995г., 106 стр. Цена 15.000 руб.
24. Бухгалтерский учет и контроль в Республике Беларусь (сборник нормативных актов): В 6 т. 1996 г. Цена 759.000 руб.

Бизнес и право

1. Юридический справочник работника по кадрам. 1996 г., 663 стр. Цена 202.000 руб.
2. Материальная ответственность за ущерб, причиненный нанимателю. 1994 г., 82 стр. Цена 19.000 руб.
3. Образцы договоров, применяемых в деятельности предприятий (с комментариями). 1995 г., 404 стр. Цена 65.000 руб.
4. Правовые основы бизнеса. 1995 г., 342 стр. Цена 57.000 руб.
5. Акционерные общества, общества с ограниченной ответственностью, товарищества с ограниченной ответственностью. 1994 г., 356 стр. Цена 30.000 руб.
6. Судебно-правовая реформа в Республике Беларусь. (Суд присяжных заседателей и другие нововведения в законодательстве о судоустройстве.) 1995 г., 224 стр. Цена 29.000 руб.
7. Залог имущества юридических лиц и граждан в Республике Беларусь (обзор законодательства, комментарий, нормативные акты). 1995г., 120 стр. Цена 30.000 руб.

Нормативные акты

1. Гражданский кодекс Республики Беларусь. 1994 г., 238 стр. Цена 18.000 руб.
2. Жилищный кодекс Республики Беларусь. 1995 г., 120 стр. Цена 29.000 руб.
3. Кодекс о браке и семье Республики Беларусь. 1995 г., 114 стр. Цена 28.000 руб.
4. Инструктивные письма Министерства юстиции Республики Беларусь по нотариальному оформлению сделок.

Выпуски:
* Сделки с автотранспортом. Цена 15.000 руб.
* Сделки в сфере бизнеса. Исполнение обязательств. Цена 15.000 руб.
* Документ для действия за границей. Цена 15.000 руб.

Справочники (телефоны и адреса)

1. Бизнес-Беларусь (13.000 предприятий Республики Беларусь; классификация по видам деятельности и по алфавиту), 1995г. Цена 70.000руб.
2. Минск и Минская область (около 10.000 субъектов хозяйствования, классификация по видам деятельности и по алфавиту), 1995/1996гг. Цена 75.000 руб.
3. Гомель и Гомельская область (более 7.500 субъектов хозяйствования, классификация по видам деятельности и алфавиту), 1995/1996гг. Цена 50.000 руб.
4. Гродно и Гродненская область (более 7.500 субъектов хозяйствования, классификация по видам деятельности и алфавиту), 1995/1996гг. Цена 50.000 руб.
5. Вся Литва (на литовском языке). 1995г. Цена 575.000 руб.
6. Вся Латвия (на латвийском языке). 1995г. Цена 575.000 руб.
7. Вся Эстония (на эстонском языке). 1995г. Цена 575.000 руб.
8. Беларускі рынак нерухомай маёмасці. (На белорусском, русском и английском языках). 1995г., 179 стр. Цена 90.000 руб.

* * *

Вниманию подписчиков шеститомника "Бухгалтерский учет и контроль в РБ"! В связи с тем, что с 1 марта выросла стоимость почтовых услуг, просьба ко всем, кто получает шеститомник по почте, доперечислить на счет ЗАО "ББП" деньги из расчета 10.000 руб. за пересылку.

* * *

Желающие приобрести эти книги переводят указанные суммы на **расчетный счет 3012202180017 в гордирекции Белбизнесбанка, код 764. Получатель — ЗАО "Белбизнеспресс"**.

Получение книг по доверенности с 10.00 до 13.00 и с 14.00 до 17.00 в редакции "НЭГ" по предъявлении копии платежного поручения с банковской отметкой. **Получение литературы через день после списания денег с вашего р/с.**

Адрес: Минск, пр.Машерова,23, подъезд 2, 6-й этаж, комната N 630, тел. для справок с **9.00** до **13.00** (0172) 23-60-54.

При необходимости редакция может переслать вам книги почтой. Для этого в платежном поручении надо указать свой точный почтовый адрес и увеличить оплату за каждое издание на 10000 рублей.

ЗДОРОВЬЕ

"...и думать о красе ногтей!"

Спешка, суета, а иногда и просто незнание способствуют тому, что мы порой не выполняем элементарных гигиенических требований в банях, бассейнах, спортивных секциях и т.д. Не задумываемся о том, что следует вовремя подавлять, устранять потливость, опрелости, обрабатывать микротравмы на руках и ногах, пока не началось грибковое заболевание ногтей или кожи. Ему способствуют контакты с больными или их вещами.

Такие грибковые или дрожжевые инфекции, как онихомикоз, трихофития, микроспория, эпидермофития, рубромикоз, лишай, кандидоз чаще случаются у людей со сниженной сопротивляемостью организма, в том числе по причине частых или сильных перенапряжений (физических или эмоциональных), детренированности и просто гиподинамии, неправильного питания. Сами эти заболевания также приводят к снижению иммунитета и аллергизации организма. Многие из них с трудом поддаются полному излечению, то есть на протяжении многих лет они доставляют людям не только "морально-косметические" неудобства на пляже, в саунах, но и зуд, а также периодические осложнения с присоединением гнойной инфекции. Кстати, такой метод "лечения", как удаление ногтевых пластинок, пораженных грибком, не только болезненен, но и неэффективен, и выводит человека из строя до 2-х недель.

Но наконец и в наших аптеках появился препарат нового поколения с самым высоким процентом излечения подобных заболеваний, причем в короткий срок. Это ЛАМИЗИЛ. Кожные заболевания излечиваются в среднем за 1—4 недели, 6 недель обычно хватает для излечения инфекции ногтей на руках и 12 недель — на ногах. ЛАМИЗИЛ не накапливается в организме, кроме ногтей и рогового (поверхностного) слоя кожи, и не влияет на действие других лекарственных препаратов. К концу курса приема ЛАМИЗИЛа (а это 2—3 упаковки — одну таблетку в день) инфекция будет вылечена, хотя ногти еще не станут "чистыми" полностью. Волноваться не стоит. Обесцвеченные части по мере отрастания вскоре будут вытеснены целым и здоровым ногтем. Так будьте "дельным человеком...", и желаю всем здоровья и добра.

Павел БОБРОВИЧ,
главный врач минского оздоровительного комплекса "Мечта"

"НАЦЫЯНАЛЬНАЯ ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА"

Заснавальнік і выдавец — закрытае акцыянернае таварыства "Белбізнеспрэс"

Адрас рэдакцыі: 220048, г.Мінск, пр-т Машэрава, 23, корп.2.
Тэл.: 23-63-62(рэклама), 23-08-44(бух.), 23-49-44(карэспандэнты)
Электронны адрас: econ @ nepr. minsk. by
Разліковы рахунак 3012202180017 у гарадской дырэкцыі Белбізнесбанка, код 764

Рэдактар газеты Фёдар ВЯЛІКАСЕЛЕЦ
Індэксы: 63142 (індывідуальная падпіска)
63149 (ведамасная падпіска)

Газета выходзіць штотыднёва ў сераду
Нумар падпісаны ў друк 12. 03. 1996 г.

Надрукавана ў друкарні "Беларускі Дом друку" (пр-т Скарыны,79)
Тыраж 40913 экз. Заказ № 1268

Пасведчанне аб рэгістрацыі 695
П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12